БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№52 (395) 11 августа 1997 года — понедельник

СОБЫТИЕ

«ОНЭКСИМБАНК» ОКАЗАЛСЯ В МИНСКЕ БЫСТРЕЕ «ГАЗПРОМА»

Игорь ВОРОБЬЕВ

«Банковская война», которая сегодня развернулась в Москве, не испугала одного из непосредственных ее участников. «Онэксимбанк» несколько оголил свои рубежи и перебросил часть своих сил на белорусский фронт. А может быть, именно «банковская война» и подтолкнула российский банк ускорить процесс создания в Беларуси подконтрольного себе банка.

На прошлой неделе Национальный банк после полугодичных раздумий зарегистрировал новую эмиссию «МинскКомплексБанка». «Онэксимбанк», оплатив часть эмиссии, порядка 2,5 млн. ЭКЮ, стал акционером минского банка. Доли акционеров в уставном фонде вновь созданного банка распределились следующим образом: «Онэксимбанк» (Россия) -- 33%, «Международная финансовая компания» (Россия) -- 16%, белорусские предприятия государственной формы собственности (Барановичский авиаремонтный завод, НПО «Интеграл», ПО «Горизонт» и т.д.) -- порядка 32%, физические лица -- 10%. Оставшаяся часть принадлежит предприятиям негосударственной формы собственности.

СПРАВКА «БДГ».

«Онэксимбанк» зарегистрирован в апреле 1993 года. Акционерами банка являются предприятия внешнеэкономического комплекса России, в основном системы министерства внешнеэкономических связей. Банк занимается обслуживанием экспортно-импортных контрактов. Кадры подобраны из системы Центрального банка России, «Внешэкономбанка».

Валюта баланса составляет более $3 млрд., собственные средства -- $600 млн. За 1996 год среди 1000 банков мира «Онэксимбанк» занял 504 место.

В результате в «МинскКомплексБанке» пройдет серьезная реорганизация штатного расписания банка, сокращение численности отдельных отделов, будет переналажена структура банка. «*В связи с нашим приходом у банка появляются новые задачи. Поэтому придется думать о некой реструктуризации внутреннего управления. В банке будут созданы новые и упразднены ненужные, на наш взгляд, отделы. Эта работа займет около двух месяцев. После этого мы выйдем на оптимальную систему управления банком*», -- заявил заместитель председателя правления «Онэксимбанка» Игорь Антонов.

4 августа состоялось собрание акционеров и совет директоров нового банка. В последний, кстати, были введены представители «Онэксимбанка» и «МФК». На собраниях были подтверждены полномочия правления «МинскКомплексБанка», в частности, председателя правления Евгения Кравцова, первого заместителя Игоря Катибникова и главного бухгалтера Альбины Мацевич. «*Пока мы не планируем никаких изменений в правлении банка*», -- отметил Игорь Антонов.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

«Онэксимбанк» пытается найти в Беларуси партнера уже около года. Руководством банка рассматривалось несколько вариантов: создание банка со 100-процентным российским капиталом, открытие филиала или вхождение в качестве акционеров в уже действующий банк. Первый вариант отпал сам собой. Второй вариант руководству «Онэксимбанка» также показался не совсем удачным. Во-первых, если банк является юридическим лицом, то он и платит весь комплекс налогов, что выигрышно для той территории, на которой данный банк зарегистрирован. Банковское учреждение, являющееся филиалом, очень плотно завязано на материнской конторе, и это не всегда позволяет такому банковскому учреждению реализовывать весь свой внутренний потенциал. Руководство филиала постоянно работает с оглядкой на материнскую структуру. Филиал же более свободная, более маневренная организация. Да и клиентура банка, как юридические, так и физические лица, больше реагируют на самостоятельные банковские учреждения, которые полностью отвечают за свою работу. «*Мы всегда стремимся, чтобы банки с участием «Онэксимбанка» были созданы на паритетных началах. Фактически только с такой позиции банк может работать наиболее полно, учитывая интересы местных акционеров. Свою задачу мы видим в проведении через собрание акционеров, совет директоров наших основных целей с опорой на местный банковский потенциал. А мы как акционеры создаем общую ауру, ставим задачи и контролируем их выполнение. Таким образом, «Онэксимбанк» несет моральную ответственность за все то, что происходит в банке*», -- отметил Игорь Антонов.



Белорусская копейка российский рубль бережет

В Беларуси «Онэксимбанк» избрал тактику, уже отработанную в России. Именно там схема вхождения «Онэксимбанка» в числе акционеров в уже действующий банк подтвердила право на жизнь. На территории России работает порядка 10 банков с участием «Онэксима». В свою очередь у российского банка нет ни одного филиала. «*Руководство банка надеется, что и в Минске наш проект будет удачным. Но для этого надо много работать. Мы это понимаем и никакой эйфории у нас нет. Мы настроены на нормальную тяжелую работу, которая в скором времени должна принести свои плоды*», -- заявил Игорь Антонов.

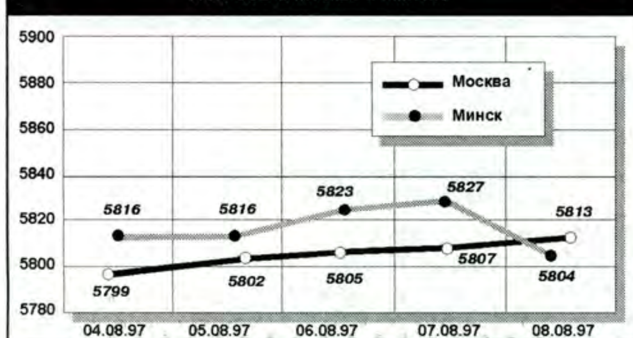
Выбрав тактику прихода в Минск, «Онэксимбанку» необходимо было найти банк, способный воплотить его идеи в Беларуси в жизнь. Им стал «МинскКомплексБанк». «*После комплексного анализа мы остановили свой выбор на «МинскКомплексБанке». Правлением «Онэксимбанка» было сделано соответствующее предложение руководству минского банка. После некоторого раздумья минчане приняли положительное решение*», -- сказал г-н Антонов. Зампред «Онэксимбанка» отказался уточнить, какие еще белорусские банки рассматривались в качестве возможных в Москве.

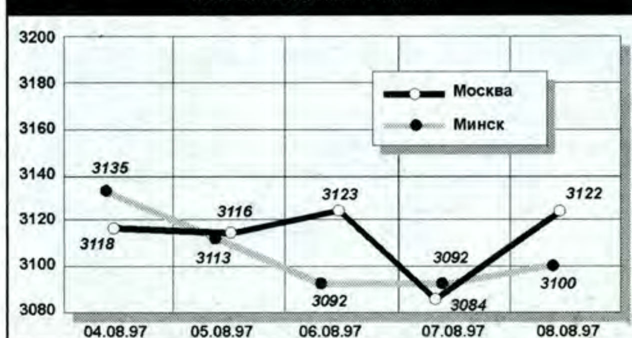
СПРАВКА «БДГ»

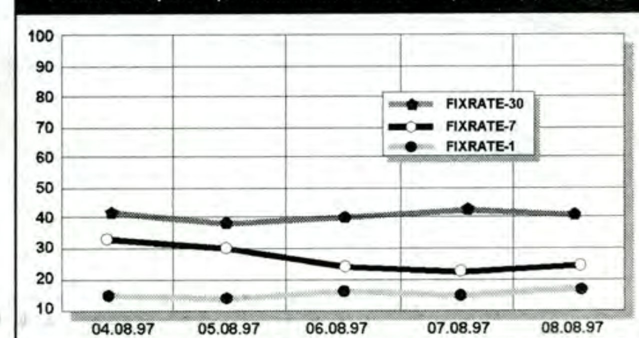
«МинскКомплексБанк» был образован 12 февраля 1996 года в результате выделения из состава АКБ «КомплексБанк» минского филиала «МинскКомплексБанка» и его объединения с «Монолитбанком».

Валюта баланса составляет порядка BRL 2 трлн. Балансовая прибыль с начала года составила BLR 1,5 млрд. Кредитные вложения без межбанковских кредитов достигают 60% от активов банка.

(Окончание на стр.8)







Мы, граждане Беларуси, обращаемся к президенту Республики Беларусь А.Г.Лукашенко.

Мы с тревогой следим за судьбой представителей ОРТ Павла Шеремета, Дмитрия Завадского и Ярослава Овчинникова. 26 июля съемочная группа ОРТ была арестована. Журналистам предъявлены обвинения в незаконном переходе Государственной границы.

Мы обращаем Ваше внимание на то, что проблема охраны Государственной границы, затронутая журналистами, очень важна для всех нас. Мы уверены, что Павел Шеремет, Дмитрий Завадский и Ярослав Овчинников исполняли не только свой профессиональный, но и гражданский долг.

У Павла Шеремета, Дмитрия Завадского и Ярослава Овчинникова есть семьи, близкие, родные, маленькие дети. Мы обращаемся к Вам с просьбой проявить государственную мудрость и гуманизм и содействовать освобождению представителей ОРТ из-под стражи.

Письмо такого содержания предложили подписать гражданам нашей страны некоторые белорусские газеты. Инициатива была поддержана рядом общественных организаций, и 9 августа представители «Молодого фронта» принесли в редакцию «Белорусской деловой газеты» (поскольку Павел Шеремет является не только шефом белорусского бюро ОРТ, но и заместителем главного редактора нашего издания) первые две тысячи подписей. Мы благодарны всем, кто по собственной инициативе написал нам письма аналогичного содержания. И все же напоминаем: проконсультировавшись с ведущими юристами Беларуси и России, представителями ряда правозащитных и журналистских организаций, мы утвердились в своей уверенности, что в действиях журналистов нет и не было состава преступления. То есть готовящаяся судебная расправа над ними -- это политический, а не уголовный процесс. Мы не должны этого допустить! Потому рекомендуем направлять свои письма в защиту Павла Шеремета, Дмитрия Завадского и Ярослава Овчинникова на имя главы государства, председателя КГБ Беларуси и его гродненского управления, в Прокуратуру республики, в прокуратуру Гродненской области, наконец, в суд Ленинского района Гродно, которому в ближайшие дни предстоит доказать независима ли в нашей стране судебная система.

220016, Минск, ул. Маркса, 38. Администрация президента Республики Беларусь.

220023, Минск, пр. Скорины, 17, Комитет государственной безопасности Республики Беларусь.

220050, Минск, ул. Интернациональная, 22. Прокуратура Республики Беларусь.

230012, Гродно, ул.Доватора, 2а. Прокуратура Гродненской области.

230015, Гродно, ул. Доватора, 2/1. Суд Ленинского района Гродно.

СТАТИСТИКА

ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ – ВЗРЫВ КРИМИНАЛА

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Назначение на пост министра внутренних дел в конце 1995 года армейского генерала Валентина Агольца начинает приносить свои негативные плоды.

Даже по официальной статистике в Беларуси в первом полугодии нынешнего года возросло число совершенных преступлений. Если за 6 месяцев 1996 было совершено 62828 преступлений, то за аналогичный период этого года уже 65018. Причем, самое страшное, что с января по июль этого года возросло количество тяжких преступлений. За этот период было совершено 567 убийств, нанесено 973 увечья, относящихся к разряду тяжких, 241 изнасилование. Зарегистрировано 775 разбойных нападений, 2757 случаев грабежей и 29213 краж. В первом полугодии из 19,1 тысячи тяжких преступлений 7,8 тысяч остались не раскрытыми. Не были установлены виновные и в совершении 89 умышленных убийств, в связи с чем Генеральный прокурор выступил с предложением о создании в управлениях уголовного розыска спецотделов по раскрытию умышленных убийств.

Не найдены и лица, виновные в совершении 47% краж из квартир и 57,7% краж автомобилей.

В текущем году из объявленных в розыск 2824 человек, пропавших без вести, 877 не установлены. В качестве оправдательного аргумента милиция хвастается увеличением количества раскрытых преступлений. Однако это оправдание не принимает даже Прокуратура Беларуси.

К примеру, Генеральный прокурор страны Олег Божелко на состоявшейся недавно итоговой коллегии высказал немало критических слов в адрес ведомства Валентина Агольца. Генпрокурор выразил озабоченность участившимися фактами незаконных задержаний милиционерами граждан, их арестов, обысков и привлечения к уголовной ответственности.

В частности, из общего количества задержанных сотрудниками милиции в первом полугодии этого года 100 человек были освобождены из-под стражи в связи с прекращением уголовных дел за отсутствием состава преступления и недоказанностью обвинения.

Треть граждан, задержанных милицией, были освобождены из изоляторов временного содержания за отсутствием необходимости избрания меры пресечения в виде заключения под стражу.

Этот милицейский беспредел абсолютно закономерен, поскольку в руководстве МВД ныне находятся в основном офицеры внутренних войск, которых привел с собой армейский генерал Валентин Аголец. Многие из этих борцов с преступностью даже не имеют юридического образования. В лучшем случае, кое-кто из нынешних руководителей Министерства внутренних дел является слушателем первого или второго курса Академии МВД.

КАДРЫ

НОВЫЙ ПОСОЛ УЖЕ ЗНАКОМ СО СТРАНОЙ

Отдел информации «БДГ»

По сообщению информационной службы посольства США (USIS), сенат Соединенных Штатов утвердил ряд кандидатур на должности послов США. Среди них -- и кандидатура Дэниела В.Спекхарда в качестве посла этой страны в Республике Беларусь.

До этого назначения Дэниел В.Спекхард занимал пост заместителя посла по особым поручениям в Новых Независимых Государствах. Выступая в сенате на слушаниях, посвященных утверждению его в новой должности, Дэниел В.Спекхард заявил о намерении *«призывать руководство и народ Беларуси к изменению ее нынешней политики и присоединению к европейскому сообществу демократических государств»*. Он считает, что Беларусь должна *«вернуть демократические сдержки и противовесы в систему своего государственного управления, разрешить несогласным высказывать свое мнение в правительстве и средствах массовой информации, а также осуществить либерализацию экономики»*.

Супруга нового посла США в Беларуси -- доктор Энн Спекхард, а также трое их детей -- Лия, Джессика и Денни, по словам господина Спекхарда, «тоже готовы взять на себя трудную задачу» представлять Соединенные Штаты в Беларуси.

ТАМОЖНЯ

КАК ЭТО ВСЕ ЗНАКОМО!

Отдел информации «БДГ»

С 18 августа вступают в силу новые правила оформления личного имущества граждан, пересекающих белорусскую границу. Уверенность Таможенного комитета в том, что новое Положение не создаст проблем для белорусов, вызывает сомнения.

Правила предусматривают, что ввозимое на белорусскую территорию личное имущество граждан на сумму более $ 1000 облагается пошлинами как товар. Под категорию товара, к примеру, может подпасть компьютер notebook либо, скажем, вечернее платье.

Введение новых правил явно создаст проблемы для тех, кто ввозит автомобили. С 18 августа станет необходимо предоставлять государству так называемые финансовые гарантии уплаты пошлины. В случае, если гражданину не удастся купить машину во время поездки, государство не гарантирует возврата средств в полном объеме и по первому требованию. Сумма, которую придется платить предварительно, составляет 0,3 ЭКЮ для автомобилей, срок эксплуатации которых более 3 лет, и 1 ЭКЮ для автомобилей, срок эксплуатации которых меньше 3 лет.

Начальника управления таможенного контроля Гостаможни Валерий Ярошевский считает, что Положение в целом вполне соответствует международным стандартам. Он заявил также, что у граждан, которые хотят купить машину за границей, никаких проблем не будет, а введение новых правил направлено против тех, кто беспошлинно перегоняет автомобили. Тем не менее, по имеющимся сведениям, профессионалы уже нашли способ обойти новые правила.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ОБЩЕСТВЕННЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

ДИАГНОЗ: ЛИЧНОЕ ПАБЛИСИТИ ПОД КРЫШЕЙ ОБЩЕСТВЕННЫХ ИНТЕРЕСОВ

Алексей УРБАН

1 августа произошла юридическая регистрация Минского городского союза предпринимателей и собственников приватизированных предприятий. Владимир Карягин, президент Белорусского союза предпринимателей и один из создателей нового объединения, прокомментировал корреспонденту «БДГ» некоторые важные, на его взгляд, положения и цели союза.

По словам г-на Карягина, новое объединение -- это подкрепленная участием властей (и личной поддержкой самого городского головы -- мэра Ермошина) организация поддержки местного предпринимателя. Ее задача -- защита интересов предпринимателей, производимой ими продукции на местном рынке на локальном, городском уровне.

Среди основных задач деятельности союза отмечаемы следующие.

П. 8.1. Содействие укреплению и развитию материальных, организационных и правовых условий предпринимательской деятельности (фондов, центров, агентств, инкубаторов бизнеса, технопарков, лизинговых, финансово-кредитных, информационных и консультационных компаний и др.)

П. 8.2. Представление и защита прав и законных интересов членов союза.

Кроме этого, союз возлагает на себя обязанность содействия развитию позитивных традиций и культуры предпринимательской деятельности, обеспечению условий для добросовестной конкуренции, формированию у предпринимателей уважительного отношения к потребителям товаров и услуг, привлечению инвестиций и иных материальных ресурсов и источников финансовой поддержки предпринимательской деятельности, содействие кооперации между членами союза. Как свою задачу союз определяет популиризацию предпринимательской деятельности, оказание помощи в изучении, обобщении и распространении опыта предпринимательства в Минске и РБ, участие в обсуждении законопроектов и решений властных структур и ведомств, затрагивающих интересы членов союза, содействие городским и республиканским программам занятости населения и приватизации...

Членство в союзе определено двух видов: действительное и почетное. Членами его могут быть совершеннолетние граждане РБ, иностранные граждане или юридические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность либо содействующие ее развитию на территории Минска и желающие принять участие в реализации задач союза, чья деятельность не противоречит уставу союза. Прием в членство осуществляется путем подачи заявление либо на основании решения совета союза. Исключение также производится решением этого исполнительного органа в случае неуплаты членских взносов, грубого или неоднократного нарушения устава. Вступительный взнос составляет $300, годовой взнос -- $500. Высшим органом управления союзом является генеральная ассамблея, созываемая по требованию президента, избираемого сроком на пять лет, контрольно-ревизионной комиссии либо 1/3 действительных членов. Исключительной компетенцией генеральной ассамблеи является рассмотрение и принятие устава, определение основных направлений и форм деятельности, избрание президента и вице-президентов etc. Текущее руководство возлагается на совет союза.

В структуре союза предпринимателей по профессиональной принадлежности и интересам его членов создаются лиги, гильдии и деловые клубы. По направлениям деятельности в структуре союза предпринимателей советом формируются шесть палат: палата товаропроизводителей, палата налогоплательщиков, палата работодателей, торгово-промышленная палата, палата малого и среднего бизнеса, ремесленная палата. На базе палат создаются информационные базы. Помимо членских взносов, имущество союза формируется из добровольных пожертвований, доходов от производственно-хозяйственной деятельности и иных не запрещенных государством поступлений.

По словам г-на Карягина, вновь созданный союз уже располагает местом пребывания -- площадями, технической базой и желающими вступить в ряды членов союза иностранными компаниями.

Пока среди предпринимателей не находятся горячо желающие вступить в новый союз. Его главный идеолог пока не предложил реальную технологию поддержки предпринимательства. Независимые наблюдатели склонны считать, что г-н Карягин просто решил перенести опыт своей неудачной работы на посту президента Белорусского союза предпринимателей на более низкий, столичный уровень. А от перемены мест слагаемых, как известно...

ВИЗИТЫ

РАЗГОВОР НА РАЗНЫХ ЯЗЫКАХ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Визит в Минск специального представителя Европейского союза по Беларуси министра Ари Косто не разрешил проблем, застопоривших переговоры между властью и оппозицией с участием экспертов Евросоюза и Совета Европы. Очевидно, что власти Беларуси не заинтересованы в том, чтобы переговорный процесс привел к реальным результатам. В то же время президентская сторона намерена и впредь тянуть время для того, чтобы создавать видимость диалога с оппозицией. Во время встречи с Александром Лукашенко г-н Косто попытался также убедить белорусского лидера в необходимости соблюдения прав человека, но, похоже, безуспешно.

5-6 августа Ари Косто приехал в Минск для того, чтобы встретиться с Александром Лукашенко и членами парламентской делегации. Представители ЕС привезли с собой новый вариант регламента, который был незамедлительно подписан делегацией Верховного Совета. Что касается Александра Лукашенко, то во время встречи с Ари Косто он заявил, что не намерен вмешиваться в ход переговоров и порекомендовал европейцам обратиться к Ивану Антоновичу, который возглавляет делегацию власти. При этом белорусский президент, конечно же, всех заверял, что очень заинтересован в продолжении диалога. Понятно, что власть намерена сделать все для того, чтобы затянуть время. Это очень выгодно президентской стороне, поскольку создается впечатление, что власть мило общается с оппозицией.

После встречи белорусского президента с Ари Косто ответственность за продолжение трехсторонних переговоров ложится на плечи Ивана Антоновича, хотя очевидно, что министр иностранных дел вряд ли будет принимать решение самостоятельно. В случае положительного ответа делегации власти переговоры должны быть возобновлены 9 сентября. Если они будут успешными, европейская сторона ожидает ощутимых результатов уже к концу октября.

Г-н Косто объяснил, что представители ЕС отнюдь не имеют в виду, что цель переговоров -- возвращение к Конституции 1994 года, поскольку ноябрьский референдум, хоть и не признанный Европой легитимным, -- свершившийся факт. Специальный представитель Евросоюза сказал, что, по мнению ЕС, конечной целью переговоров является создание *«новой Конституции, в которой распределение ветвей власти будет более взвешенным и более четким»*. Ари Косто заявил также, что сейчас у белорусского президента *«слишком много полномочий»*, и что он неоднократно говорил об этом Александру Лукашенко.

Европейская сторона считает, что в случае создания новой конституции будет возможно проведение новых выборов. Поскольку оба этих вопроса явно неприятны для Александра Лукашенко, президентская сторона предприняла еще один отвлекающий маневр. Во время встречи с Ари Косто белорусский президент заявил, что необходима не только доработка Конституции, но и ряда законодательных актов, имеющих отношение к конституционному устройству.

Ари Косто заявил о необходимости пересмотра нового законопроекта о СМИ, который был принят палатой представителей в первом чтении. Свобода слова является одним из стандартов ОБСЕ, которые Беларусь должна исполнять как член этой организации.

Во время беседы с белорусским лидером Ари Косто сказал ему, что имидж у Александра Лукашенко в Европе далеко не привлекательный. Для того, чтобы изменить его в лучшую сторону, необходимы реальные действия. В качестве такого жеста доброй воли г-н Косто предложил освободить Павла Шеремета и его коллег. Однако Александр Лукашенко отказался это сделать, заявив, что сможет их помиловать лишь после решения суда.

АКЦИИ

КАЖДЫЙ ЗАЩИЩАЕТ СВОЙ ДОМ, КАК УМЕЕТ

Отдел информации «БДГ»

7 августа учащиеся Белорусского гуманитарного лицея передали в Администрацию президента более 5 тысяч подписей, собранных в защиту лицея. К учащимся вышел начальник ГУОПИ Михаил Подгайный, который взял листы с подписями и прочитал учащимся нотацию о вреде дружбы с БНФ.

Лицеисты, которые защищают свое здание от посягательств Управления делами президента, ведут себя более чем цивилизованно -- устраивают только разрешенные пикеты и не идут на радикальные меры. Тем не менее власть раздражена их поведением. Михаил Подгайный заявил, что лицеисты подпали под дурное влияние БНФ. В то же время начальник ГУОПИ пообещал, что к началу учебного года гуманитарному лицею будет предоставлено помещение для занятий. Правда, вскоре после этого оно будет передано неким молодежным организациям. Представитель администрации туманно заявил, что для гуманитарного лицея переоборудуется здание в центре города. Очевидно, что все эти обещания необходимы только для того, чтобы лицеисты перестали протестовать и согласились освободить помещение. После этого Администрация президента легко сможет взять свои слова обратно.

В аналогичной ситуации находятся и белорусские писатели -- Управление делами президента претендует и на помещение Дома литератора. Несмотря на то, что около двадцати лет назад здание было передано Союзу писателей, крайне сомнительно, что литераторам удастся отстоять свои права. Заявку на проведение пикета в свою защиту писатели подали лишь 5 августа, рассмотрена она будет в течение двух недель, а передача здания намечена уже на 1 сентября. Наиболее решительно себя повел Максим Лужанин, который из-за болезни не может передвигаться самостоятельно, однако написал заявление с просьбой о том, чтобы его доставили на пикет. Удивительно, что писатели даже не подумали о том, чтобы объединиться с лицеистами для защиты своих прав. Пикеты, организованные Белорусским гуманитарным лицеем, из писателей посещал только Нил Гилевич.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ДЛЯ ВСЕХ ЛИ ЕДИН ЗАКОН?

Отдел информации «БДГ»

На нынешней неделе суд Ленинского района Гродно должен рассмотреть ходатайство адвокатов Павла Шеремета и Дмитрия Завадского об изменении меры пресечения, избранной в отношении их прокурором Гродненской области. Адвокаты указывают не только на несоблюдение уголовно-процессуального законодательства при задержании журналистов, но и на явные «натяжки» предъявленного им обвинения. За комментариями мы обратились к адвокату Павла Шеремета Гарри Погоняйло.

-- Я расцениваю задержание и арест моего подзащитного Павла Шеремета как незаконные и необоснованные.

Как свидетельствуют материалы дела, задержание Шеремета произошло 26 июля 1997г. около 18 часов 30 минут. Именно с этого времени Павел Шеремет был лишен права свободно перемещаться, ему не давали возможности связаться по телефону ни с родственниками, ни с коллегами. По существу, задержание осуществлялось при содействии сотрудников особого отряда активных мероприятий (ОСАМ) Главного управления погранвойск Республики Беларусь. На автомобиле «Жигули» Шеремета доставили в комендатуру Ошмян, а затем в сморгонский погранотряд. В течение этих суток его дважды допрашивали и только по прошествии более 24 часов составили протокол задержания. Таким образом, органами дознания был грубо нарушен порядок задержания подозреваемого, определенный ст.119 УПК РБ. Ведь эта статья предусматривает, что санкция на заключение под стражу должна быть произведена не позднее 72 часов с момента задержания подозреваемого (то есть еще 29 июля). Санкция же на заключение Шеремета под стражу была дана лишь 30 июля, то есть на сутки позже. Таким образом, согласно белорусскому уголовно-процессуальному законодательству Павел Шеремет должен был быть освобожден из-под стражи еще вечером 29 июля.

Хочу обратить внимание еще на один факт. Уголовное дело по факту незаконного пересечения границы Республики Беларусь в отношении Павла Шеремета было возбуждено 25 июля. Именно поэтому его 26 июля задержали. То есть фактически с этого времени Павел находился в положении подозреваемого. Его дважды под страхом уголовной репрессии за отказ от дачи показаний принуждали к даче показаний в качестве свидетеля против самого себя. Это является нарушением ст.27 Конституции и ст. 120, 156, 158 УПК РБ.

Много проблем возникает и в связи с трактовкой следствием и обвинением произошедшего на белорусско-литовской границе. Следствие располагает данными, что в месте, где делала сюжет съемочная группа ОРТ, отсутствует контрольно-следовая полоса, нет полосы очистки границы до линии прохождения предполагаемых инженерных сооружений пограничных войск, предупредительных знаков и т.д. То есть оборудование Государственной границы, предусмотренное межгосударственным договором, подписанным Беларусью и Литвой в феврале 1995г., не произведено. В чем собственно и убедилась съемочная группа ОРТ и о чем свидетельствует отснятый по заданию руководства ОРТ материал. Принимая во внимание, что целью выхода в пограничную зону было выполнение сотрудниками белорусского бюро ОРТ своих профессиональных журналистских обязанностей, отсутствие какого-либо злого умысла и вредных последствий, следует прийти к выводу о том, что хотя в действиях моего подзащитного формально и содержатся признаки инкриминируемого ему преступления, тем не менее в силу малозначительности его действия не представляют общественной опасности, а потому не подпадают под понятие преступления, преследуемого в уголовном порядке. Следствие же, игнорируя данные обстоятельства и при отсутствии достаточных доказательств, в нарушение ст. 142 и 143 УПК предъявило моему подзащитному обвинение в совершении преступления, предусмотренного ч.2 ст.80 УК. Данные действия нельзя расценивать иначе, как «объективное вменение», что противоречит демократическим принципам уголовной юстиции, соблюдению законности и обоснованности при расследовании и рассмотрении уголовных дел.



Обвинение также проигнорировало тот факт, что и Павел Шеремет, и Дмитрий Завадский впервые привлекаются к уголовной ответственности, ранее ни в чем предосудительном замечены не были, положительно характеризуются по месту работы и в быту. На иждивении Павла Шеремета, к примеру, находится двое малолетних детей и жена, которая в настоящее время не работает и занимается их воспитанием.

Ну и, наконец, инкриминируемая Павлу Шеремету ст.80 УК РБ законом не отнесена и не подпадает под понятие тяжкого преступления. Следствие не располагает данными, что мой подзащитный, находясь на свободе, скроется от следствия и суда, будет заниматься преступной деятельностью или воспрепятствует установлению истины по делу. Поэтому нельзя признать, что при избрании ему меры пресечения в виде заключения были в полной мере учтены требования ст. 84, 86, 88-91 УПК Республики Беларусь. Именно поэтому я прошу суд меру пресечения содержание под стражей в отношении Павла Шеремета отменить и из-под стражи его освободить.

P.S. *Произошедшее со съемочной группой ОРТ странным образом совпало по времени со стрельбой, открытой в одной из точек «общепита» в центре Минска министром правительства Александра Лукашенко. Свидетелями этого происшествия являются как минимум десяток человек. Пока президент не решил судьбу «проштрафившегося» приближенного, хотя даже ведомство Николая Домашкевича настаивает на отстранении его от должности и намекает на необходимость привлечения к уголовной ответственности. Мы внимательно следим за тем, един ли закон для всех.*

ВЕРСИИ

«ЛЕТНЕЕ УПРАЖНЕНИЕ»

Юрий ДРАКОХРУСТ

Вскоре после того, как Гитлер пришел к власти, 6 марта 1936 года несколько батальонов немецких войск вошли в Рейнскую область.

Это было грубым нарушением Версальского договора -- по договору область должна была быть демилитаризованной. Рейхсканцлер очень боялся, что Франция -- главный гарант Версаля в Европе, ответит адекватно и двинет к Рейну свои дивизии. Тогда Германия еще не могла сопротивляться. Гитлер отдал приказ, согласно которому при проявлении военной активности Франции немецкие войска должны были быстро ретироваться.

Но Франция предпочла ограничиться протестами и демаршами. И в самом деле -- не начинать же войну из-за припадков берлинского сумасшедшего. Всем известно, что было потом. Потом был аншлюс Австрии, позор Мюнхена, оккупация Чехословакии. И в конце концов -- большая война. Когда Франция начала бороться всерьез -- было уже поздно.

Была ли у Гитлера в 1936 году военно-политическая необходимость вводить войска в Рейнскую область? Нет. Как мы уже говорили, это было чистым блефом, более того, он безумно рисковал, навлекая на свою страну военную акцию возмездия по незначительному в общем-то поводу. А может, рейхсканцлер был просто «того»? Может, но до 1940 года почему-то этот «псих» шутя обыгрывал «мюнхенских умников». Так в чем же дело? А в том, что безнаказанным занятием Рейнской области Гитлер показал и немцам, и всему миру, что он может все, что он сильнее. После этого Версальский договор превратился в клочок бумаги. Более того, эта акция стала психологическим и политическим плацдармом для последующих действий третьего рейха. Именно отсутствие адекватного ответа на этот вызов породило гибельную политику «умиротворения».

В 1936 году Франция была бесспорно сильнее Германии, но ее политическая элита была опутана соображениями баланса сил, не была готова достойно встретить опасность, и возможно, в полной мере даже не осознавала ее. Гитлер выглядел парвеню, нарушающим международные правила приличий. *«Он бросает вызов всему миру. Ему же будет хуже»*, -- говорили в Париже и в Лондоне. Кому стало хуже -- известно.

А теперь перенесемся в наше время, припомнив сентенцию президента Лукашенко: «*Немецкий порядок формировался веками, при Гитлере это формирование достигло высшей точки. Это то, что соответствует нашему пониманию президентской республики и роли в ней президента*». Это -- не пустая фраза.

О «деле Шеремета» написано уже достаточно. Сказано и о высосанных из пальца обвинениях, и о хамском ответе Минска на протесты Кремля, и о кампании по подавлению свободы слова. Все это правильно, но недостаточно. Загадка даже не в мотивах этой бесчеловечной акции, без ответа остается вопрос: «Какова цель, в чем план Лукашенко?».

Почему президент пошел на прямую конфронтацию с самим Ельциным, разговаривая с ним так, как доселе говорили только вожди российской уличной оппозиции?.. Почему, несмотря на весьма шаткие мотивы обвинения, Павла Шеремета и Дмитрия Завадского держат за решеткой, да еще раздувая совершенно дикую кампанию шпиономании?.. Почему Александр Лукашенко демонстрирует редкостное упрямство, подставляя свою страну под возможные весьма жесткие действия России?..

Ответы на эти простые вопросы даются разные. Говорят о том, что Павел своим репортажем открыл россиянам, что граница Союза с Литвой отнюдь не на замке, а деньги, выделенные Москвой на обустройство этой границы, делись неведомо куда. Отсюда и ненависть к человеку, открывшему неприглядную правду. Упоминается и давняя неприязнь президента к талантливому журналисту, и самодурство: мол, мы лишили его аккредитации, т.е. разжаловали его из журналистов, а ОРТ смеет давать его репортажи. А может, Лукашенко просто, как бы это помягче сказать, невыдержанный?..

Может, может... Наверно, все эти мотивы в той или иной форме присутствуют в действиях белорусских властей. Но только ли они? Мы не случайно вспомнили о событиях более чем полувековой давности.

Представим себе , что где-нибудь в мае в России происходит беседа между X и Y. X -- крупный думский деятель, а Y -- то ли губернский лидер, то ли высокопоставленное лицо в некой силовой структуре, а то и чиновник правительства.

X. Осенью Ельцин распустит Думу.

Y. Ну и что?

X. А мы не разойдемся. Обратимся к народу за защитой от «оккупационного правительства». Это будет последний бой. Вы нас поддержите?

Y. Вы что -- сдурели? Забыли 1993 год? Он же начнет стрелять.

X. Он не успеет. Есть план. Он же на свою голову подписал договор с Белоруссией. Вот мы и обратимся к Лукашенко как к председателю Союза, чтобы он «рассудил» братьев-россиян. Как он рассудит -- Вы понимаете. Ельцину придет конец. Потом мы «разберемся» и с Лукашенко, сейчас главное -- сделать дело.

Y. О чем Вы говорите? Кто такой Лукашенко? Кто его будет слушать?

X. Вы его недооцениваете. Но если есть сомнения, то увидите, как летом, в июле-августе, Лукашенко, как мальчика, «обует» вашего Ельцина , которого Вы так боитесь. Он покажет, что куда «круче» Бори.

Y. Лукашенко -- Ельцина?

X. Именно, причем покажет публично, очевидно для всего мира и всей России.

Y. Ну, тогда... Тогда посмотрим.

Был такой разговор или нет, сколько было таких разговоров, превратились ли они в осмысленный план политических действий или остались политической болтовней -- это нам неизвестно. Может, ничего и не было. Но именно этот сценарий объясняет буквально все детали происходящего.

Зачем нужно было сажать журналиста? А затем, что эта акция -- наиболее зримый и очевидный вызов Кремлю. Можно ставить под сомнение успехи российских реформ и тамошней демократии, но свобода русского слова неоспорима, и это в немалой степени -- заслуга Бориса Ельцина. Значит, здесь и нужно было ударить. Проведи Минск очередную экономическую комбинацию за счет российского бюджета -- простой человек в этом не разберется. А тут проблема ясна: человек сидит. Если он выйдет на свободу -- значит, победил Ельцин, если после всех протестов, демаршей и заявлений останется за решеткой -- значит, Лукашенко, действительно, «круче».

Именно по этой схеме Лукашенко обыграл Виктора Черномырдина. После того, как Павла лишили аккредитации при МИД премьер России произнес нечто грозное о «безобразии» и «непросохших поцелуях». И что? Шеремета посадили. И значит, чего стоит слово Черномырдина? Правильно, ничего.

Легитимность, основа власти, создается подданными. Помните у Льва Толстого в «Войне и мире» описание встречи Наполеона и Александра I в Тильзите? Наполеон награждает орденом русского гренадера. Он проходит вдоль строя солдат, подходит к награждаемому воину, прикладывает руку с орденом к его мундиру ... и идет дальше. Он знает, что орден не упадет, что его подхватят и прикрепят к мундиру десятки рук. Это -- власть. А если орден падает в грязь -- значит, власти нет. Если после слова премьера России в суперсоюзной стране журналисту с извинениями не возвращают аккредитацию, значит, власть у того, кто не возвращает.

Вернемся теперь к анализу нынешней ситуации. Обвинения в адрес корреспондентов беспочвенны? Так ведь именно это и нужно. Если бы Павел, скажем, кассу гастронома ограбил, так Ельцин бы и не вмешался. Нужно было втянуть в конфликт именно президента России, заставить теперь его поставить на карту свой престиж. Тут и обвинения в шпионаже очень к месту. Если Лукашенко победит Ельцина, то победит как верный продолжатель дела «великого Сталина», под бессмертными лозунгами -- «Граница на замке» и «Смерть шпионам». При том идеологическом раскладе, которым будет сопровождаться осеннее противостояние в России, образ именно такого победителя будет президенту Беларуси как нельзя кстати.

Почему Александр Лукашенко безумно рискует, откровенно хамя президенту России? Потому что, хотя и страшновато, но победа должна быть публичной и демонстративной. В конце концов, и Гитлер в 1936 году мог установить фактический военный контроль над Рейнской областью как-нибудь неявно. Но тогда терялся весь смысл акции -- она по плану должна была быть именно демонстративной, войска должны были войти с развернутыми знаменами и под барабанный бой.

В нашем вымышленном диалоге Y сказал : «Тогда посмотрим». И теперь за развитием ситуации вокруг съемочной группы ОРТ следят тысячи внимательных глаз людей российской властвующей элиты. Их не интересуют детали, их интересует одно: «Кто -- кого?».

После первого заявления президента России по «делу Шеремета» сложилось впечатление, что Борис Ельцин понял формат ситуации, когда напрямую связал освобождение журналиста с перспективами Союза двух стран. Если Павла будут защищать так, как защищали бы Кремль, то Кремль, возможно, защищать и не придется.

Операция по вводу немецких войск в Рейнскую демилитаризованную область называлась «Зимнее упражнение». Она увенчалась полным успехом. А через четыре года танки вермахта вошли в Париж.

ТЕМА НОМЕРА

ДЛЯ КОГО ПРЕЗИДЕНТ НЕ ЯВЛЯЕТСЯ АВТОРИТЕТОМ?.. ДЛЯ МНОГИХ!

Светлана КАЛИНКИНА

Лето. Жизнь в Беларуси, кажется, замерла -- отпуск, дачи, жара, наконец... Лукашенко по-прежнему звезда экрана; экономика, как и ранее, «запущена»; нищенские пенсии, стипендии, зарплаты электорат получает более-менее регулярно... Но с чего это власти задергались: стали вызывающе агрессивными, вновь взялись за средства массовой информации, решили задобрить народ масштабными праздниками?.. Ведь, как свидетельствует опыт, ничто в нашем государстве не происходит просто так -- экспромты главы государства кто-то уверенно направляет в нужное русло.

А все дело в том, что спокойные летние месяцы 1997 года могут стать предвестниками сильной бури. Скорее, бури весенней, хотя первые явные ее признаки мы наверняка увидим уже осенью.

Мониторинг, проведенный в последнюю неделю июля лабораторией социологических исследований «НОВАК», дал сенсационные результаты. И главный из них -- президент как представитель одного из общественных институтов в рейтинге доверия у населения опустился на третье место (56,5% респондентов ответили, что доверяют ему, 35,5% дали прямо противоположный ответ, 8% затруднились с определением четкой позиции). Таким образом, достаточно долго наблюдавшееся противоречие между субъективным восприятием личности Александра Лукашенко как политика и объективными оценками происходящего в стране (респонденты по необъяснимым причинам доверяли главе государства, хотя отмечали ухудшение положения в стране и собственных семьях) начало выкристаллизовываться в оппозиционность власти. Небезынтересно и то обстоятельство, что безоговорочно доверяют главе государства лишь 24,7% опрошенных, в то же время как ответ «скорее доверяю» дали 31,8%. Между теми, кто полностью не доверяет главе государства, и ответившими «скорее не доверяю» разрыв намного меньший -- 16,4% и 19,1% соответственно.

Так какие же институты в рейтинге доверия вышли на первые позиции и могут соперничать с главой государства по влиятельности? В большом отрыве от президента находится церковь: 67,6% респондентов высказали доверие этому общественному институту (рейтинг недоверия -- 20,8%). На втором месте -- армия (62,8% и 24,5% соответственно). Обратим внимание и на то обстоятельство, что из горячо опекаемых президентом силовых структур, в числе которых военное ведомство отнюдь не самое любимое, именно армия с отрывом вышла вперед, далеко позади оставив ту же милицию («доверяю» ответили 32% респондентов, «не доверяю» -- 61%).

Есть и еще одно небезынтересное обстоятельство. Средства массовой информации занимают четвертую позицию в рейтинге доверия, на ступеньку опережая правительство страны. Им доверяют 48,4% респондентов (правительству -- 40,6%). Эти показатели свидетельствуют о многом. В первую очередь -- дают объяснение неожиданному и, как казалось недавно, необъяснимому стремлению президентской стороны срочно принять новый закон о средствах массовой информации. Необходимость в нем для команды Лукашенко столь остра, что депутаты едва не были отозваны из отпуска для работы над этим законопроектом.

И все же в конце июня -- начале июля главной головной болью белорусского руководства были российские СМИ, что в результате закончилось лишением аккредитации корреспондента ОРТ Павла Шеремета.

«Полностью одобряет» или «скорее одобряет» эту акцию 22,2% опрошенных. «Скорее не одобряет» или «полностью не одобряет» -- 33,3%. Ничего не знают о произошедшем 22,5% респондентов, остальным данное событие либо безразлично, либо они затруднились ответить. Таким образом, стремление властей нейтрализовать неугодного журналиста не возымело поддержки в обществе. То есть большинство респондентов не разделяет мнение властей о том, что шеф белорусского бюро ОРТ «оболгал», «опорочил», «оклеветал» нашу страну. Более того, освещение данного события белорусскими СМИ назвали «объективным» лишь 16,1% опрошенных. Гораздо больше доверяют наши соотечественники в этом вопросе российским средствам массовой информации (26,2%), которые, напомним, ответили на лишение Павла Шеремета аккредитации резкой критикой белорусских властей.

А теперь перейдем к событиям, которые, собственно, и явились формальной причиной для кампании, развернувшейся в Беларуси в отношении Общественного российского телевидения.

Напомним суть сюжета, после которого Павел Шеремет был лишен аккредитации. Речь в нем шла о двух событиях: свершившемся -- урагане, пронесшемся над рядом территорий страны; и готовившемся -- впервые проводимом празднике День республики. Журналист высказал мнение, что аморально проводить дорогостоящие народные гуляния в то время, когда у правительства не хватает денег на ликвидацию последствий природной стихии. Все это было названо «грязной ложью», и Павла Шеремета лишили аккредитации.

Как показывает исследование, проведенное лабораторией «НОВАК», дабы утвердить в общественное официальное мнение, вместе с руководителем белорусского бюро Общественного российского телевидения лишить работы власти должны были многих и многих. О несогласии с официальной позицией свидетельствуют цифры.

Один из вопросов звучал так: «Как Вы считаете, оправданно ли было проведение праздника города и Дня освобождения Беларуси в таких масштабах, как это было, после того, как прошел ураган 23 июня?». Мнение о том, что такие праздники были полностью оправданны или скорее оправданны, высказали 36,3% респондентов (категорическую поддержку при этом засвидетельствовали только 12,9%). Ответ «скорее не оправданно» или «полностью не оправданно» дали 48,3% опрошенных (категорически несогласные составляют 20,5%).

Что касается действий правительства по ликвидации последствий урагана, то и по этому вопросу большинство респондентов высказали мнение, сходное с позицией Павла Шеремета.

На вопрос -- «Как Вы оцениваете меры, предпринятые правительством для уменьшения последствий урагана 23 июня?» -- ответы разделились следующим образом. «Предприняты достаточно эффективные меры» -- 30,6%; «предприняты не достаточно эффективные меры» или «заметных мер не принято» -- 36,9%; «затрудняюсь ответить» или «нет ответа» -- 32,5%.

Первый «общенациональный» праздник, от начала и до конца инициированный и отрежессированный Александром Лукашенко, -- День республики -- противопоставил не только белорусскую власть и представителей российских СМИ. Его проведение раскололо общество. Мнение, что такие праздники в наше время необходимы, высказали 29% опрошенных. 59% респондентов считают, что праздники необходимы, но не такие продолжительные и дорогие либо вовсе убеждены в том, что такие праздники в наше время не нужны. В качестве объяснения тому, что народ не поддержал действия властей, направленные на организацию гуляний, волей-неволей вспомнишь заезженное определение «пир во время чумы». Ведь политическую обстановку в Беларуси как благополучную оценивают лишь 3,3% респондентов, 48,8% выбрали определение «спокойная», 28,7% считают ее напряженной, 5,4 -- критической и взрывоопасной, 13% не дали четкого ответа.

Что касается спокойствия, то аккурат перед громким провалом Вячеслава Кебича на президентских выборах электорат тоже считал величайшим достижением Вячеслава Францевича отсутствие войны. Как известно, экс-премьеру это не помогло в борьбе за главный государственный пост. Потому нынешние власти наверняка не питают иллюзий по поводу оценок результатов своего труда. Акцент, который делают респонденты на спокойствие, скорее согласуется с их же ответами на вопросы о возможности массовых выступлений против роста цен и падения уровня жизни и личного участия в этих мероприятиях. Вполне возможным считает проведение массовых акций протеста 20,4% опрошенных, маловероятным -- 69,4%. Скорее всего примут в них участие 24,1%, скорее всего не примут -- 62%. Таким образом, электорат не намерен отстаивать свои права на улицах с плакатами и лозунгами, и как это повелось с советских времен, судьба государства сегодня решается на кухне. И судя по всему, эти кухонные разговоры далеко не в духе комментариев АТН белорусского телевидения или редакционных колон государственных СМИ.

Александр Лукашенко по-прежнему остается для республики политиком номер один. В рейтинге политических лидеров он по-прежнему с большим отрывом находится на первой позиции: 45,7% опрошенных в случае президентских выборов и сегодня голосовали бы за него, 18,4% ни в коем случае не оказали бы поддержки нынешнему главе государства. Для тех, кто внимательно отслеживает «процент потенциальных избирателей», эта цифра не очень радостна, поскольку рейтинг нынешнего президента за июнь снизился почти на 5%. Это еще не катастрофический показатель, но он уже на грани тревожного. Для того, чтобы вернуть президента на прежние позиции, его идеологам придется вновь придумать некую громкую кампанию. Но раз от раза подобные действия имеют все меньший результат -- нельзя войти в одну реку дважды.

На второй ступеньке рейтинга политических лидеров по результатам июня находится Станислав Шушкевич с 2,6% поддержки. За ним -- Зенон Позняк, рейтинг которого снизился.

Приблизительно 45% опрошенных сегодня затрудняются назвать явного лидера или антилидера. Это значит, что в стране по-прежнему не сформирован «второй эшелон». Однако общественный потенциал, ожидающий его появления, очень велик. И согласно прогнозам какими бы ни были действия власти, но если их результатом не будет являться улучшение материального благосостояния людей, то «потенциальная оппозиция» будет увеличиваться именно за счет «блока поддержки главы государства». Другое дело, что пока не названо имя лидера этого второго эшелона. Надо понимать, что назовет его сам Александр Лукашенко, выбрав очередную, достаточно известную «жертву» в рядах своих оппонентов.

Материал подготовлен по результатам опроса общественного мнения, проведенного социологической лабораторией Андрея Вардомацкого «НОВАК» по заказу «Белорусской деловой газеты». Репрезентативная выборка -- 1085 человек. Комментарий по результатам опроса подготовлен редакцией без участия лаборатории. За интерпретацию цифрового материала лаборатория «НОВАК» ответственности не несет. При перепечатке ссылка на «БДГ» обязательна.









НАСКОЛЬКО ВЫ ДОВЕРЯЕТЕ ГОСУДАРСТВЕННЫМ И ОБЩЕСТВЕННЫМ ИНСТИТУТАМ И ОРГАНИЗАЦИЯМ ?

	Доверяю	Не доверяю	НЗ/ЗО
ЦЕРКОВЬ	67,6	20,8	11,6
АРМИЯ	62,8	24,5	12,7
ПРЕЗИДЕНТ	56,5	35,5	8,0
ПРАВИТЕЛЬСТВО РБ	40,6	42,5	16,9
МИЛИЦИЯ	32,0	61,0	7,0
МЕСТНЫЕ ВЛАСТИ	33,3	55,1	11,6
СМИ	48,4	41,8	9,8
ПРАВОСУДИЕ	36,2	46,4	17,4
ПАРЛАМЕНТ	32,6	48,2	19,2
НЕЗАВИСИМЫЕ ПРОФСОЮЗЫ	28,3	31,4	40,3
ТРАДИЦ-Е ПРОФЗОЮЗЫ	25,7	53,8	20,5
СОЮЗ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ РБ	21,1	43,2	35,7

ЕВРОСОЮЗ

НОВАЯ ЕВРОПА: ОБРАТНОЙ ДОРОГИ НЕТ

Отдел международной информации «БДГ»

Теперь уже обратной дороги нет. С опубликованием 1300-страничного руководства Европейской комиссии по расширению ЕС под названием «Повестка дня 2000» исторический процесс принятия десяти бывших стран советского блока в Европейский союз в конце концов запущен.

«Повестка дня 2000» ознаменовала конец Старой Европы, тесного Клуба шести, созданного 40 лет назад из Франции, Германии, стран Бенилюкса и Италии. Новая Европа будет иметь более протяженную границу с Россией, а также будет граничить с Украиной, Беларусью и Молдовой. Она получит прямой выход к Черному морю и возможность более тесных контактов с Кавказом и Центральной Азией. Население ЕС увеличится на одну треть до почти 500 млн. человек, однако общий внутренний валовый продукт возрастет при этом лишь на 5%.

«Культурное многообразие Европы станет источником созидательности и благосостояния. Прибавление новых членов увеличит международный вес и влияние союза, -- говорится в «Повестке дня 2000». -- *Однако большое число претендентов и весьма существенная разница в их экономическом и социальном развитии поставят перед союзом значительно более сложные задачи, чем когда-либо ранее».* Кроме этого, положение дел внутри ЕС складывается сегодня не просто. Более 18 млн. человек здесь не имеют работы. Общественная поддержка дальнейшей интеграции ЕС весьма хрупка. Экономический и валютный союз выглядит вполне достижимым, но все еще незавершенным соглашением. Не далее как в прошлом месяце лидеры ЕС уклонились от принятия институциональных реформ, необходимых для того, чтобы управлять союзом с более чем двадцатью членами.

Такова подоплека проекта «Повестка дня 2000», который был представлен Европарламенту г-ном Жаком Санте, президентом Европейской комиссии, с некоторой осторожностью, ведь последнее слово будет за правительствами ЕС. Первой сферой разногласий по этому проекту является предложение о том, что в «первой волне» вместе с Кипром к союзу присоединятся пять стран: Чехия, Польша, Венгрия, Эстония и Словения. Г-н Ханс ван ден Брек, еврокомиссионер, отвечающий за расширение ЕС на Восток, противодействовал давлению извне и изнутри Европейской комиссии, направленному на то, чтобы ограничить список претендентов чехами, поляками и венграми, которых недавно пригласили присоединиться к альянсу НАТО. Однако датчане, финны и шведы настаивают, чтобы «вступительные» переговоры были начаты со всеми десятью претендентами. Это скорее жест в сторону двух разочарованных Прибалтийских государств -- Латвии и Литвы, нежели в сторону Болгарии, Румынии и Словакии. Франция же поддерживает новое реформистское правительство франкофильной Румынии.

Другим яблоком раздора являются деньги. Дотационные регионы ЕС, такие как Испания, весьма скептически оценивают заявления Европейской комиссии о том, что расширение союза может быть профинансировано без реального увеличения расходов сверх запланированного на 1999 год «потолка» на уровне 1,27% от внутреннего валового продукта ЕС. Однако Великобритания, Франция, Германия и Голландия непреклонны в том, чтобы не увеличивать национальные выплаты в будущий бюджет ЕС, который будет действовать в период с 2000 по 2006 годы. Более того, Германия и Голландия грозятся последовать примеру Маргарет Тэтчер, которая развернула в начале 80-х успешную кампанию по сокращению взносов Великобритании в бюджет ЕС. Возможно, самым горячим вопросом является то, как долго странам Центральной и Восточной Европы придется ждать, прежде чем они смогут пользоваться теми же правами и привилегиями, что и нынешние члены данного клуба. «Повестка дня 2000» посвящает этой проблеме небольшой параграф, в котором говорится, что, возможно, будет необходим переходный период, однако он будет ограничен в своих пределах и длительности.

Переходный период, действительно, необходим. Испании пришлось ждать десять лет, прежде чем ее сельскохозяйственная продукция смогла свободно циркулировать внутри ЕС. Все центрально- и восточноевропейские страны сталкиваются с большими проблемами в вопросе соответствия стандартам ЕС в социальной и экономической политике. К Польше же с ее 40-миллионным населением, четверть рабочей силы которой занято в сельском хозяйстве, будет предпринят особый подход.

Как долго будут продолжаться переговоры? Согласно «рабочей гипотезе» Европейской комиссии «первая волна» новых членов присоединится к союзу в 2002 году. Однако это выглядит слишком оптимистичным.

ЛАТВИЯ

... ПРЕМЬЕРОВ МЕНЯТЬ, КАК ПЕРЧАТКИ

ИА «P.K.S.»

Затяжной скандал, связанный с коррупцией в рядах латвийских министров и депутатов, неспешно развивавшийся с середины мая, завершился отставкой правительства Андриса Шкеле.



Ранее в связи с обвинениями в коррупции и по другим поводам своих постов лишились министры культуры, образования, внутренних дел, а освободившиеся посты стали предметом политических торгов для партий правящей коалиции. Премьер пригрозил жестко решить «кадровую проблему» -- и это стоило ему поста. Несмотря на то, что премьер представил партиям правящей коалиции свой план выхода из кризиса, поддержки правящих партий он и его правительство не получили. Прозвучали обвинения: мол, Шкеле вообще не понимает, что такое демократия...

Андрис Шкеле, беспартийный премьер, в течение полутора лет возглавлявший коалиционное правительство партий прямо противоположной политической и экономической ориентации, был, несомненно, одной из самых ярких фигур латвийской политики. В премьеры он пришел из бизнеса, и в бизнес, вероятнее всего, вернется после завершения своих полномочий. (В так называемую «группу Шкеле» входит около десятка крупных предприятий пищевой промышленности).

«Премьерство» Шкеле было отмечено как конструктивным подходом к поиску решений, так и скандальностью высказываний в адрес латвийских политиков. Так, после двух телеобращений премьера к народу политический бомонд подолгу не мог успокоиться, взбудораженный нелестными и образными определениями, прозвучавшими из уст Андриса Шкеле. Были свойственны премьеру и неординарные поступки, получившие неоднозначную оценку в латвийском обществе. Например, разбираясь с проблемами латвийской таможни, Андрис Шкеле, будучи премьер-министром, совершил неожиданный «наезд» на один из таможенных пограничных пунктов и лично убедился, что пути для контрабанды в Латвию открыты.

В заслугу себе и своему правительству экс-премьер ставит экономические показатели: был преодолен дефицит госбюджета и впервые перевыполнен социальный бюджет, увеличился национальный валовый продукт. Немало сделано и для того, чтобы вывести латвийские товары на европейский уровень и вернуть их на утраченный восточный (российский и стран СНГ) рынок.

Надо сказать, что Андрис Шкеле, правительство которого жестко провело ряд непопулярных реформ, по итогам различных и разноплановых опросов общественного мнения в конце 1996 был назван в Латвии «Человеком года» и в самый канун отставки его рейтинг по опросам общественного мнения оставался высоким -- в отличие от предшественников на этом посту, ни один из которых так и не сумел настроить общественное мнение в свою пользу.

Президент Латвии Гунтис Улманис поручил формирование нового правительства нынешнему министру экономики Гунтарсу Крастсу, представителю национал-радикальной партии «Тевземей ун бривибай» («Отечество и свобода»). В латвийской прессе уже прозвучали прогнозы: в случае если Крастс и формируемое им правительство (по составу ключевых фигур мало отличающееся от прежнего состава) получат поддержку Сейма, то новый премьер будет куда удобнее в обращении -- послушный решениям своей партии, ничем, кроме обещаний, не зарекомендовавший себя на предыдущем посту...

АНАЛИЗ

НИГЕРИЮ ВОСПРИНИМАЮТ КАК САМУЮ КОРРУМПИРОВАННУЮ СТРАНУ

Отдел международной информации «БДГ»

Нигерия, Боливия и Колумбия оказались наиболее коррумпированными, а Дания, Финляндия и Швеция -- наименее коррумпированными странами мира согласно рейтингу, опубликованного недавно влиятельной неправительственной группой Transparency International.

Данный рейтинг стал результатом международных исследований, проведенных в таких сферах, как бизнес и общественное мнение, политический риск и национальная конкурентоспособность. Он отражает не какой-то фактический уровень коррупции в 52 странах мира, но ее субъективное восприятие.

США, которые агрессивно выдвигают дипломатические инициативы, направленные на обуздание коррупции в других странах, сами оказались на 16 месте в этом списке, а Великобритания -- на 14. Семь стран -- членов Европейского союза, а также Япония заняли в данном рейтинге еще более низкие места. Бельгия, находящаяся на 26 позиции, претерпела самое значительное среди всех стран, представленных в рейтинге, увеличение количества очков в ее коррупционном восприятии. Италия оказалась на самом низком месте из всех промышленно развитых стран -- на 30-м, что даже ниже рейтинга Чехии, Венгрии и Польши и лишь немногим выше рейтинга Тайваня, Малайзии и ЮАР.

Гонконг, где усилились опасения, что после передачи его Китаю коррупция может возрасти, занял 18 место -- выше Португалии, Франции и Японии. Рейтинг Сингапура (девятая позиция) оказался самым высоким среди развивающихся стран. Израиль, Коста Рика и Чили также заняли более высокие места, чем некоторые промышленно развитые экономики, а вот Россия, Пакистан, Мексика и Индонезия оказались на самом «дне» этого списка. Китай же занял 41 позицию.

Хотя, в целом, развивающиеся страны набрали наименьшее количество очков, по мнению Transparency International, западные промышленно развитые демократии не обладают антикоррупционным иммунитетом. Transparency International порицает также мультинациональные компании, базирующиеся в промышленно развитых экономиках, за то, что они вносят свой «вклад» в коррупцию в бедных странах.

РЕЙТИНГ ВОСПРИЯТИЯ КОРРУМПИРОВАННОСТИ

Максимальное кол-во очков = 10 (10 = наименьшая коррумпированность; 1 = наибольшая коррумпированность)

Первая «десятка»			
		1997	**1996**
1	Дания	9,94	9,33
2	Финляндия	9,48	9,05
3	Швеция	9,35	9,08
4	Новая Зеландия	9,23	9,43
5	Канада	9,10	8,96
6	Нидерланды	9,03	8,71
7	Норвегия	8,92	8,87
8	Австралия	8,86	8,60
9	Сингапур	8,66	8,80
10	Люксембург	8,61	---
Последняя «десятка»			
		1997	**1996**
43	Вьетнам	2,79	---
44	Венесуэлла	2,77	2,50
45	Индия	2,75	2,63
46	Индонезия	2,72	2,65
47	Мексика	2,66	3,30
48	Пакистан	2,53	1,00
49	Россия	2,27	2,58
50	Колумбия	2,23	2,73
51	Боливия	2,05	3,40
52	Нигерия	1,76	0,69

Источник: Transparency International.

РЕЗОНАНС

РАЗГОВОР НЕМОГО С ГЛУХИМ

BNS

Литовское правительство пытается развеять утверждения Беларуси о том, что трое журналистов ОРТ были задержаны в этой стране после того, как литовские пограничники сообщили о нарушении журналистами границы.

В пресс-релизе правительства отмечается, что сотрудники погранслужбы Литвы не имеют претензий к съемочной группе ОРТ и надеются, что инцидент с задержанием российских журналистов будет должным образом расследован.

Как говорится в пресс-релизе правительства, МИД и МВД Литвы информировали белорусскую сторону, что журналисты ОРТ Павел Шеремет, Дмитрий Завадский и Ярослав Овчинников не нарушали литовскую государственную границу.

Однако задержавшие журналистов сотрудники белорусских правоохранительных органов по-прежнему оправдывают свои действия сообщением, якобы поступившим от пограничников Литвы.

ЛИТВА БОИТСЯ ОКАЗАТЬСЯ НА КРЮЧКЕ

BNS

Спикер литовского парламента Витаутас Ландсбергис назвал «крючком» для Литвы интерпретации истории с журналистами ОРТ, задержанными в Беларуси.

На специально организованной пресс-конференции Ландсбергис заявил, что реагировать на этот «искусственный» вопрос Литва должна «очень обдуманно и корректно».

Литовский спикер также сказал, что Литва сразу же отпустила бы «этих бедных журналистов». Однако, подчеркнул Ландсбергис, перенимая задержанных у Беларуси, Литва должна будет предъявить им обвинение. Как отметил глава сейма, Литве бросили крючок -- чтобы она обвинила невиновных -- это при том, что она никого не обвиняла даже тогда, когда границу нарушили белорусские танки.

Ландсбергису кажется «очень своеобразной» реакция Литвы на поведение белорусского президента Александра Лукашенко, который грубо попирает демократию.

Спикер сейма также удивлен тем, что Лукашенко «приглашают приехать в Вильнюс и побеседовать» -- в сентябре белорусский президент должен принять участие в конференции лидеров соседних стран, которая состоится в Вильнюсе по инициативе президента Литвы Альгирдаса Бразаускаса. Впрочем, президент Литвы по примеру калининградского губернатора может отозвать свое приглашение.

ОПЫТ

ПОЛЬШУ ПРИЧИСЛЯЮТ К ГОСУДАРСТВАМ, УСПЕШНО ОСУЩЕСТВИВШИМ ДЕНОМИНАЦИЮ СВОЕЙ ВАЛЮТЫ

Людмила ГУЛЯКЕВИЧ

Комментируя указ президента Ельцина о деноминации рубля, разработанный Центробанком России, многие эксперты отмечают сходность предлагаемой схемы с процедурой деноминации польского злотого, осуществленного в Польше два года назад. А некоторые прямо отмечают, что практически полное совпадение номиналов злотого и нового рубля и исповедумая центральными банками обоих государств политика наклонного валютного коридора позволяют заключить, что именно польский опыт стал базовым при подготовке российской деноминации. В связи с этим выражаются надежды на то, что и в России подобная операция пройдет без особых сложностей.

Однако в самой Польше раздаются более осторожные голоса. Комментируя решение российских, польские специалисты оценивают его как несколько преждевременный шаг. Министр финансов Польши в правительстве Ханны Сухоцкой, ныне депутат польского Сейма Ежи Осятыньски, например, отмечает, что в начале этого года Россия показывала неплохие экономические результаты, однако опираются они на весьма непрочную основу, поскольку российским властям попрежнему не удается удержать макроэкономическую дисциплину, а лобби таких дефицитных секторов, как сталелитейный или горнодобывающий, оказывает на центральное руководство страны весьма сильное давление. Польские эксперты считают деноминацию российского рубля на нынешнем этапе развития экономики весьма рискованной операцией, отмечая, что если бы Россия сделала хоть несколько шагов в направлении реструктуризации промышленности и сельского хозяйства, то уже через два-три года можно было бы там без особого риска осуществить деноминацию рубля. Президент центра им. Адама Смита, весьма авторитетного в Польше института, специализирующегося на экономических анализах, Цезарий Юзефяк считает, что если россияне сейчас осуществят деноминацию рубля, то через пару лет вынуждены будут снова повторить эту недешевую операцию, чтобы не остаться в сфере «миллионов». Столь пессимистические оценки эффективности осуществления деноминации рубля в будущем году впрочем не влияют на веру польских экспертов в здравый рассудок российских граждан: «Вряд ли деноминация вызовет в России общую панику и «накрутит» доллар».

Несомненно, что из любого опыта нужно брать все лучшее. Польша и сама, приступая к разработке стратегии укрепления своей валюты, в том числе и такого важного этапа, как деноминация злотого, «проштудировала» не один хрестоматийный пример. При этом поляки осознали, что, помимо чисто технических моментов, которыми ни в коем случае нельзя пренебрегать при проведении столь крупномасштабной акции, есть и не менее важные «мериторические» вопросы. В качестве таковых необходимо обратить внимание, в первую очередь, на созданные макроэкономические условия; во-вторых -- на «общественный аспект», который требует не только умения властей, но еще времени и средств.

К концу 1994 года в Польше уже вовсю давали о себе знать признаки макроэкономической стабилизации. Реформы, начатые в 1989 г., ускорение которым придала программа Лешека Бальцеровича 1990 года, которую в мире принято теперь называть «шоковой терапией», помогли справиться с гиперинфляцией, способствовали быстрому развитию частного сектора, проведению приватизации государственных предприятий (в первую очередь сектора услуг и торговли, малых и средних предприятий), дали толчок быстрому экономическому росту, темпы которого и ныне -- одни из самых высоких в Европе. Если в 1989 г. уровень инфляции в Польше был недалек от отметки в 1000%, а в 1990 г. все еще был трехзначной величиной (249,3%), то уже по итогам 1991 года годовая инфляция в Польше «упала» ниже 100% и составила 60,4%, в 1992 г. -- 44,3%; 1993 г. -- 37,6%. 1994 год Польша закончила с инфляцией, близкой к запланированной, -- 37,6%, а на 1995 год планировалась отметка ниже 30% (в 1995 году годовая инфляция составила 29,5%). Политика польского правительства и Нацбанка на постепенное снижение инфляции оказалась выверенной и проводилась в рамках прочих экономических реформ в стране, что ясно видно с позиций сегодняшнего дня. 1994 год, когда принимались решения о деноминации польского злотого и готовилась связанная с этим кампания, был третьим годом экономического роста после тяжелейшего кризиса в народном хозяйстве Польши:

1989 г.
падение ВВП более 11%

1990 г.
-8,0% (при этом падение промышленного производства 24,2%)

1991 г.
-7,0% (падение пром. производства 8,0%)

1992 г.
начинается рост ВВП, который составляет в этом году 2,6% (начинается и рост промышленного производства, который даже опережает рост ВВП - 2,8%)

1993г.
3,8% (рост промышленного производства 6,4%)

1994г.
(начало реализации программы экономического роста «Стратегия для Польши») рост ВВП составляет 5,2% (рост промышленного производства 12,1%)

1995 г.
планируется (и реализуется) 7,0% (рост промышленного производства 9,4%).

Начиная с 1990 г. в Польше активно развивался частный сектор, так что буквально за год число частных предприятий достигло 2 млн. (на 10 млн.семей). В 1994 году частный сектор в Польше производил более 50% ВВП и в нем было занято более 60% рабочей силы. Польше удалось «оседлать» и свой непомерно высокий внешний долг, доставшийся в наследство демократическим правительствам этой страны еще со времен Герека, бравшего в 70-х годах огромные зарубежные кредиты на импорт в Польшу западных потребительских товаров. По сравнению с показателем 1990 г., когда внешний долг составлял 78% от ВВП, этот показатель снизился до 45% ВВП. Благодаря принятию в Парижский (1991 г.) и Лондонский клубы (1994 г.) Польша получила шанс и на реструктуризацию своих долгов, а также на их уменьшение в абсолютных величинах. Публичный долг также



снизился по сравнению с 1990 г. -- с 95,4% ВВП до 69,5% ВВП на конец 1994 года (и 55,1% на конец 1996 г.).

В качестве надежного фундамента под реализацию акции деноминации польского злотого специалисты рассматривали и неплохо развитую банковскую систему, которая прошла уже основные этапы адаптации к рыночной экономике. Программа финансовой реструктуризации помогла банкам справиться с «плохими» кредитами, укрепить свое финансовое положение и подготовиться к приватизации, став весьма лакомым кусочком для потенциальных инвесторов, в том числе и иностранных. Иностранные инвесторы вообще оказали неоценимую услугу развитию польской экономики, вливая в нее огромные инвестиции (в Польше инвестиции даже считаются на миллионы долларов, более мелкие -- меньше $1 млн. -- уже в расчет не принимаются при подсчете общего объема иностранных инвестиций) и технологии, способствующие производству конкурентоспособной на западных рынках продукции.

Итак, к концу 1994 года Польша представляла собой весьма здоровый организм, и только некоторый диссонанс с крепко вставшей на ноги экономикой представляли «миллионы», фигурировавшие в бумажниках и каждодневном бытии поляков. Если все в стране миллионеры, а эта страна даже не США, то грош цена таким миллионерам. А потому деноминация польского злотого должна была лишить его четырех нулей, т.е. польская валюта была деноминирована в 10 тысяч раз. В игру вновь вошли «гроши»: 1 новый грош заменил 100 старых злотых. В результате 16 старых «бумажек» было заменено на 5 новых банкнот с номиналами 10, 20, 50, 100 и 200 злотых. Причем, со 2 января 1995 г. (первый рабочий день в году, когда началась деноминация) в обиход были введены только первые три банкноты и монеты: 10, 20, 50 грошей и 1, 2, 5 злотых, более крупные банкноты были введены в только в середине 1995 г. Нацбанк Польши мотивировал это тем, что люди должны привыкнуть к новым деньгам, и поскольку в первый период чаще могут случиться ошибки или даже случаи мошенничества -- в условиях, когда новые банкноты находятся в обороте наряду со старыми, -- то пусть это будут не столь дорогостоящие ошибки (100 злотых в то время «стоило» около 40 долларов). В силу этой же причины вид новых банкнот отличался от старых купюр. Естественно, что новые злотые обладали значительно лучшей защитой от подделок, вплоть до голограмм и так называемого двойного углового эффекта. Для «картинки» поляки выбрали тему польских исторических властителей. И не только в силу сентиментальности, но и потому, что именно лица людей труднее всего подделать фальшивомонетчикам. Заботясь о безопасности своей валюты, Нацбанк Польши выбрал в ходе конкурса предложение напечатать новые польские деньги с помощью английской фирмы Tomas De La Rue, отказавшись от услуг отечественного «гознака» (контракт на печатание 550 млн.банкнот новых злотых оценивается в несколько десятков миллионов долларов).

Поляки предусмотрели 2-летний срок для постепеннной замены старых банкнот на новые -- со 2 января 1995 г. по 31 декабря 1996 г., когда в обиходе наряду со старыми злотыми, которые постепенно изымались Центральным банком, ходили новые злотые. Все это время в торговых точках цены на товары и услуги должны были быть написаны в двух вариантах: старом и новом. Важно было не вызвать паники в первые дни деноминации, поэтому Нацбанк обеспечил новыми банкнотами уже 2 января 1995 года более 600 филиалов 18 коммерческих банков, которые имели развитую сеть отделений по всей стране. Все безналичные операции с первого дня нового года были «переведены» в новые злотые. Естественно, что польская реформа не предусматривала никаких конфискационных и ограничительных мер. И хотя 2 года, это более чем достаточный срок для того, чтобы освободиться от старых денег, после 31 декабря 1996 года старые злотые также можно было обменять на новые, но уже только в Нацбанке Польши.

Правительство Польши не только приняло такие «мягкие» условия проведения деноминации, но и всеми возможными средствами пыталось убедить польских граждан в своих наилучших намерениях. Наиболее красноречивое свидетельство этому -- масшабная пропагандистская акция, в ходе которой польские власти выпустили миллионы «листовок» с изображением новых денег, описанием процедуры деноминации и обращением президента Нацбанка, которые не только висели во всевозможных публичных местах, торговых точках, на почте, в банках, в кассах и т.п., но и были высланы каждой польской семье. Аналогичные листовки были изданы на английском, немецком, русском и др. языках и украшали собой стены польских представительств за рубежом. В Минске в то время подобные листовки можно было увидеть и даже получить в кассах авиакомпании LOT на пр.Машерова. Нацбанк Польши подчеркивает, что данная рекламная акция была осуществлена за польские деньги. В своем обращении президент НБП Ханна Гронкевич-Вальтц просила граждан с пониманием отнестись к тому, что параллельное хождение старых и новых денег будет несколько осложнять и замедлять работу банковских кассиров и др., особенно в течение первых месяцев: *«Это та цена, которую мы -- и общество, и государство -- должны заплатить за возможность использования новых денег с реальной, а не только теоретической силой внутри страны и соответствующей стоимостью по отношению к иностранным валютам»*. Важным моментом было и то, что доверие поляков к своему правительству в это время значительно выросло.

В силу экономической стабильности и укрепившейся уже позиции злотого, а также благодаря вразумительным объяснениям своего правительства процесс деноминации денег в Польше прошел без каких-либо проблем и осложнений. Что удивительно, он ни в какой степени не повлиял ни на позицию злотого по отношению к доллару, ни на инфляцию в стране. И ныне считается, что Польша справилась с этой задачей «на шестерку».

ИНИЦИАТИВА

НА РОССИЙСКИХ ДЕНЕЖНЫХ ЗНАКАХ СТАНЕТ НА ТРИ НУЛЯ МЕНЬШЕ

Игорь ВОРОБЬЕВ

Президент России Борис Ельцин объявил о деноминации в тысячу раз российского рубля с 1 января 1998 года.

«Сегодня, -- сказал Борис Ельцин, -- *принято решение, которое коснется каждого из нас. С 1 января 1998 года в России произойдет деноминация рубля в тысячу раз, с денежным знаков исчезнут три лишних нуля. Купюра в одну тысячу рублей станет нормальной рублевой купюрой. И одновременно с 1 января за товар, стоившей одну тысячу, надо будет платить 1 рубль».*



По словам президента России, *при введении в обращение новых денежных знаков мы намерены избежать стрессов и потрясений. Не будет никакого обмена старых денег на новые, тем более, как говорят, «обмена в три дня». Новые монеты и банкноты Банка России войдут в обращение с 1 января 1998 года. Но в течение всего 1998 года будет разрешено хождение старых и новых купюр.*

«И старые, и новые купюры, -- подчеркнул Борис Ельцин, -- *будут обязательны к приему всеми банками, предприятиями, магазинами. К 1 января 1999 года мы изымем старые купюры из обращения, но еще в течение четырех лет -- до конца 2002 года -- они будут приниматься для обмена всеми учреждениями Банка России».*

«Таким образом, мы плавно заменим старые деньги на новые, и хочу подчеркнуть это особо -- замена произойдет без каких-либо ограничений», -- сказал российский лидер.

«Деноминация рубля, изменение масштаба цен, безусловно, упростят жизнь людей. Разменной монетой станет не тысяча, а рубль». Кроме того, как полагает Борис Ельцин, *«в результате реформы никто ничего не потеряет. Не будут ущемлены ничьи интересы. Эта реформа не будет конфискацией».*

По словам президента, об этой реформе объявлено заранее с целью, *«чтобы все к ней хорошо подготовились. Чтобы не было никакой спешки и никаких волнений. Последние 50 лет все, что связано с денежными реформами в России, всегда било по простым людям. Сейчас это исключено. Как президент, гарантирую вам это»,* -- пообещал Борис Ельцин.

«Мы сегодня надежно контролируем денежное обращение, -- отметил президент, -- *контролируем инфляцию. Люди знают: стремительного повышения уровня цен у нас сейчас уже не происходит. Цены на основные товары практически стабильны. И мы твердо уверены, что они такими и останутся. Поэтому и приняли это решение -- провести денежную реформу. Этим мы сегодня заявляем -- инфляции больше не будет. С ней покончено. Новые нули на наших купюрах больше не появятся никогда».*

По оценке президента, *«российский рубль уже стал одной из самых стабильных валют в Восточной Европе. Свои сбережения можно хранить в банках на рублевых счетах. И люди должны твердо знать -- мы не будем пытаться решать экономические проблемы страны с помощью печатного станка».*

Но, похоже, столь убедительное выступление президента России убедило не всех граждан этой страны. В российских банках отмечают двукратный рост спроса на иностранную валюту. Банковские вклады, которые также подпадают под деноминацию, в массовом порядке пока не изымаются. Московские банкиры отмечают, что если такой высокий спрос на валюту продлится еще некоторое время, то возможно падение российского рубля. В Центробанке, почуяв такие настроения, сразу же отметили, что *«если произойдет увеличение спроса на доллары, Центральный банк России сможет с помощью крупномасштабной интервенции удержать курс российского рубля на прежнем уровне».*

По некоторым сведениям, о подготовке Центробанка России к деноминации в Нацбанке Беларуси ничего не знали. Для них сообщение о предстоящей деноминации явилось как гром с ясного неба. И это не удивительно, о работе Центробанка над денежной реформой не знали даже в Международном валютном фонде.

На следующий день после выступления Бориса Ельцина Национальный банк Беларуси выступил с официальным сообщением. В нем говорилось, что *«действия Банка России и характер проводимой им деноминации своей валюты не могут нанести ущерба экономическим интересам белорусских граждан и предприятий. Национальный банк не намерен изменять режим использования российского рубля (купли-продажи на валютной бирже, межбанковском валютном рынке, в обменных пунктах, ввоза и вывоза из страны) на территории Беларуси».*

СОТРУДНИЧЕСТВО

ЦЕНТРОБАНК РАЗРЫВАЕТ БРАЧНЫЕ УЗЫ С НАЦБАНКОМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошлой неделе стала известна реакция Центробанка России на введенные Национальным банком Беларуси ограничения по работе с нерезидентами. И она оказалась очень серьезной.

Как и предполагали эксперты «БДГ», Центробанк не стал выступать с официальным заявлением. Но сообщил о прекращении совместных планов по координации валютной политики двух стран.

Позиция Ценрального банка стала известна из интервью заместителя председателя правления Центробанка Александра Потемкина российской газете «Коммерсантъ-daily». В частности он сказал: «*В провале соглашений, помимо неправильных действий Нацбанка Беларуси, надо учитывать и вполне объективные причины. Экономическая ситуация в Беларуси оказалась тяжелой для сближения двух стран без обоюдных потерь. Все попытки по девальвации рубля привели к сильному скачку цен -- 41% за первое полугодие. ... Несмотря на телеграмму Нацбанка, которая противоречит не только соглашению, но и ряду договоров, Банк России не будет выступать с официальным протестом, хотя это возможно было бы более лучшим исходом для Нацбанка Беларуси. .... Дата ведения совместных шагов пока даже не просматривается*».

Напомним, 7 марта 1997 года между Центробанком России и Национальным банком Беларуси было подписано соглашение о координации действий в области политики обменного курса национальных валют. Один из его пунктов гласил -- к 1 августа стороны сделают совместное заявление об установлении параметров согласованной курсовой политики. Однако это было возможно лишь при выполнении Нацбанком некоторых условий. Это:

1) обеспечение резидентам своих стран возможности покупки и продажи иностранной валюты по текущим операциям без ограничений;

2) установление официального курса национальной валюты исходя из спроса и предложения на иностранную валюту на межбанковском и биржевом рынках с учетом макроэкономической ситуации и величины государственных золотовалютных резервов. Обеспечение использования единого обменного курса на всех сегментах валютного рынка страны.

Многое из того, что было намечено в соглашении между двумя центральными банками, в Беларуси не выполнено.

Как стало известно из заслуживающих доверия источников, Центробанк направил письмо в Нацбанк, в котором отмечено что сделано Центральным банком, что сделано Нацбанком, что не удалось сделать. Отмечена также возможность перехода к следующему этапу валютной интеграции. Для этого Нацбанку необходимо аргументированно оспорить все перечисленные Центробанком недостатки.

В письме, направленном главе Нацбанка Беларуси Геннадию Алейникову и российскому вице-премьеру по делам СНГ Валерию Серову Центробанк России также дал оценку действиям Нацбанка по ограничениям операций с нерезидентами. Оценка, конечно же, негативная. Хотя напрямую действия белорусской стороны не противоречат соглашению о координации действий в области политики обменного курса национальных валют, они не согласуются с рядом иных белорусско-российских документов -- соглашениям о платежном союзе и о взаимной конвертируемости валюты. В этих документах предусматривается создание сторонами благоприятных условий для кредитования в национальной валюте нерезидентов. Как видно, Нацбанк повернул в прямо противоположную строну.

Негативная оценка Центробанка все же подействовала на главный банк Беларуси. 7 августа главный банк нашей страны отменил свою нашумевшую телеграмму, оставив в действии лишь один ее пункт. А именно -- запрет до особых указаний на предоставление уполномоченными банками овердрафта в белорусских рублях по корреспондентским счетам банков-нерезидентов.

При публикации рекламного материала в «Белорусской деловой газете» (№ 50 от 28 июля 1997 года) нами была допущена ошибка: АКБ «Олимп» не участвует в конкурсе инвестиционных проектов предприятий Республики Беларусь. Приносим свои извинения.

ИКФ «ФинКонсалт»

СОБЫТИЕ

«ОНЭКСИМБАНК» ОКАЗАЛСЯ В МИНСКЕ БЫСТРЕЕ «ГАЗПРОМА»

(Окончание. Начало на стр.1)

КУДА ЖЕ ПОДЕВАЛСЯ «БЕЛВНЕШЭКОНОМБАНК»

Не секрет, что практически с каждым приездом московских гостей в Минск представители «Онэксимбанка» встречались с руководством другого минского банка, «Белвнешэкономбанка». В интервью «БДГ» Евгений Кравцов даже заявлял: «*Для меня был бы наилучшим вариант, когда «Белвнешэкономбанк» сам договорится с «Онэксимбанком», а мне будет только сообщено, о чем они договорились*». Очевидно, что и в Национальном банке Беларуси были более заинтересованы, чтобы деньги «Онэксимбанка» попали не в «МинскКомплексБанк», а именно в «Белвнешэкономбанк». Может, это противоречие и послужило причиной полугодичных раздумий Нацбанка. Сегодня уже ясно, что «Белвнешэкономбанк» не устроил московских банкиров. Причин тому можно найти множество. Перечислим только две из них: во-первых, крупный банк менее «прозрачен» для аудиторских служб, а во-вторых, в «Белвнешэкономбанке» уж очень велика доля государственной собственности.

Не стоит забывать, что руководство «МинскКомплексБанка» давно вело поиск потенциального инвестора. По словам Евгения Кравцова, делать это банк заставляли не внутренние причины, то бишь проблемы «МинскКомплексБанка», а скорее внешние. «*Белорусская экономика становится более централизованной, а значит, и более крупной. На сегодня банк не в состоянии был обслуживать те крупные программы, которые он вел. В частности, «Горизонт», «Интеграл». Это привело к необходимости укрупнения*», -- отметил Евгений Кравцов.

Вариант объединения «МинскКомплексБанка» с «Белвнешэкономбанком» рассматривался достаточно давно. «*Планировался довольно интересный альянс. Но, к сожалению, получилось так, что на тот момент, когда планировалось объединение, оно не состоялось*», -- отметил г-н Кравцов.

Напомним, что за объединение с «МинскКомплексБанком» в свое время высказались акционеры «Бевнешэкономбанка». Руководство же «МинскКомплексБанка» объединяться не спешило, объясняя это тем, что на момент объединения показатели «МинскКомплексБанка», такие как платежеспособность, ликвидность, достаточность капитала, должны были быть не хуже, чем в «Белвнешэкономбанке».

Однако, по большому счету, дело не в этом. По всей видимости, вопрос реорганизации «МинскКомплексБанка» решали не его акционеры, а политики. Подтверждением тому являются слова того же Евгения Кравцова, сказанные им в интервью «БДГ» совсем недавно: «*Однако для того, чтобы вести разговор на эту тему* (о возможности вхождения в «МинскКомплексБанк» росийского банка -- **ред.**), *необходимо согласование как с нашими акционерами, так и с политической стороной. Я нахожусь в состоянии ожидания политического решения, которое примет руководство. Именно оно должно решить, что лучше -- либо привлечь дополнительные инвестиции в страну и сделать «МинскКомплексБанк» базой для создания российского банка с изменением состава акционеров, либо «МинскКомплексБанк» будет работать как головное отделение «Белвнешэкономбанка» по городу Минску. Свои плюсы есть как у первого, так и у второго варианта. От меня выбор варианта не зависит. Консультации по этому вопросу идут не только в среде наших акционеров*».

Понятно, что экономика Беларуси более выигрывала при первом варианте. «Онэксимбанк» внес 2,5 млн. ЭКЮ. Некоторое время эти деньги лежали в Нацбанке, теперь они уже в распоряжении нового банка и уже работают. Ничего не потеряли и акционеры «МинскКомплексБанка». По словам Евгения Кравцова, реально стоимость акций совместного банка будет расти, как будет расти и их ликвидность.

ЧТО ТЕБЕ СНИТСЯ, «ОНЭКСИМ», В БЕЛАРУСИ?

«Онэксимбанк», являясь одним из крупнейших коммерческих банков России, имеет достаточно большое число клиентов в различных отраслях промышленности. В банке есть проекты, связанные с добычей, переработкой и реализацией нефти, с промышленным комплексом. Все они страдают от того, что до сих пор между Россией и Беларусью нет нормальной системы расчетов, которая позволила бы оперативно рассчитываться за товары, на международном уровне осуществлять документарные формы расчетов между российскими и белорусскими предприятиями.

Обеспечение нормальных расчетов между экспортерами и импортерами России и Беларуси и является одной из целей прихода российского банка на белорусский рынок.

Второй, не менее важной, задачей «Онэксимбанка» является контроль за инвестициями, которые российские партнеры готовы вложить в белорусские предприятия или, другими словами, развитие рынка инвестиций Беларуси. Российские банкиры планируют начать с предложения по формированию инструментария рынка. Это создание вексельных площадок, структур, осуществляющих хранение, учет, расчеты и переводы от одного держателя к другому. В настоящее время уже существует предложенная «Онэксимом» программа вексельного обращения. В ней подчеркнута главная функция векселя -- инструмент, обеспечивающий проведение расчетов между предприятиями. Таким образом, это уже по меньшей мере четвертый банк в Беларуси, который планирует создание собственной депозитарной системы.

Российские банкиры помогут подготовить белорусские предприятия к квалифицированному заимствованию посредством выпуска их собственных облигаций. На первоначальном этапе на внутреннем рынке, затем с выходом на российский рынок, и далее -- на рынок так называемых евробумаг. Свои варинты привлечения инвестиций в Беларусь представители «Онэксимбанка» изложили правительству Беларуси на встрече с премьер-министром Беларуси Сергеем Лингом. И по словам г-на Антонова, правительство их одобрило. В ближайшие месяцы банкиры намерены подготовить программу и в первую очередь предложить ее предприятиям, являющимся клиентами «МинскКомплексБанка». Назвать конкретные предприятия, способные выйти на внешние рынки заимствования, Игорь Антонов отказался. «*О конкретных наименованиях я бы говорить не стал. Этот вопрос требует подготовительного изучения. И я думаю, что вы их сами знаете. В первую очередь надо начинать с предприятий, которые имеют устойчивую структуру активов и пассивов и нормальную доходную базу. Их надо подтягивать по бухгалтерским понятиям, подготовить к присвоению международных рейтингов. И если все пройдет нормально, то будем выводить их на новый уровень*», -- заявил Игорь Антонов.

Не пугает «онэксимовцев» и то, что большинство предприятий Беларуси по-прежнему является государственными. «*Форма собствености -- сложный вопрос. Это техническая работа, которую банк-консультант исполняет для предприятия по подготовке его к инвестированию*, -- отметил г-н Антонов. -- *Эта работа должна проводиться в том числе и с иностранными инвесторами. В данном случае превалирует риск инвестора. Если он согласен приобрести облигации предприятий с государственной собственностью, то ничего страшного в этом нет. В мире есть хорошие примеры, когда предприятия, обладающие госсобственностью, нормально работают и выпускают собственные займы. И эти займы пользуются спросом*».

Российские банкиры планируют участвовать и в приватизации. Они намерены работать в тех рамках, которые определит правительство Беларуси.

Не смущает «Онэксимбанк» и жесткое регулирование государством банковской системы, валютного рынка. «*Мы его* (жесткое регулирование -- **прим. ред.**) *только приветствуем. Порой именно в результате его возникает меньше проблем у акционеров. А административные моменты в области курсообразования мы проходили и в России. Сейчас в Беларуси в этом плане ситуация выравнивается. Если все будет идти, как планирует правительство, то страна придет к тем изменениям и достигнет показателей, которые характерны для стран с рыночной экономикой*», -- заявил Игорь Антонов.

...ТЕМ ВРЕМЕНЕМ В РОССИИ

Между тем в России банковская война Бориса Березовского и Владимира Гусинского против группы «Онэксимбанк»--«МФК» не просто продолжается, а набирает все большие обороты. Напомним, что скандал начался после продажи группе «Онэксимбанк»--«МФК» пакета акций АО «Связьинвест». После этого «Онэксимбанку» удалось прикупить и контрольный пакет акций РАО «Норильский никель». В ответ противники готовят иски с требованием отменить итоги конкурса.

В чем-то победу празднуют и противники «Онэксимбанка». Как сообщила газета «Коммерсантъ-daily», первый вице-премьер России Анатолий Чубайс распорядился до 18 сентября вынести на рассмотрение правительства предложения о переводе счетов государственного таможенного комитета в Банк России. Сильнее всего перевод ударит именно по «Онэксимбанку», на счетах которого находится примерно 5-5,5 трлн. руб. таможенных денег.

Скандалы в России зампред «Онэксимбанка» Игорь Антонов сводит к тому, что «*в результате той или иной сделки всегда есть проигравшие, и выигравшие. Другой вопрос: насколько корректно ведет себя проигравшая сторона. В Беларуси мы сделали конкретное дело. И могут найтись те, кому это не понравится*».

Тем не менее в Беларуси все банковские скандалы наверное еще впереди. В ближайшее время у «Онэксимбанка» появится серьезный конкурент и на белорусском рынке. Это РАО «Газпром» в лице «Белгазпромбанка». И вскоре мы увидим, насколько честна будет их конкуренция.

СКАНДАЛ

В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ АРЕСТОВАНЫ КОРРЕСПОНДЕНТСКИЕ СЧЕТА ЛИТОВСКИХ БАНКОВ

BNS

Российская федеральная налоговая полиция обвинила банки стран Балтии в незаконной деятельности в Санкт-Петербурге и блокировала их корреспондентские счета в местных банках, сообщила в минувшую среду большая часть санкт-петербургских газет.

Газета «Санкт-Петербургские ведомости» сообщила 6 августа, что незаконные действия допустили следующие банки: латвийский «Multibanka», эстонские «Forekspank» и «ERA Pank», латвийские «Saules banka» и «Rietumu banka», эстонские «Tallinna Pank» и «Maapank», латвийский «Banka Viktorija», эстонский «Krediidipank», латвийский «Aizkraukles banka», литовский «Snoras», латвийские «Lateko banka», «Latvijas Kapitala banka» и «Parekss banka».

Агентство «Интерфакс» в среду распространило информацию, что большая часть корреспондентских счетов банков стран Балтии, по которым приостановлены платежные операции, были открыты в санкт-петербургском банке «Балтийский». С финансовыми учреждениями стран Балтии активно сотрудничали также росийские банки «Петровский», «Санкт-Петербург» и «Промстройбанк».

В находящейся в распоряжении BNS копии письма санкт-петербургского управления Российской федеральной налоговой службы одному из российских банков указаны также другие банки стран Балтии, которые имеют корреспондентские счета в кредитных учреждениях Санкт-Петербурга. Это эстонский «EVEA Pank», латвийские «Baltijas Tranzitu banka», «Latvijas Zemes banka» и «LAND», литовские «Lietuvos Verslos», Шауляйский банк и банк «Tauras».

Руководитель управления налоговой службы Виктор Кононов в интервью газете «Невское время» 6 августа сказал, что деятельность четырнадцати банков стран Балтии нанесла российскому бюджету убытки на 200 миллиардов российских рублей (около 20 миллионов латов) из-за неуплаты налога на добавленную стоимость.

По словам Кононова, российская налоговая полиция не надеется возвратить все 200 миллиардов, однако сейчас на корреспондентских счетах этих 14 банков находится около 20 миллиардов рублей.

Кроме того, у налоговой полиции имеется несколько «счетов-ловушек», на которые, по словам Кононова, в ближайшее время также могут быть зачислены средства банков стран Балтии.

Президент Латвийской ассоциации коммерческих банков Теодор Тверийонс сказал BNS, что рассматривает ситуацию с блокированием счетов как абсурдную, так как налог на добавленную стоимость необходимо платить не банкам, а их клиентам.

«Я не вижу в случившемся никакой вины банков Балтии и Латвии», -- подчеркнул Тверийонс.

Однако имеющаяся в распоряжении BNS неофициальная информация свидетельствует, что российские налоговые органы могли обнаружить незаконные действия в деятельности банков стран Балтии, которые связаны с открытием в банках Балтии нелегальных счетов для российских юридических лиц.

По российскому законодательству, юридические лица этой страны могут открывать расчетные счета в другой стране только по разрешению Центрального банка.

В пресс-службе Банка Латвии BNS сообщили, что случившееся очень серьезно, и банк предоставит комментарии после того, как полностью ознакомится с фактами.

В интервью «Интерфаксу» директор департамента платежей и корреспондентских отношений банка «Балтийский» Сергей Ларионов высказал мнение, что представители налоговой полиции *«недостаточно детально разобрались в сложившейся ситуации и несколько преждевременно приостановили расходные операции с корреспондентских счетов балтийских банков»*.

Председатель правления эстонского банка Forekspank Ивар Лукк сказал BNS: «От нас требуются абсурдные суммы». Лукк назвал решение о приостановке операций «популистским решением».

«Многие русские компании пытаются избежать обложения налогом на добавленную стоимость, переводя средства за рубеж. Налоговая же полиция не может с этим справится и находит выход -- обвинить во всем балтийские банки», -- сказал Лукк.

Посол Латвии в России Янис Петерс в четверг вручил в Москве представителю российского МИД ноту, в которой выражается непонимание по поводу ареста корреспондентских счетов латвийских банков.

Во время встречи с заместителем министра иностранных дел России Александром Авдеевым была высказана надежда, что *«Россия с полной ответственностью оценит сложившуюся ситуацию и предоставит объективное объяснение этого случая»*.

Во время беседы было подчеркнуто, что действия российской стороны не отвечают духу взаимопонимания между обеими странами.

БЕЛОРУССКАЯ ФОНДОВАЯ БИРЖА
ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА ПРОДАЖУ/ПОКУПКУ 7.08.97

N п/п	Эмитент (наименование)	Номинал	Напр. сделки	Цена(сумма для кред., д.серт.)	Количество	Дата заявки
АКЦИИ						
1	БФБ	5,000	Прод.	4,00,000.00	1	17.07.97
2	БарановичиДрев	10,000	Прод.	200,000.00	3,160	1.08.97
3	ОАО «Брестский молочный комбинат»	10,000	Купля	60,000.00	500	28.07.97
4	ОАО «Брестский молочный комбинат»	10,000	Прод.	65,000.00	500	28.07.97
5	ОАО «Столинский масло-сыродельный завод»	70,000	Купля	55,000.00	100	2.08.97
6	ОАО «Столинский масло-сыродельный завод»	70,000	Прод.	60,000.00	4,500	28.07.97
7	ОАО «Кобринский масло-сыродельный завод»	70,000.0	Прод.	60,000.00	6,000	28.07.97
8	ОАО «Белкард»	50,000	Прод.	90,000.00	4,780	28.07.97
9	Барановичский завод станкопринадлежностей	10,000	Прод.	30,000.00	3,300	28.07.97
10	ОАО «Мостовдрев»	10,000	Прод.	90,000.00	12,840	28.07.97
11	ОАО «Пинский льнозавод»	35,000	Прод.	165,000.00	1,000	28.07.97
12	Классика индустрии моды	2,500	Прод.	6,000.00	28,880	28.07.97
ОБЛИГАЦИИ						
13	Минфин Республики Беларусь	100,000	Прод.	85,100.00	11,760	7.08.97

ПРИВАТИЗАЦИЯ

ОТКРЫТЫЕ АУКЦИОНЫ по продаже объектов коммунальной собственности

Наименование объекта	Тип помещения	Общая площадь (кв. м.)	Стартовая цена (млн. бел. руб.)
19 АВГУСТА	**ГОМЕЛЬ**	**(0232) 55-51-35**	
Магазин № 16 "Юбилейный"	встроенное	1178.00	1256.342
ГПТ магазин № 22 "Мода"	2-й этаж здания	541.00	733.244
Магазин № 50 "Универсам"	1-й этаж ТЦ	1438.90	3333.220
Магазин № 58	2-й этаж ТЦ	1371.80	4404.100
Склад с пристройкой	отдельностоящее	440.00	256.097
Магазин № 4 "Хозтовары"	отдельностоящее	300.00	763.800
КНС-9	отдельностоящее	794.00	1404.800
Баня № 4	отдельностоящее	478.27	276.800
База с складскими помещениями		408.00	1000
Парикмахерская № 36	встроенное	77.62	6.900
Незавершенное строительство здания	пристроенное	810.00	3040
Гараж (блочный)	отдельностоящее	65.85	64.400
Магазин № 15 "Продтовары"	отдельностоящее	350.86	544.661
Незавершенное строительство здания	пристроенное	708.00	2800
20 АВГУСТА	**НОВОГРУДОК**	**(01597) 2-08-51**	
Магазин № 19	отдельностоящее	195.20	258
Павильон "Отдых"	отдельностоящее	96.30	81

ВНИМАНИЕ! На аукционные торги могут быть дополнительно выставлены объекты, не проданные ранее.
За информацией о них обращайтесь по указанным телефонам.
Вы можете автоматически получать оперативную бесплатную информацию по E-mail, если подпишетесь на телеконференцию AUCTION по адресу mis@belpak.brest.by

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

БЕЛОРУССКИЙ РУБЛЬ ВЕРНУЛСЯ К МАРТОВСКИМ ПОЗИЦИЯМ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Обозреваемая неделя подтвердила, что возобновившееся в конце июля падение белорусского рубля является возвратом к мартовскому тренду, устремленному к уровню 40 000 BLR/$ и пережившему длительную паузу в мае -- июле.

Фоном падения белорусского рубля до 36 500 BLR/$ на межбанке и до 15,90 на ММВБ (при историческом минимуме 15,65) послужил неофициальный разрыв отношений Центробанка России и Нацбанка Беларуси в области координации валютной политики. 1 августа наступил срок продления мартовского соглашения между банками России и Беларуси о мерах по координации курсовой политики и обеспечении конвертируемости национальных валют. Однако после того, как стороны выяснили, что за период с момента подписания соглашения белорусский рынок остался на прежнем уровне и нисколько не приблизился к российскому варианту (на что и нацеливало мартовское соглашение), стороны отказались от постановки новых задач. Данное решение можно оценивать как положительное, поскольку оно честно и объективно констатирует нерешенность проблем с либерализацией белорусского валютного рынка и позволяет не производить фиктивную работу и фиктивный документооборот, чем обычно грешат государственные учреждения стран СНГ, занимающиеся вопросами взаимоотношений и интеграции.

В качестве положительного итога следует выделить и тот факт, что напряженность дискуссии центральных банков не передалась участникам рынка. Главной причиной падения рубля на прошедшей неделе операторы единогласно называли не взаимоотношения Центробанка и Нацбанка, а проведенную в Беларуси эмиссию на кредитование уборочных работ. Ничего принципиально нового на белорусском рынке сейчас не происходит, такие факторы курсообразования рубля, как эмиссия и ответная игра московских банков остаются в силе.

На торгах ММВБ на прошедшей неделе преобладали клиентские продажи белорусских рублей, объем которых 6 и 7 августа, когда были зафиксированы самые низкие курсы недели, составлял BLR 2-4,5 млрд. Высокую активность на торгах проявляли также банки, проводящие не клиентские, а сугубо арбитражные операции. Это говорит о том, что проблемы с предоставлением овердрафта по их корсчетам в белорусских рублях, вызванные недавними запретительными распоряжениями НБ РБ, успешно решены, и спекулятивные операции, по крайней мере на бирже, проводятся в прежнем режиме. Стабильным сохраняется и контингент участников торгов ММВБ по белорусскому рублю. По сравнению с 1 июля десятка ведущих операторов торгов ММВБ по белорусским рублям сохранилась в прежнем составе, банки лишь несколько поменяли позиции.

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК РОССИИ НА ФОНЕ ПРИБЛИЖАЮЩЕЙСЯ ДЕНОМИНАЦИИ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

На прошедшей неделе курс доллара США на валютных торгах ММВБ повысился на 14 пунктов, или на 0,241% и к концу описываемого периода был зафиксирован на уровне 5813 RUR/$. Все это время он плавно повышался на 2-3 пункта за день.

Всего же за неделю на ММВБ было проведено 54 сделки, во время которых было предложено $35 млн. 830 тыс. и запрошено $93 млн. 660 тыс. Объем же торгов за весь описываемый период составил $35 млн. 700 тыс.

Курс доллара по данным Центрального банка России на прошедшей неделе вырос на 3,5 пункта, или 0,06%. Объявленный на 9 августа Центробанком курс доллара зафиксирован на уровне 5806 RUR/$.

По мнению инвесторов, деноминация российского рубля является хорошей новостью для зарубежных инвесторов. Многие обменные пункты повысили курсы продажи валюты на 10-20 рублей, но, учитывая значительные резервы Центробанка России, можно уверенно сказать, что теоретически возможные попытки дестабилизации курса рубля будут пресечены и намеченное изменение нарицательной стоимости денежных знаков пройдет без потрясений.

С другой же стороны, подорожание валюты и увеличение на нее спроса может вызвать рост цен на 5-8%. Судя по всему, в ближайшее время курс доллара США будет возрастать.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ
ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 08.08.97

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 100000 RUR)					
04.08.97	66996	66996	66996	4.6800	15
05.08.97	87359	87359	87359	4.6800	15
06.08.97	59015	59015	59015	4.6800	15
07.08.97	61224	61224	61224	4.6800	15
08.08.97	112056	42056	112056	4.7000	16
***	386650	316650	386650	4.6840000000	15
УКР.ГРИВНА (лот=1000 UAH)					
04.08.97	1138	93	286	19250.0000	11
05.08.97	716	499	503	19250.0000	14
06.08.97	1253	1406	1406	19250.0000	14
07.08.97	1420	173	199	19700.0000	16
08.08.97	305	1402	862	19400.0000	13
***	4832	3573	3256	19370.000000	14
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
04.08.97	1945	1789	1945	27220.0000	16
05.08.97	3016	3016	3016	27220.0000	17
06.08.97	2828	2328	2828	27250.0000	18
07.08.97	2867	1767	2867	27270.0000	14
08.08.97	2502	2333	2502	27280.0000	17
***	13158	11233	13158	27248.000000	16
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
04.08.97	276	521	521	14670.0000	10
05.08.97	388	642	642	14570.0000	11
06.08.97	252	421	421	14470.0000	11
07.08.97	349	349	349	14470.0000	11
08.08.97	743	743	428	14570.0000	13
***	2008	2361	2361	14550.000000	11

*** - суммы: спроса, предложения и объема торгов средние; курс и число участников

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ
тел.29-26-50, факс 29-25-56
При использовании информации ссылка на МВБ обязательна

МЕТАЛЛУРГИЯ

БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД: «ЗОЛУШКЕ» НУЖЕН ВЫХОДНОЙ

Вадим СЕХОВИЧ

Завершение приватизации российской металлургической промышленности стало началом ожесточенной борьбы между банковско-промышленными группировками за перераспределение сфер влияния. Трудно сказать, на какое время затянется этот процесс, обрастая новыми скандалам, но по окончанию его борьба продолжится. На этот раз -- за новые рынки и за установление контроля над новыми заводами. Беларуси, которая связана с Россией политическим и экономическим союзом и в которой российские бизнесмены чувствуют себя так же вольготно, как и белорусские, суждено стать новым «полем битвы».

Конечно, в сравнении с российскими предприятиями, особенно цветной металлургии, отечественные заводы выглядят не так заманчиво. Тем не менее и здесь есть ряд производств, которые могут стать если не «драгоценным, то полудрагоценным камнем» в российских банковско-промышленных конгломератах.

СПРАВКА «БДГ».
По итогам первого квартала 1997 года все 7 предприятий управления развития машиностроения и металлургии Министерства промышленности Беларуси обеспечили прирост объемов производства. На Гомельском горнообогатительном комбинате этот показатель составил 45%, на ГП «Завод «Литмаш» -- 104%, Жлобинское карьеро-управление формовочных материалов -- прирост 11%, АО «Минский завод отопительного оборудования» -- 23,1%, АО «Могилевский металлургический завод» -- 11%, Речицкий метизный завод -- 0,8%, Белорусский металлургический завод -- 20,9%.

Наиболее интересным объектом, с точки зрения потенциального инвестора, является Белорусский металлургический завод в Жлобине: о готовности участвовать в его приватизации с российской стороны заявлялось неоднократно. Но такая активность российских деловых кругов натолкнула президента на прямо противоположное решение. Побывав на заводе и ознакомившись с основными макроэкономическими показателями его деятельности (к слову, по итогам прошлого года БМЗ стал лучшим экспортером), Александр Лукашенко заявил о невозможности передачи этого государственного предприятия не только иностранным инвесторам, но и трудовому коллективу. На этот год тема акционирования Белорусского металлургического завода закрыта. Но вспомним, что когда-то аналогичные заверения Александр Лукашенко делал по поводу продажи российским нефтяным компаниям белорусских нефтеперерабатывающих заводов.

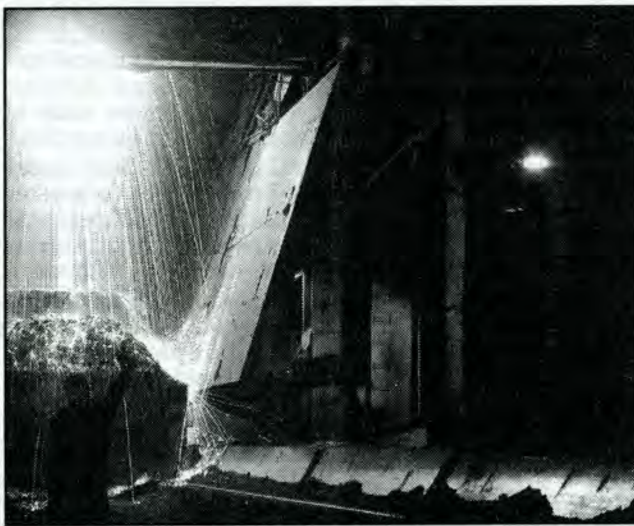
БЕЛОРУССКИЙ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ -- ХОРОШАЯ МИНА ПРИ ХОРОШЕЙ ИГРЕ

В 1997 году Белорусский металлургический завод столкнулся с проблемой, которая в условиях Беларуси является беспрецендентной. Ежегодно наращивая объемы производства и продаж, БМЗ в первом полугодии этого года вышел на полную загрузку проектных мощностей.

В условиях неплатежеспособности потребителей в странах СНГ главным источником поступления денежных средств на баланс предприятия, а равно и валюты в государственный бюджет, являются поставки продукции БМЗ в страны дальнего зарубежья. Литая заготовка и прокат отгружаются в Египет и Австрию, металлокорды -- в Австрию, Люксембург, Италию, Германию, Словакию и Венгрию, проволока для рукавов высокого давления -- в Австрию, Италию и Германию. В этом году БМЗ планирует увеличить объемы продаж за счет поставок в страны Юго-Восточной Азии и Южной Америки -- эти рынки отличает менее жесткая конкурентная борьба.

В 1997 году удалось нормализовать поставки на завод сырья. А ведь во многом по причине того, что у «Белвтормета» в последние годы отсутствовала возможность обеспечить потребности завода в ломе, БМЗ не мог завершить освоение мощностей. Сейчас «Белвтормет» поставит в Жлобин около 40% необходимого предприятию лома, а недостающую часть поставят российские фирмы.

Но даже при ситуации, когда мощности загружены, у БМЗ есть шанс увеличить объемы валютных поступлений в республику. За счет чего? По мнению специалистов, очень перспективным направлением деятельности предприятия является продажа на внешних рынках более высокотехнологической, а следовательно, более дорогой продукции. В первую очередь это касается металлокорда (за счет увеличения численности сталепроволочных цехов на БМЗ выросло число рабочих мест -- с 8527 в прошлом году до 9199 в этом). На сегодняшний день доля БМЗ по этой позиции на внутреннем рынке составляет около 80-90%, на российском -- 70%, украинском -- 60%, в Европе -- 3-4%. И дело не в том, что в той же России или Украине не имеется подобных производств (см. таблицу), а в том, что они фактически остановлены: мощности российских и украинских предприятий сегодня загружены всего на 30%.



УСТАНОВЛЕННЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ МОЩНОСТИ ЦЕХОВ МЕТАЛЛОКОРДА (ТОНН\МЕСЯЦ)

предприятие	металлокорд	бортовая проволока
Белорусский металлургический завод	4167	833
ОАО «Орловский сталепрокатный завод»	2000	400
ОАО «Магнитогорский калибровочный завод»	1000	3375
ОАО «Волгоградский сталепроволочно-канатный завод»	1000	2550
«СИЛУР» (Харцызск)	750	400
ОАО «Белорецкий металлургический комбинат»	250	375

ЗАЧЕМ ЗАВОДУ ЛЬГОТЫ?

Построенный относительно недавно (в 1984 году пущена первая линия) БМЗ располагает основной технической базой для того, чтобы решить проблему повышения качества металлокорда. Правда, для полного счастья пока не хватает современного электросталеплавильного производства. По этой причине, например, БМЗ вынужден приобретать катанку, идущую на производство металлокорда, в Японии. Поэтому специалистами предприятия совместно с австрийской фирмой «Фест-Альпине» разработана «Программа реконструкции и технического перевооружения», которая предусматривает реконструкцию и модернизацию электродуговых печей, машин непрерывного литья заготовок и т. д. Эксперты Минпрома и Минэкономики уже дали свое заключение по этому проекту. На очереди оценка документа специалистами Минфина, которые, кстати говоря, забраковали первоначальный вариант в мае этого года.

В соответствии с положениями этой программы предполагается в двухлетний срок осуществить модернизацию электросталеплавильного производства: закупить новое оборудование (в том числе систему маркировки заготовок), комплектацию, с помощью генподрядчика «Фест-Альпине» провести весь комплекс монтажных и наладочных работ и т. д. Естественно, что для реализации проекта понадобятся денежные средства -- по приблизительным оценкам стоимость реконструкции БМЗ составит около $ 36,3 млн. Откуда взять эти деньги? Пока разработчики не определились окончательно с источниками поступления средств на реконструкцию металлургического завода. Например, один из вариантов рассматривает возможность использования австрийской кредитной линии (в прошлом году неиспользованные средства этой линии составили $470 млн.). Второй вариант -- использование собственных ресурсов предприятия с подключением в случае осуществления крупных единовременных закупок австрийского «Жирокредитбанка». Кстати, между ним, фирмами «Фест-Альпине Индустрианлагенбау Гмбх» и «Фест-Альпине Интертрейдинг АГ» и Белорусским металлургическим заводом в начале этого года было подписано банковское и платежное соглашение.

СПРАВКА «БДГ».
При проектных мощностях в 926 тыс. тонн литой заготовки, 960 тыс. тонн проката, 50 тыс. тонн металлокорда, 10 тыс. тонн бортовой проволоки и 10 тыс. тонн проволоки для рукавов высокого давления, в этом году Белорусский металлургический завод поставит на рынок 270 тыс. тонн литой заготовки, 490 тыс. тонн проката, 42 тыс. тонн металлокорда и 22 тыс. тонн проволоки. (Необходимо учитывать, что часть проката и литой заготовки уходит на собственные нужды -- для производства проволоки и металлокорда).

Но даже для такого богатого предприятия как БМЗ $36,3 млн. -- очень приличная сумма. Поэтому разработчики проекта внесли в документ предложения по освобождению на время реконструкции БМЗ от уплаты таможенных пошлин, НДС и акцизов на ввозимое в республику оборудование и комплектацию. Кроме того, предлагается на этот срок освободить металлургов от обязательной продажи части валютной выручки. По окончанию модернизации и реконструкции предприятия, как считают разработчики, эти уступки будут с лихвой возвращены за счет увеличения продаж. Кроме того, готовя этот документ, руководство завода преследовало такую благородную цель, как сокращение потребления электроэнергии. Ведь Белорусский металлургический завод является одним из крупнейших в республике потребителей природного газа и электроэнергии. Так, ежесуточно на производстве расходуется «голубого золота» на сумму BLR 30-40 млрд. С началом отопительного сезона, когда включается котельная, от которой живет полгорода, эта цифра значительно возрастает. По суточному потреблению электроэнергии (на BLR 100 млрд.) БМЗ немного уступает потребностям всей Гомельской области. Предполагается, что намеченная модернизация двух электродуговых печей позволит снизить энергопотребление на 20-25%.

Но подготовленный в апреле-мае проект указа президента по БМЗ был отвергут как раз по причине «непомерных» требований металлургов по льготам. А дальше делайте выводы, сопоставляя льготы, которые получил «Форд» и которых добивается БМЗ, и сопоставляя значения этих двух заводов для экономики республики.

АВТОМОБИЛЕСТРОЕНИЕ

ДВОЕ В ЛОДКЕ, НЕ СЧИТАЯ «ЛАДЫ ОМС»

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе стали известны подробности содержания меморандума о намерениях создания СП, подписанного в мае 1997 года Минским автомобильным заводом, фирмами немецкой M.A.N. и белорусской «Лада ОМС». Ранее стороны воздерживались от комментариев по этому поводу.

Как стало известно «БДГ», стороны пришли к соглашению о создании двух совместных предприятий -- производственного и торгового.

Производственное СП планируется создать в форме ЗАО с полным наименованием «Белорусско-германское совместное предприятие по производству грузовых автомобилей «МАЗ-MAN» с местом нахождения в Минске. Торговое совместное предприятие планируется образовать в форме общества с ограниченной ответственностью с полным наименованием «Германо-белорусское совместное предприятие «MAZMAN Trading GmbH» с местом нахождения в Мюнхене. Большинство акций/долей в обоих СП будет находиться под контролем немецкой стороны. MAN внесет в качестве доли в производственное СП свои know-how и наличные деньги, МАЗ в качестве вклада в СП внесет землю, здания и оборудование, «Лада ОМС» сделает денежный вклад. Кроме того, в первый год существования MAN окажет СП поддержку в виде специальной ценовой скидки на комплектующие детали и узлы, поставляемые из Германии.

Производственная мощность СП запланирована в объеме 3000 грузовиков в год при односменной работе. На этот уровень СП должно выйти к 2001 году. Началом серийного производства назван 1999 год. До этого планируется изготовить на минском автомобильном два прототипа (в настоящее время уже идет работа над первым из них) и опытную партию из 15 машин. Производственные площади СП составят 30000 кв. м, из которых 17000 кв. м -- крытые и 13000 кв.м -- открытые площади. Предполагается, что на СП будут заняты около 1000 работающих.

Концепция совместного грузовика уже полностью проработана. Это седельные тягачи 4x2 и 6x4 на шасси «МАЗ-54326» и «МАЗ-64226» с двигателями MAN D2866LF20 (294 кВт, Евро-2) или MAN D2866LF21 (272 кВт, Евро-1), кабина MAN F2000 (L28) со специальным внешним дизайном за счет модификации решетки радиатора. На начальном этапе при производстве прототипов и опытной партии планируется поставка комплектной кабины из Германии.

В ходе наращивания мощностей предприятия поэтапно запланированы:

поставка окрашенных необорудованных кабин с комплектацией и оборудованием в Минске;

поставка прессованных деталей от МАН со сборкой, окраской и комплектацией в Минске;

передача пресс-форм для кабины на СП, полное изготовление кабины в Минске.

Для организации сбыта и сервиса планируется создать совместное предприятие, которое получит эксклюзивное право от производственного СП на реализацию грузовиков совместного производства на территории стран бывшего СССР и третьих стран. Для конечного потребителя тягачи с колесной формулой 4x2 будут предложены по цене $60 тыс., с колесной формулой 6x4 -- $65 тыс. Выбранный уровень цен, как считают специалисты, позволит совместному грузовику успешно конкурировать с другими автомобильными марками и приносить прибыль и производителю, и продавцам.

В настоящее время прорабатывается структура сбытовой сети по регионам России и других стран, разрабатываются организационные планы сбытовых и сервисных предприятий.

ПОПОЛНЕНИЕ В СЕМЕЙСТВЕ ГИГАНТОВ

Отдел информации «БДГ»

Белорусский автомобильный завод, единственный в СНГ производитель большегрузных самосвалов, выпустил опытно-промышленную партию (15 единиц) самосвалов грузоподъемностью 55 тонн. После постановки на конвейер грузоподъемность этой модели самосвала планируется довести до 65 т.

Но это еще не все. БелАЗ намерен и дальше расширять модельный ряд выпускаемой большегрузной техники. Автозаводом разработан опытный образец карьерного самосвала грузоподъемностью 280 т. Машина оснащена бортовым компьютером и видеокамерой. Предполагается, что цена одного такого автомобиля составит $2-3 млн.

В настоящее время изготовлен образец самосвала высокой грузоподъемности (80 - 90 т) с гидромеханической трансмиссией. Образец проходит испытания на Полтавском горно-обогатительном комбинате.

Справка «БДГ».
В ПО «БелАЗ» входят 4 предприятия по производству и обслуживанию «БелАЗов». Наиболее массовым является производство самосвалов грузоподъемностью 30-200 тонн. Предприятие серийно производит самосвалы грузоподъемностью 30 т, 42 т, 80 т, 120 т, 180 т. Традиционными рынками сбыта предприятия являются Россия (60%), Украина, Казахстан, Германия, Нидерланды, ЮАР. Доля поставок в страны дальнего зарубежья занимает 13% от общего объема экспорта предприятия. По итогам 6 месяцев текущего года рост объема производства на БелАЗе составил 7,6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Бизнес и право

ЕЖЕНЕДЕЛЬНОЕ ОБОЗРЕНИЕ 11 августа 1997г.

АВТОРСКОЕ ПРАВО

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЗАЩИТА СМЕЖНЫХ ПРАВ: ПЕРСПЕКТИВА ПОВЫШЕНИЯ УРОВНЯ ЗАЩИЩЕННОСТИ

Игорь ФИСЕНКО

Оформление участия Беларуси в Бернской конвенции об охране литературных и художественных произведений 1886 года стало важным шагом на пути к повышению уровню защиты интеллектуальной собственности. Однако Бернская конвенция касается лишь одного из многих вопросов защиты интеллектуальной собственности. Естественно, конвенция не касается защиты промышленной собственности и патентного права -- она для этого и не предназначалась. Однако она не затрагивает и такую важную категорию прав, примыкающих к авторским, как смежные права.



Смежные права тесно связаны с авторскими правами. Это права теле- и радиовещательных организаций, производителей фонограмм, артистов, исполняющих определенные произведения. Общим для этих категорий лиц и организаций является то, что их деятельность делает доступными для широкой публики различные виды охраняемых произведений. Хотя степень их творческого вклада в воплощение идей автора весьма различна. Деятельность указанных организаций носит в основном технический характер. Поэтому для этих субъектов создали особую систему прав -- смежные права.

Этим правам посвящена Римская конвенция по охране прав исполнителей, производителей фонограмм и вещательных организаций от 26 октября 1961 года. По состоянию на 1 мая 1997 года ее участниками являлись 54 государства, причем среди них пока лишь одно государство -- участник СНГ -- Молдова.

Базовым принципом конвенции является предоставление национального режима, а также гарантирование обязательного минимума охраны. Этот минимум включает в себя для исполнителя право на санкционирование использования результатов его творчества (лишь для случаев их трансляции с места непосредственного исполнения). Использование же в фонограммах, иных фиксациях или передачах в эфир того, что специально создано для этих целей, может производиться и без согласия исполнителя. Изготовителям фонограмм конвенция предоставляет право разрешать или запрещать непосредственное или непрямое воспроизведение их фонограмм (непрямое, или косвенное воспроизведение означает, что право изготовителя нарушается не только в случае непосредственного воспроизведения фонограммы, но и при воспроизведении записи, сделанной при проигрывании уже существующей фонограммы).

Вторичное использование фонограмм для передачи в эфир и в других передачах для широкой публики влечет обязанность пользователя выплатить единовременное вознаграждение либо исполнителям, либо изготовителям фонограмм, либо им обоим. Объем правомочий вещательных организаций включает в себя право разрешать или запрещать ретрансляцию своих программ, зафиксированных без их согласия, фиксацию своих программ, воспроизведение программ, зафиксированных без их согласия, передачу для всеобщего сведения своих телевизионных передач, если такая передача осуществляется в местах, доступных для публики за входную плату.

Минимальный срок охраны в соответствии с конвенцией составляет не менее 20 лет.

Положения конвенции распространяются на исполнителей в том случае, если исполнение имело место в другом государстве-участнике либо оно включено в фонограмму, охраняемую в соответствии с конвенцией, или исполнение, не будучи записанным, распространяется путем охраняемой передачи в эфир. Для охраны прав производителей фонограмм конвенция устанавливает один из трех критериев: гражданство, первая запись, место опубликования, и каждое государство-участник выбирает применимые им критерии.

Конвенция допускает возможность закрепления в национальном законодательстве следующих исключений в отношении охраны, предоставляемой на основании конвенции: использование в личных целях, использование коротких отрывков с целью сообщения о текущих событиях, кратковременной звуковой записи вещательной организацией на своем оборудовании и для своих передач, использование исключительно в учебных или научно-исследовательских целях.

Недостаточно широкий круг участников конвенции объясняется тем, что если почти все страны мира располагают вещательными организациями и заинтересованы в охране их передач, то не все располагают фонографической промышленностью, экспортирующей свою продукцию, или артистами-исполнителями, выезжающими за границу. Однако в силу позиции стран-экспортеров число государств -- участников конвенции постепенно увеличивается. В соответствии с соглашениями о сотрудничестве, заключенными бывшими республиками СССР с Европейским союзом, которые предусматривают обязательное присоединение первых к договорам в области охраны интеллектуальной собственности в течение пяти лет после вступления соглашений в силу, в числе участников конвенции вскоре должны появиться и Беларусь, и Россия, и Украина.

Развитием режима, установленного Римской конвенцией, явилась Конвенция об охране интересов производителей фонограмм от незаконного воспроизведения из фонограмм, принятая в Женеве 1971 года. По состоянию на 1 мая 1997 года ее участниками являются 54 государства, причем среди них пока лишь одно государство -- участник СНГ -- Россия.

Необходимость ее принятия объяснялась неэффективностью конвенции 1961 года, неспособность остановить массовое распространение «пиратских» фонограмм, выпущенных без согласия первоначальных изготовителей. В соответствии со статьей 2 конвенции производители фонограмм охраняются от случаев производства копий без согласия производителя и от импорта таких копий при условии, что такое производство и ввоз осуществляются в целях широкого распространения среди населения, а также против распространения этих копий населению. Непосредственные методы охраны отнесены к компетенции национального законодательства и могут строиться как на концепции авторских (смежных) прав, так и на правилах о недобросовестной конкуренции, уголовных санкциях.

Картина международной охраны авторских и смежных прав была бы неполной без краткого упоминания о новейших тенденциях в этой области. В декабре 1996 года в Женеве состоялась дипломатическая конференция по некоторым вопросам авторского права и смежных прав. Ее результатом стало принятие Договора ВОИС по авторскому праву и Договора ВОИС по исполнениям и фонограммам.

Несмотря на то, что Договор ВОИС по авторскому праву является самостоятельным договором, по сути, он выступает дополнением к Бернской конвенции об охране литературных и художественных произведений 1886 года. Участники договора обязуются соблюдать все основные положения Бернской конвенции. Более того, договор квалифицируется как специальное соглашение по смыслу Бернской конвенции.

Прежде всего, договор вводит новые объекты авторского права. В соответствии с ним подлежат охране компьютерные программы (которые с этой целью приравниваются к литературным произведениям) и компиляции данных (базы данных). При этом охрана, предоставляемая в отношении баз данных, не распространяется на сами данные.

Учитывая появление и развитие открытых компьютерных сетей, договор специально оговаривает исключительное право авторов разрешать любое сообщение своих произведений для всеобщего сведения по проводам или средствам беспроволочной связи, включая доведение своих произведений до всеобщего сведения таким образом, что представители публики могут осуществлять доступ к произведениям из любого места и в любое время по их собственному выбору.

Договор устанавливает исключительное право авторов компьютерных программ, кинематографических произведений и фонограмм разрешать коммерческий прокат для публики своих произведений.

Договор также содержит ряд положений, касающихся уже собственно охраны перечисленных в нем прав. Так, договор предусматривает, что стороны обязаны обеспечить эффективные средства правовой защиты в отношении любого лица, которое намеренно устраняет или изменяет информацию, идентифицирующую произведение, его автора и определяющую условия использования произведения, или сообщает для всеобщего сведения произведение, в отношении которого такая информация была устранена или изменена.

Договор ВОИС по исполнениям и фонограммам, в свою очередь, тесно связан с Римской конвенцией и по сути является ее дополнением.

Договор специально рассматривает вопросы охраны прав исполнителей в отношении своих незаписанных устных исполнений, а также исполнений, записанных на фонограммы. Исполнителям принадлежат исключительные права быть признанным исполнителем своих исполнений, разрешать эфирное вещание, запись своих исполнений, а также разрешать прямое или косвенное воспроизведение или распространение своих исполнений, их коммерческий прокат. В несколько меньшем объеме предоставляются права производителям фонограмм: право на воспроизведение, распространение, прокат и право сделать фонограммы доступными.

Исполнители и производители фонограмм в соответствии с договором пользуются правом на единовременное справедливое вознаграждение за прямое или косвенное использование фонограмм для эфирного вещания или любого сообщения для всеобщего сведения. Срок охраны их прав существенно увеличивается по сравнению с Римской конвенцией и должен составить как минимум 50 лет.

Положения договора, касающиеся собственно охраны перечисленных в нем прав, идентичны соответствующим положениям Договора ВОИС по авторскому праву.

Несомненно, что вступление в силу этих договоров существенно повысит уровень охраны авторских и смежных прав. Однако это дело довольно далекой перспективы. Сегодня договоры подписаны лишь 22 государствами и европейскими сообществами. Тогда как для их вступления в силу необходима ратификация (стадия, следующая за подписанием) как минимум 30 государствами. Таким образом, эти договоры станут актуальны реально лишь к началу следующего столетия. Но, оформляя участие в Бернской (решение о присоединении Республики Беларусь уже состоялось) и Римской (вопрос о присоединении к которой уже стоит в повестке дня) конвенциях, новые договоры необходимо принимать во внимание уже сегодня, учитывая вполне реальную перспективу участия в них впоследствии.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

ПАРЛАМЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Закон Республики Беларусь от 25.07.97 г. N 69-З «О внесении изменений и дополнений в Кодекс Республики Беларусь об административных правонарушениях»

Изменения в Кодекс об административных правонарушениях связаны с установлением административной ответственности за нарушение порядка проведения поисковых работ в местах, где велись боевые действия или совершались массовые карательные акции, а также за нарушение порядка вскрытия воинских захоронений. Названные составы описаны в статьях 89-5 и 89-6 КоАП и влекут наложение штрафа на граждан в размере от трех до восьми минимальных заработных плат и на должностных лиц -- от десяти до тридцати минимальных заработных плат.

ПРЕЗИДЕНТ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Указ президента Республики Беларусь от 31.07.97 г. N 417 «О внесении изменения в Указ президента Республики Беларусь от 28 июня 1995 г. N 242»

Согласно изменениям при размещении заказа на капитальное строительство подрядные торги проводятся обязательно при предполагаемой стоимости объектов строительства более 70000 минимальных заработных плат. В то время как ранее торги проводились в обязательном порядке при стоимости объекта свыше 200 минимальных заработных плат.

СОВЕТ МИНИСТРОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29.07.97 г. N 975 «О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29 декабря 1993 г. N 870»

Внесены изменения в постановление Совета Министров Республики Беларусь «О контрактной форме найма работников субъектов хозяйствования -- юридических лиц» от 29 декабря 1993 г. N 870. С руководителями подразделений аппарата управления и структурных подразделений, а также с ведущими специалистами и специалистами первой категории, работающими на предприятиях черной металлургии, машиностроения и металлообработки могут заключаться вместо трудовых договоров контракты, но не менее чем на два года.

Переход на контрактную форму работы является необязательным. С работниками, работающими по трудовому договору, заключенному на неопределенный срок, контракт заключается по их письменному заявлению, а с вновь принимаемыми на работу -- по соглашению между нанимателем и работником.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29.07.97 г. N 977 «О запрещении, ограничении и приостановлении культурных акций»

На местные исполнительные и распорядительные органы управления возложена обязанность устанавливать запреты, ограничивать и приостанавливать акции и мероприятия, связанные с призывами к свержению или изменению конституционной государственной власти, пропагандой войны, насилия, жестокости и порнографии.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 29.07.97 г. N 978 «О подписании Соглашения между Министерством культуры Республики Беларусь и Министерством культуры Республики Куба о сотрудничестве в области культуры и искусства»

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 30.07.97 г. N 992 «О внесении дополнения в постановление Совета Министров Республики Беларусь от 10 февраля 1997 г. N 72»

Изменения вносятся в постановление Совета Министров Республики Беларусь «О таможенном тарифе», которым ранее предусматривалось, что товары, происходящие и ввозимые с территории государств -- участников СНГ, не облагаются таможенными пошлинами.

Изменениями установлено исключение из этого Положения. При ввозе сахара белого (код ТН ВЭД 1701 99 100) необходимо будет уплатить таможенную пошлину, если сахар произведен или ввозится с территории государства, которое не является участником Таможенного союза в рамках СНГ, или для государства, в котором соглашение о Таможенном союзе не вступило в силу.

Постановление вступит в силу через тридцать дней с момента его подписания.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31.07.97 г. N 993 «О внесении дополнений и изменений в некоторые постановления Совета Министров Республики Беларусь»

Внесены изменения в постановление правительства от 31 августа 1993 г. N 583 «О мерах по улучшению работы строительного комплекса в условиях перехода к рыночной экономике». Установлено, что при строительстве объектов по проектам, не прошедшим обязательной государственной экспертизы, при отсутствии в предусмотренных законодательством случаях деклараций об объемах и источниках инвестиций, лицензий и разрешений на право производства работ указанное строительство приостанавливается и с заказчика, подрядчика и финансирующего банка взыскивается в государственный бюджет штраф в размере 10 процентов стоимости оплаченных работ (с каждого).

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31.07.97 г. N 995 «О внесении изменений в постановление Кабинета Министров Республики Беларусь от 23 августа 1996 г. N 559»

Согласно изменениям при вывозе товаров с территории свободной экономической зоны «Брест» сборы за таможенное оформление вывозимых товаров будут взиматься в общем порядке, предусмотренном для этой территории, наравне с таможенными платежами, т.е. в зависимости от происхождения товаров.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 31.07.97 г. N 998 «Об утверждении Положения о научно-технологическом парке»

Под научно-технологическим парком понимается субъект инновационной инфраструктуры, способствующий развитию предпринимательства в научно-технической сфере.

Подобное содействие может осуществляться в виде подбора зарубежных партнеров, создания предприятий с иностранными инвестициями, участия в выставках, выполнения посреднических и представительских услуг и т.д.

Технопарки могут создаваться в любой организационно-правовой форме, как на коммерческой основе, так и на некоммерческой, по решению учредителей. Технопарк является юридическим лицом и действует на основании устава.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1.08.97 г. N 1000 «О демаркации Государственной границы республики»

Заказчиком работ по демаркации Государственной границы Республики Беларусь определен Государственный комитет пограничных войск. Топографические, геодезические и картографические работы будут производиться Государственным комитетом по земельным ресурсам, геодезии и картографии.

• Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1.08.97 г. N 1008 «О заключении Соглашения между правительством Республики Беларусь и Международной организацией по миграции о сотрудничестве и Соглашения между правительством Республики Беларусь и Управлением Верховного комиссара ООН по делам беженцев о правовом статусе Представительства Управления Верховного комиссара ООН по делам беженцев и его персонала в Республике Беларусь»

ВЕДОМСТВЕННЫЕ НОРМАТИВНЫЕ АКТЫ

МИНИСТЕРСТВО ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОГО ХОЗЯЙСТВА, МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИКИ, МИНИСТЕРСТВО СТАТИСТИКИ И АНАЛИЗА

«Дополнение N 2 к Положению о порядке индексации ставок квартирной платы и тарифов на оказываемые населению коммунальные услуги от 4.07.95 г.», утверждено Министерством жилищно-коммунального хозяйства РБ 12 июля 1997 N 06/02-339, Министерством экономики РБ 12 июля 1997 г. N 80/4-1-2732, Министерством статистики и анализа РБ 12 июля 1997 г. N 01-21/49 (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 1999/12)

Дополнением устанавливается, что Министерство экономики совместно с Минжилкомхозом ежемесячно определяют предельные коэффициенты повышения ставок на такие коммунальные услуги как вывоз мусора и обезвреживание твердых бытовых отходов, наряду с водо-, газоснабжением и отоплением.

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ

• Приказ Министерства образования от 24 июля 1997 г. N 422 «Об утверждении Положения о филиале учебного заведения Республики Беларусь» (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 2001/12)

МИНИСТЕРСТВО ЮСТИЦИИ

«Изменения и дополнения в Положение о квалификационной комиссии по вопросам адвокатской деятельности в Республике Беларусь (рег. N1902/12 от 4.06.97 г.)» утверждены Министерством юстиции 29 июля 1997 г. (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег N 1998/12)

Изменения касаются решения квалификационной комиссии по итогам экзамена. В прежней редакции указывалось, что решение комиссии окончательно и обжалованию не подлежит.

Теперь же предусматривается ряд исключений. В частности, министр юстиции Республики Беларусь вправе приостановить выдачу или действие лицензии на право занятия адвокатской деятельностью, если установлены обстоятельства нарушения адвокатами действующего законодательства, норм профессиональной этики или иные данные, свидетельствующие о невозможности заниматься адвокатской деятельностью. Такими данными могут быть информация президиумов коллегий адвокатов, любых других органов, заявлений членов квалификационной комиссии, итогов голосования этой комиссии.

Министр юстиции вправе отказать в выдаче лицензии или выдать ее, а равно возобновить ее действие после сдачи повторного экзамена квалификационной комиссии. При неудовлетворительных результатах экзамена или отказа заинтересованного лица от сдачи экзамена первоначальное решение квалификационной комиссии признается недействительным.

МИНИСТЕРСТВО ВНЕШНИХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ

• «Порядок введения и осуществления предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров», утвержден Министерством внешних экономических связей 7 июля 1997 г. N 3/3839 (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г. N 2003/12)

Необходимость проведения для отдельных товаров предотгрузочной инспекции установлена постановлением Совета Министров Республики Беларусь N 793 от 26 июня 1997 г. «О введении предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров». В этих целях Министерством внешних экономических связей Республики Беларусь заключено соглашение между компанией «BUREAU VERITAS B.I.V.A.C.BV», которая и будет проводить предотгрузочную инспекцию товаров.

Предотгрузочная инспекция осуществляется до отгрузки товаров в странах, из которых товары поступают в Республику Беларусь, за исключением стран СНГ. Проверяется соответствие поставляемых товаров требованиям, заявленным в контракте или спецификациях. А именно -- количеству товара, цене и классификационным кодам.

Прежде всего проводится физическая инспекция товаров, которая включает полную или, если это невозможно, выборочную проверку количества товаров, а также соответствие товара параметрам и характеристикам, указанным в контракте. Количество товаров проверяется путем измерения размеров, веса, объема, пересчетом и другими способами в зависимости от вида товаров.

Одновременно с физической инспекцией производится проверка цен на товары. Определяется соответствие цен и сумм, указанных в счет-фактурах продавцом товара, уровню экспортных рыночных цен, превалирующих в стране поставки или на мировом рынке.

Для проведения предотгрузочной инспекции юридические и физические лица, ввозящие товары на таможенную территорию Республики Беларусь, оформляют заявку на предотгрузочную инспекцию, форма которой приводится в приложении к порядку, и направляют заполненную заявку в адрес бюро связи компании «Веритас» в Республике Беларусь. К заявке должны быть приложены копии спецификаций на ввозимые товары. Кроме того, в 3-дневный срок должно быть направлено уведомление экспортеру о проведении компанией «Веритас» предотгрузочной инспекции. В приложение N 1 к порядку приведен перечень товаров, не подлежащих предотгрузочной инспекции. Среди них: радиоэлектронные средства с радиоизлучением и высокочастотные установки, драгоценные камни, благородные металлы, предметы искусства, предметы домашнего обихода и личные вещи, включая подержанные транспортные средства.

• «Методические указания по оформлению контрактов на ввоз товаров в Республику Беларусь в связи с введением предотгрузочной инспекции», утверждены Министерством внешних экономических связей 7 июля 1997 г. N 3/3840 (зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г. N 2004/12)

В связи с введением обязательной предотгрузочной инспекции для ряда ввозимых на территорию республики товаров возникает необходимость указывать во внешнеэкономических контрактах на поставку товаров условия проведения этой инспекции. Т.е. определить, какие права и обязанности возлагаются на постащика и получателя товара, в каком порядке производится оплата расходов, связанных с проведением инспекции и др. Согласно законодательству для данного вида контрактов условия о проведении предотгрузочной инспекции являются необходимыми. При их отсутствии и при возникновении спора между сторонами по этому поводу контракт может быть признан недействительным.

Обеспечить включение в контракт условий, связанных с проведением предотгрузочной инспекции, обязан импортер. В контракте должно предусматриваться, что по требованию экспертов компании «Веритас», производящих предотгрузочную инспекцию ввозимых товаров, экспортер обязан представить счет-фактуры, спецификации, сертификаты производителя и другие документы, сопутствующие товарам. Кроме того, обеспечить допуск экспертов для физической проверки товаров.

Физическая инспекция товаров может производиться только при погрузке товаров в стране поставки, а не до нее, когда товар, например, находится на складе, или после того, как товар помещен в транспортное средство. Поэтому целесообразным будет предусмотреть в контракте обязательство экспортера пригласить для проведения инспекции экспертов именно к моменту погрузки.

Сумма сбора за проведение предотгрузочной инспекции включается в контрактную стоимость товара. Обычно сбор уплачивается импортером, однако в контракте можно специально оговорить случаи, при которых экспортер обязан возместить произведенные импортером расходы. Сбор уплачивается экспортером однозначно только при проведении повторной инспекции, в случае, если первая выявила несоответствие товара заявленным в контракте параметрам.

• «Перечень фармацевтических продуктов, ввозимых в Республику Беларусь, по которым осуществляется предотгрузочная инспекция», утвержден Министерством внешних экономических связей 7 июля 1997 г. N 3/3837 (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г. N 2006/12)

В перечень вошли органы и вещества человеческого и животного происхождения (кровь, секреты и др.), предназначенные для трансплантации, терапевтических или профилактических целей; лекарственные средства и препараты, изделия медицинского назначения -- вата, бинты, лейкопластыри и другие.

• «Перечень сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, ввозимых в Республику Беларусь, по которым осуществляется предотгрузочная инспекция», утвержден Министерством внешних экономических связей 7 июля 1997 г. N 3/3838 (зарегистрирован в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г. N 2007/12)

Перечень содежит в себе следующие наименования товаров с кодом по Товарной номенклатуре внешнеэкономической деятельности: 0201-0210 -- Мясо и пищевые мясные субпродукты; 0301-0307 -- Рыба и ракообразные, моллюски и др.; 0401-0410 -- Молочная продукция; яйца птиц; мед натуральный; пищевые продукты животного происхождения; 0701-0714 -- Овощи; 0801-0814 -- Съедобные плоды (фрукты) и орехи; 0901-0910 -- Кофе, чай, мате (парагвайский чай) и пряности; 1501-1522 -- Жиры и масла животного или растительного происхождения; 1701-1704 -- Сахар и кондитерские изделия из сахара; 2201-2209 -- Алкогольные и безалкогольные напитки и уксус.

ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ И РЕКЛАМНОЕ ОБОЗРЕНИЕ «БЕЛОРУССКОЙ ДЕЛОВОЙ ГАЗЕТЫ»

Конъюнктура

11 августа 1997 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

ОБЗОР

Кто сказал, что лето — мертвый сезон?

Мировые рынки: цена ошибки

За период, прошедший с момента опубликования нашего предыдущего обзора, наиболее интересные события происходили на рынке **цветных металлов**.

Экономический подъем, наблюдаемый в США, Западной Европе и Японии, увеличил спрос на металлы, используемые в строительстве, автомобилестроении и аэрокосмической отрасли. Именно это, по мнению аналитиков, явилось главной причиной роста котировок цветных металлов. Единственным товаром этой группы, цены на который в последнее время неуклонно снижаются, является **медь**. Сезонное падение спроса на данный металл со стороны азиатских покупателей на фоне постоянного роста мирового производства привело к крайней неустойчивости котировок. В течение последнего месяца несколько раз отмечались случаи, когда перепад цен за одну торговую сессию *LME* составлял более 100 $/т. В целом же, по сравнению с началом июля, тонна наличной меди «полегчала» более чем на $200, и ее цена 6 августа составила $2308,5.

Зато один за одним ставит рекорды ценового роста **цинк**. Уровень, которого достигли котировки в июле, не регистрировался на протяжении, по крайней мере, 7 последних лет. Цинк подорожал по сравнению с началом года примерно в 1,5 раза.

Кстати, именно с цинком связаны почти трагические для китайских трейдеров события на *LME* в последних числах июля. В связи с введением китайским правительством ограничений на вывоз этого металла трейдеры были вынуждены выкупить контракты примерно на 200.000 т цинка. После поступления информации об этом 25 июля котировки достигли отметок 1685 $/т (+75 $/т, наличный металл) и 1613 $/т (+55 $/т, с поставкой через 3 месяца). Китайскими трейдерами была предпринята отчаянная попытка сбить цены в преддверии скупки контрактов. Для этого на рынок 28 июля было выброшено 250.000 т цинка по цене 1100 $/т. Однако «быки» устояли: цена не только не снизилась, но и увеличилась почти на 100 $/т (наличный металл) по сравнению с предыдущими торгами. В результате китайские компании понесли убытки на сумму более $100 млн. Правда, выброс такого количества металла не мог пройти бесследно: после технической корректировки 29 июля цены обвалились на 194 $/т (с поставкой через 3 месяца) и 221 $/т (наличный металл) и составили 1473 $/т и 1540 $/т соответственно. Но это китайских трейдеров уже не спасло. Начиная с 30 июля котировки плавно поползли вверх и 6 августа достигли 1510 $/т (с поставкой через 3 месяца) и 1622,5 $/т (наличный металл).



Достаточно нервозная обстановка царит и на рынке **нефти и нефтепродуктов**. В середине прошлого месяца в ожидании возобновления поставок нефти из Ирака котировки этого товара на торгах *NYMEX* заметно снизились. Однако в условиях сезонного пика спроса на бензин запасы нефти и нефтепродуктов в США оказались слишком малы. Обнародованные на этот счет данные *American Petroleum Institute* вызвали на *NYMEX*'е легкую панику: цена барреля нефти подскочила 30 июля на $0,45 и достигла $20,3 (сентябрьские фьючерсы). В дальнейшем ситуация начала в миниатюре напоминать ту, что наблюдалась на биржах накануне реализации программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие». Робкие попытки оптимистов, ожидавших скорого появления на рынке иракской нефти, сыграть на понижение моментально пресекались, как только слух о какой-либо неприятности достигал ушей трейдеров. А так как слухов подобного рода было как всегда достаточно (прекращение работ на одном из крупнейших нефтяных месторождений в Колумбии после оползня, повредившего трубопровод; закрытие НПЗ *Tosco Corporation* из-за утечки; задержка пуска завода *British Petroleum* в Европе; обострение политической ситуации на Ближнем Востоке из-за терактов и т.д.), котировки неумолимо росли. 5 августа на торгах *NYMEX* они достигли 20,8 $/баррель (сентябрьские фьючерсы). Ситуация на Североевропейском свободном рынке нефти и *IPE* в целом повторяла ту, что сложилась за океаном, хотя иногда и с некоторым опозданием.

6 августа мировой рынок нефти, как и предсказывали аналитики, наконец ощутил на себе последствия решения о возобновлении поставок «черного золота» из Ирака. Цены как на наличную нефть, так и на фьючерсные контракты упали в среднем на 0,30 $/баррель.

Украина: сахар распродан — самое время установить цены

Внебиржевой рынок **сахара** Украины, достаточно активно работавший в последние месяцы, понемногу успокаивается из-за истощения запасов. Уже в начале июля резко возросло количество предложений «воздуха», а основная часть реально предлагаемого сахара являлась госрезервом, от которого спешно избавлялись в условиях благоприятной конъюнктуры. В то же время спрос на сахар, особенно со стороны российских покупателей, остается достаточно высоким. Эксперты считают, что на внутреннем российском рынке цены будут продолжать расти, и это подталкивает украинских производителей повышать их минимальный уровень. В конце июля сахар предлагался по цене 375--420 $/т (партии 1000--3000 т при 100%-й предоплате на условиях *DAF*).

Тем временем Кабинет министров Украины, очевидно, обрадовавшись решению так остро стоявшей проблемы затоваривания, занялся государственным регулированием данного сектора рынка. Им было утверждено положение об определении минимальных цен на сахар и сахарную свеклу.

Судя по имеющейся у нас информации, данный документ можно рассматривать как попытку украинского правительства защитить отечественные сахароперерабатывающие заводы. Дело в том, что несколько месяцев назад во время пика затоваривания нередко работала следующая схема: производители сахарной свеклы поставляли на заводы сырье на условиях получения части готовой продукции, а затем сбрасывали ее по демпинговым ценам. Заводы же оказывались в ситуации, когда что-либо продать было практически невозможно. Принятый документ устанавливает нижнюю границу цен на сахар именно из расчета затрат среднестатистического завода (одновременно устанавливается и минимальная закупочная цена на свеклу).

Свой подарок украинским сахаропроизводителям преподнес и российский президент. Им подписан указ об освобождении от НДС украинских товаров, поставляемых для нужд российской армии. Документ распространяется на ряд договоров, заключенных между Центральным управлением материальных ресурсов и внешнеэкономических связей Минобороны РФ и некоторыми коммерческими структурами. Общая сумма льготных контрактов составляет $750 млн. Впрочем, уже сейчас данный указ вызывает широкую критику: специалисты не исключают, что этот документ создает условия для повторения того, что произошло с российским фондом спорта.

Россия: «мясофобия» неизлечима

С 15 августа ветеринарная служба России запрещает ввоз в страну говядины из государств ЕС без контроля отечественных ветспециалистов. Такое решение Департамент ветеринарии Минсельхозпрода РФ принял после того, как комиссия ЕС установила факт проникновения в марте-апреле 1997 года в Россию через Голландию 698 т английской говядины под бельгийскими клеймами *F-101* и *F-829*.

Возможно, эти меры возобновят рост цен на **мясо и мясопродукты**, прерванный событиями на соседнем сегменте рынка. (В последних числах июля говядина подешевела на 2%, свинина – на 5%.) Дело в том, что фирмы, близкие к таможенным службам, выбросили на рынок огромное количество мяса птицы по демпинговым ценам. В результате, к примеру, американские куриные окорочка подешевели за последние 3 месяца примерно на 10%, заставив потребителей переключиться с говядины и свинины на товар-субститут. Для сравнения: оптовые цены на американские куриные окорочка составляют 8610–9700 руб./кг (у других производителей они несколько выше), а на различные сорта говядины – 10.500—26.000 руб./кг. Тем не менее рост спроса на мясо птицы не приостановил снижения цен. Специалисты считают, что подорожание курятины начнется не раньше последних чисел августа.

Юрий ХОВРОВ

АКТУАЛЬНО

Не пущать белорусское мясо!

Минсельхозпрод Беларуси принял решение об увеличении индикативных цен на экспортируемое мясо. В живом весе цена тонны крупного рогатого скота составляет теперь $1100, свинины -- $1200; потушная говядина стоит $1900, свинина -- $2200.

Похоже, что государственное регулирование цен на мясо и мясопродукты привело к ситуации, когда невыгодно что-либо делать. Колхозам повышение минимальных закупочных цен на 19%, на которое после долгих колебаний власть предержащие все же решились,-- как мертвому припарки. Ведь производство крупного рогатого скота могло стать рентабельным разве что при повышении закупочных цен раза в два. Торговлю это решение еще больше загоняет в угол. Она у нас и так между отпускными ценами производителей и «социально значимыми» ценами для потребителей — как между молотом и наковальней. А мясоперерабатывающие заводы вообще убыточны: во-первых, из-за фиксированных отпускных цен; во-вторых, из-за постоянной недогрузки мощностей, т.к. колхозам намного удобнее работать с негосударственными структурами.

В этих условиях единственным спасением для колхозов и предприятий была возможность отыгрываться за счет экспорта. Теперь, похоже, государство добралось и до этой спасительной соломинки. (Напомним, что предыдущие попытки, в частности, установление квот на поставки мяса, ощутимого влияния на процесс его «перетекания» в Россию не оказали. В цепочку просто включалось дополнительное звено — посредническая фирма. С одной стороны, она — белорусский покупатель, с другой — не является производителем, а потому нормы поставок мяса на внутренний рынок на нее не распространялись.)

Белорусские власти можно понять: успешное «шествие» нашего мяса на восток может привести к тому, что в собственной стране его вообще не останется. Вот только не приведет ли забота о потребителях к банкротству производителей?

Соб. инф.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; выходные: суббота, воскресенье	многофункциональная офисная мебель Odeon	Италия (Teorema Office)	меламин	антрацит, жемчужно-серый, орех	от $117	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ
	многофункциональная офисная мебель Mec		ламинат	аквамарин, орех, светло-серый	от $186		
	многофункциональная офисная мебель Mec metallico				от $279		
	мебель для руководителей Quark		меламин	орех, орех-мрамор	от $630		
	мебель для руководителей Mithos		экологически чистый лак	зеленый нефрит, орех-оклахома	от $1014		
	мебель для офисов и домашних кабинетов Dixi		ламинат, кромка из ПВХ	светло-зеленый, серый, слоновая кость	от $406		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	$550, $90	226-3734 226-3559 226-3737	завод-производитель
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	офисные наборы «Босс», «Премьер», «Зальцбург», «Линц», «Вена» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины: красное дерево, дуб, бук, ясень и др.	более 20 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 17,5 млн руб.	276-9696 234-7812	ул. Варвашени, 17, офисы 202, 208; салоны: - РВЦ (ул. Я.Купалы, 27), - пр. Машерова, 9; г. Могилев: м-н «Горизонт» (пр. Димитрова, 37, тел. (0222) 421-714)
	компьютерные, рабочие столы				от 1,7 млн руб.		
	шкафы для одежды и комбинир. (в ассорт.)				от 2,95 млн руб.		
	шкафы для документов (в ассорт.)				от 1,9 млн руб.		
АСПЕКТ	мебель, приносящая успех:	Германия, Италия	десятки вариантов натуральных и искусственных покрытий	сотни разнообразных цветов и оттенков		275-3525 275-3652	дизайн интерьера, доставка, сборка - бесплатно; поставка со склада и под заказ мебели, кресел и любых элементов интерьера; наш адрес: ул. Стебенева, 20
	для исполнителей				$160...1200		
	для менеджеров				$400...2000		
	для руководителей				$1300...5000		
	для элиты				от $4500		
	офисные стулья, кресла, диваны, мягкие углы	Польша, Германия, Италия			$33...436 $85...3100 $36...4000		
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кабинеты	Беларусь	шпон ценных пород древесины	бук-венге, вишня, светлый дуб, красное дерево	35,3...55,2 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	шкафы, столы (в ассорт.)			черный, дуб, вишня	2,3...4,8 млн руб.		
	шкафы, стеллажи, комоды, столы Forte	Польша	меламин	гранит-коньяк	1,4...5,0 млн руб.		
	кресла (для руководителя, персонала), стулья	Италия	кожа, ткань	черный, серый	от $19		
ДОРАТО Furniture for Offices and Banks	офисная мебель фабрик Riz Office, Las Office	Италия	меламин, ламинат, шпон	различный	от $130	269-9442 263-9627 269-9838	поставка со склада и под заказ;
	офисные кресла, стулья		ткань, кожа, кожзам		от $22		система скидок на опт
ЕВРОМЕБЕЛЬ	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	$22...390	226-9885 223-3305	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН САЛОН ОФИСНОЙ МЕБЕЛИ И МУЛЬТИФОРМ ул. К.Либкнехта, 68-101	многофункциональная офисная мебель Mascagni	Италия, Венгрия	меламин, ламинат, нат. шпон	различный	от $196	222-4474 213-5288	доставка, сборка, компьютерное проектирование
	офисные кресла, стулья Essepiu		ткань, кожа	различный	$50...550		гарантия 2 года
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	$3,3...556		эксклюзивный представитель Multiform'a в Беларуси
	компьютерные, принтерные столы Multiform		высокопрочный меламин	светло-серый	$210...574		ступенчатая и плавная регулировка высоты стола
	наст. лампы, светильники, люстры Massive	Бельгия	металл, пластик, дерево	более 30 вариантов	$22...7150		поставка со склада и под заказ
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от $66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от $21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от $4,5		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	11 вариантов	$40...264		
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	офисная мебель (в ассорт.)	Беларусь	шпон	дуб, черный	от $15	(01770) 41-588 57-742	комплектация под заказ
TIMONS PLUS	офисная мебель	Польша, Италия	меламин	черный, бук, орех, пепельный, махагон, антрацит	?	232-9221 264-4388	индивидуальная комплектация; поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	офисные кресла, стулья		-	различный	от $46		поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка
	столы и стулья для кафе, баров		-		от $22		
ТУССОН ул. Пулихова, 53	многофункциональная мебель для офисов и банков Olivetti Sinthesys	Италия	меламин, ламинат, шпон, массив	серый, березово-серый, орех, темный орех	$113...2000	236-4288 236-3137 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, сборка, компьютерное проектирование
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	многофункциональная офисная мебель	Беларусь	ламинат, постформинг	более 30 вариантов	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: индивидуальный дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
	мебель для кафе, баров, гостиниц, магазинов	Беларусь	ламинат, постформинг	по желанию			
ЮРАТЭ СІСТЭМ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	?	232-2486 232-1048	салон офисной мебели (ул. Смолячкова, 9); бесплатно: консультационные услуги, доставка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от $42		
	кресла для персонала и посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	$35...700	226-3734 226-2300	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
VOLIS COMPANY САЛОНЫ МЕБЕЛИ: ул. Харьковская, 15, ул. Богдановича, 60; время работы: 9.00-18.00; выходные: суббота, воскресенье	кухни «Лиза»	Беларусь	меламин, МДФ (белый)	24 млн руб.	254-6902 234-6143 254-6958	материалы и комплектующие производства Италии, Германии, Чехии, Канады; австрийская технология; доставка по Беларуси, сборка
	детские комнаты «Чебурашка»		шпон ценных пород древесины (красное дерево, бук, дуб, тонированный дуб)	21,9 млн руб.		
	спальни «Катерина»			29,4 млн руб.		
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП	$15...790	223-3305	м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32)
КОРОЛЯ, 22 САЛОН МЕБЕЛИ	мебель для дома и офиса (в ассорт.)	Италия	ламинат, ДСП, нат. шпон, массив	?	276-9207 276-9225	мебель от 50 фабрик Италии под заказ; любые стиль и комплектация
Мебельное производство ОАО «Несвижский льнозавод»	наборы для кухонь, прихожих	Беларусь	шпон, велюр (дуб, белый)	45...395	(01770) 41-588 57-742	под заказ
ТЕКНОБЕЛ ул. Захарова, 31	мебель для дома (в ассорт.), аксессуары	Италия	ламинат, нат. дерево, лак	$16...10000	236-8586	индивидуальная комплектация; бесплатная доставка
FURNITURE LUXE ул. Лынькова, 17	кухни (более 20 наимен.), по индивидуальным заказам: прихожие, спальни, детские	Беларусь	ламинат, постформинг (более 20 вариантов цветов)	производителя	228-5558 228-5559 228-5764 228-5763	гарантия качества; бесплатно: дизайн-проект, планировочные решения, доставка по Минску, сборка
ЮРАТЭ СІСТЭМ Торгово-консультационный центр	кухонная мебель со встроенной техникой	Италия	нат. шпон, дуб, орех	от $1800	232-2486 232-1048	салон-магазин «Разумный выбор» (ул. Филимонова, 5); профессиональные дизайн, сборка
	кухонные столы, стулья			от $90		
	мягкая мебель		нат. кожа	от $2500		

ЭКОЛОГИЯ

Если вас

Вы безумно хотите спать, но что-то невидимое и неслышное мешает это сделать. В квартире явно поселилось нечто, раздражающее вас. Вы нервничаете, не можете сосредоточиться на работе, срываетесь на близких да и вообще чувствуете себя неважно: скачет давление, болит голова, пошаливает сердце. И главное — не можете понять, в чем дело. Впрочем, иногда все же замечаете, как начинает покачиваться люстра, позвякивает посуда в буфете, неожиданно хлопают двери. «Оно» тихо и постепенно сводит вас с ума...

Но ничего мистического, сверхъестественного, неземного здесь нет. Это вибрация. Она и в самом деле не видна и не слышна, поскольку у человека нет специальных рецепторов, которые воспринимали бы такой особый вид механических колебаний, передаваемых окружающей среде от источника возбуждения.

Вибрация существует всегда и везде, особенно в наш век прогрессивных технологий. Но все зависит от ее уровня. Если он ниже допустимого предела, это неощутимо. Даже в больших городах ее неблагоприятное влияние на людей значительно меньше, чем, скажем, шума. Но в тех домах, где вибрационный фон превышает санитарные нормы, он начинает действовать на нервную систему. Правда, при закладке фундамента современных зданий обязательно применяются меры по снижению уровня вибрации, но это не всегда помогает. Например, в последнее время одним из основных источников нежелательных колебаний стало строительство новых линий метро способом мелкого заложения (особенно актуально для Минска). Отвести тоннели от жилых домов порой нельзя, да и нет смысла прокладывать их вдали от населенных районов. Поэтому в радиусе 40--70 м по обе стороны линии метрополитена уровень вибрации, как правило, повышенный. Чем дальше здание от источника, тем слабее в нем колебания. В 5-этажных домах виброускорение больше ощущается на нижних этажах. В «высотках» же ближе к крыше возникает резонанс, и жильцы чувствуют вибрацию сильнее. В домах, расположенных вблизи крупных автомагистралей, подобный фон может создавать грузовой автотранспорт.

Внешним источником вибрации порой становится работающее рядом промышленное предприятие. Так, включенный компрессор беспокоит жителей многоэтажных домов в радиусе от 1 до 4 км.

Немало и «внутренних» причин повышенного вибрационного фона. Зачастую это лифты. Особенно в зданиях старой постройки, где шахты не отделены от квартир. При этом уровень вибрации пола в доме бывает на 15 дБ (а при закрывании дверей лифта на 21 дБ) выше, чем при работе лебедки. В новых высотных постройках вибрация лифтов обычно не ощущается.

При неправильном монтаже и плохой виброизоляции механизмов встроенных котельных и другого инженерного оборудования жильцы расположенных над ними квартир будут испытывать на себе виброускорение, на 33--35 дБ превышающее допустимое.

Иногда вибрация возникает во время строительных работ, проводимых недалеко от жилых домов (забивка свай, демонтаж и снос зданий, реконструкция дорог). В этих случаях успокаивает то, что продлится это не вечно.

К сожалению, «домашних» рецептов борьбы с тихим разрушителем нашей нервной системы практически не существует. Можно, конечно, покрыть пол и стены толстыми коврами, пошире расставить в шкафу посуду, чтобы она не звякала, повесить прилегающие вплотную к потолку, а потому не раскачивающиеся светильники. Тем самым вы решите другую проблему: уменьшите структурные (вибрационные) шумы, возникающие от тех же бойлерных, лифтов, компрессоров. Но на уровень вибрации подобные меры вряд ли повлияют. Защитить от раздражающего фактора могут не зависящие от нас средства: сделанный с умом фундамент дома и хорошая виброизоляция внутренних источников, тоннелей метро.

Если санэпиднадзор установил, что вибрация в здании намного превышает допустимый уровень, а источники ее при этом устранить невозможно (метрополитен, автострада, промышленный объект), жильцам предлага-

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, $	Телефон	Примечание
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	?	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3791	собственное производство
	остекленные прилавки						
	горки						

ЖИЛИЩА

трясет

ют переселиться в другой дом. Но многие отказываются покидать свои квартиры, т.к. не ощущают никакого дискомфорта. Дело в том, что психологическая оценка вибрации всегда зависит от индивидуального восприятия: состояния здоровья и нервной системы человека, его эмоциональности и чувствительности, тренированности и возраста.

Но очевидно одно: даже самым «устойчивым» людям будет неприятно жить в доме, в котором все время трясет, т.е. там, где вибрационный фон значительно выше нормы. Увы, конкретный совет, как избавиться от источника раздражения, всего один -- смените квартиру, и вам больше не придется нервничать.

По материалам печати

ГИД

Где заказать жалюзи, роллеты и маркизы

«АССОН»
(г. Минск, ул. Первомайская, 14—203; тел.: 226-01-06, 227-31-28)

Как производитель жалюзи фирма «Ассон» известна на белорусском рынке с 1993 года. Горизонтальные (из алюминиевой ленты) и вертикальные (из специальной пропитанной ткани) жалюзи изготавливаются из комплектующих производства Италии, Испании, Израиля, Швеции.

Предлагаются также доставка, установка жалюзи, их гарантийное обслуживание.

В магазине *Rigonda* (ул. Денисовская, 41) и универмаге «Беларусь» (4-й этаж) можно ознакомиться с образцами жалюзи, получить консультацию и оформить заказ. Вызов специалиста максимально сэкономит время заказчика. Обмер и доставка производятся бесплатно. Срок изготовления и установки — 1—3 дня с момента оплаты. Возможно выполнение срочного заказа в течение нескольких часов.

Предприятием разработана гибкая система скидок (для оптовых покупателей — скидки значительные). Благодаря этому постоянно расширяется дилерская сеть в городах Беларуси и России. Фирма готова рассмотреть любые предложения по сотрудничеству. Помимо жалюзи «Ассон» освоил производство защитных роллет.

Фирма также предлагает комплекс услуг по отделке помещений с помощью гипсокартонных панелей — прочного, химически нейтрального, трудновоспламеняемого строительного материала.

Изготовление перегородок, сборных полов, облицовка стен, установка подвесных потолков — вот далеко не полный перечень услуг, которые предлагает фирма «Ассон» на основе метода «сухого» строительства.

«ЮМАКС»
(г. Минск, пр. Ф.Скорины, 93а—1; т/ф: 266-06-99, 266-04-01, 269-12-15)

Фирма «Юмакс» изготавливает солнцезащитные вертикальные и горизонтальные жалюзи, а также обеспечивает их гарантийное обслуживание в течение 1 года. В ассортименте фирмы — свыше 100 видов тканей и 20 видов пластика более 30 расцветок.

На заказы свыше 40 кв.м действует система скидок.

Вся продукция сертифицирована.

Одно из основных направлений фирмы — производство защитных роллет с применением качественных материалов, сертифицированных МВД Беларуси.

«Юмакс» также предлагает установку маркизов. Многообразие цветовой гаммы и стилей удовлетворит любой вкус. Сроки исполнения заказа -- минимальные.

На все изделия гарантия — 1 год.

Холдинговая компания «АртПол-Груп» предлагает самые современные материалы от фирмы *Bostik*:
— клеи для паркета, кафеля, гомогенных и ковровых покрытий, линолеума, резины и обоев;
— акриловые, латексные, полиуретановые уплотнительные массы;
— строительные силиконы для уплотнения мест соединений бетона, металла, стекла, керамики, эмалированных и глазурованных поверхностей, а также заполнения щелей в дереве, бетоне, гипсе;
— пожаро- и водостойкие шпатлевки для окончательной обработки бетонных, пенобетонных, гипсовых и деревянных поверхностей;
— самонивелирующиеся бетон-шпатлевки для пола и грунтовки;
— влагопреграды;
— монтажные пены.
Вся продукция сертифицирована Минздравом Беларуси, экологически чистая и безопасная.

***«АртПол-Груп»**:*
г. Минск, ул. Кальварийская, 25—600; тел.: 251-52-40, 252-45-73, 220-90-66.

Частная строительная фирма «КМК-2» работает на белорусском рынке 6 лет. За это время она реконструировала более 400 объектов. В их числе — административные, специализированные, жилые помещения в Минске и за его пределами.

Самое главное в работе «КМК-2» — высокое качество строительства, оптимальные сроки исполнения, максимальное удовлетворение пожеланий клиентов.

К вашим услугам:
— проектирование (в т.ч. новых зданий, АЗС и др. технологических сооружений);
— реконструкция зданий и сооружений (включая фасадные и кровельные работы);
— новое строительство;
— внутренняя отделка помещений по евростандартам (пластиковая столярка, декоративная штукатурка, современные покрытия для стен, облицовочная плитка и паркет высокого класса, современная сантехника и др.);
— поставка и инсталляция мебели;
— фитодизайн и оформление интерьеров авторскими художественными произведениями.

Хотите узнать, чем еще выгодно отличается фирма «КМК-2»? Звоните.

***«КМК-2»**:*
тел.: 245-43-89, 246-43-58, факс 238-50-82.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ОТДЕЛОЧНЫХ И СТРОИТЕЛЬНЫХ МАТЕРИАЛОВ, ЭЛЕМЕНТОВ ИНТЕРЬЕРА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Цена	Примечание	Телефон
АЛЁНА-91	монтажные пены (0,75 л)	Бельгия	от $5,3	склад; предусмотрены скидки	213-4270 276-3743
	универсальные силиконы (0,31 л)		$3,3		
	клеи, мастики, герметики		?		
ВДД представительство ОАО «Гомельстекло» в г. Минске	оконное стекло (5, 6 мм)	Беларусь	70.000, 120.000 руб./кв.м	-	250-8996
ГОРО крупнейший поставщик отделочных материалов в Беларуси	подвесные потолки Armstrong	Нидерланды	от 8,7 $/кв.м	оптовым покупателям предоставляются существенные скидки	226-0312 227-6138
	потолочные светильники	Италия, Беларусь	от $3,5		
	стеновой и потолочный гипсокартон Knauf	Германия, Швеция	от 3,2 $/кв.м		
	настенные виниловые покрытия	Англия	1,95 $/кв.м	ширина рулона - 1,3 м	
ДАГМА	стеновые панели Vox (0,1 x 6,0 м)	Польша	от 7,7 $/кв.м	впервые на белорусском рынке - волокнистая плитка; скидки строительным организациям	236-1230
	подвесные потолки	Германия	от 11 $/кв.м		
	пластиковые панели Deceuninck (0,25 x 2,70 м)	Бельгия	от 10 $/кв.м		
	винилискожа	Индия	от 3,3 $/кв.м		
ЛИГОС-ЮНИОН	стеновые и потолочные панели из ПВХ, ДСП	Бельгия, Польша	от 8,3 $/кв.м	склад	213-4056 233-1881
ФИЛИПП	стеновые и потолочные панели (сайдинг) из ПВХ	Канада	от 8 $/кв.м	склад	234-8630 234-9218
	водосточные желоба, трубы из алюминия	США	от 4,53 $/п.м		
	стеновые панели (1,22 x 2,44 м)		?		

ПРЕДЛОЖЕНИЯ НАПОЛЬНЫХ ПОКРЫТИЙ

Фирма	Наименование покрытия	Страна-производитель	Толщина покрытия, мм	Ширина рулона, см	Цена, $/кв.м	Телефон
ГОРО	ковровое Shaw	США	5...20	366	от 4,9	226-0312 227-6138
	рулонное ПВХ-покрытие Armstrong	Швеция	2	160, 200	от 12,9	
	ПВХ-плитка Armstrong	Англия	2,5	30 x 30	8,9	
ДАГМА	линолеум	Индия, Франция	1,3...3,0	-	от 3,8	236-1230

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, $/кв.м		Установка	Цена, $/кв.м	Установка	Цена, $/кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
АРТПОЛ-ГРУП	жалюзи: горизонтальные (Голандия); вертикальные - пластиковые, тканевые (США); установка - бесплатно							251-5240 252-4573 220-9066
ЛИГОС-ЮНИОН	12	15...28	10% от цены заказа	-	-	-	-	213-4056 233-1881
ЛОДА	12...13	15...27	5% от цены заказа	?	?	-	-	262-8724
МАКИНВЕСТ	12	от 16	10% от цены (гориз.) 5% от цены (вертик.)	-	-	от 200	10...15% от цены заказа	268-3200 266-3835

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ: Т/Ф 226-96-78, ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2768). ЦЕНА ОДНОЙ СТРОКИ – 200.000 РУБ.

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

КОМПЬЮТЕРЫ MACINTOSH

Модель	Процессор	RAM	HDD	Монитор	VRAM	Примечание	Поставка	Г	Цена	Продавец	Телефон
Macintosh LC 475	MC68040/25	8	250	14" int	1Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544
Power Macintosh	PowerPC 604/120	80	4000	21" int	4Mb	сеть, клавиатура, возм. аренда, бартер на полигр. усл.	склад	-	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	262-0544

КОМПЬЮТЕРЫ AMD K5-75

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
VA									Компьютеры Pentium - конфигурация по заказу	24	от 300	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
FALCON OPTIMA	K5/75	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	K5/75	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V+, изм. конф., ПО	24	580	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 mono	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	503	TAIR	229-2999
NTT-572	K5/75	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	618	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/75	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	642	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
XeriusEasy	K5/75	256	8	1300		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	662	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/75	256	8	1700		14" 28 LR, NI	1	PCI	MT, серт.РБ	24	671	ELKO	236-9754, 236-8663

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-100, AMD K5-100

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SI	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	599	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	K5/100	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	630	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/100	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	980	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	K5/100	256	8	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	680	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
FALCON OPTIMA	K5/100	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	466	FALCON	234-4356, 234-4470
XeriusEasy	K5/100	256	8	1300		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	694	ELKO	236-9754, 236-8663
XeriusEasy	K5/100	256	8	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, серт.РБ	24	703	ELKO	236-9754, 236-8663
IBA	P/100	256	16	1200	PCI/ISA	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	794	IBA	262-5190, 232-5122
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	691	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	851	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	829	ICS	230-6482
ICS	P/100	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	786	ICS	230-6482

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-120

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
SI	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	625	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
INCOMAG	P/120	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	680	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-520	P/120	256p	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	722	TAIR	229-2999
Jet	P/120	256p	8	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	635	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-521	P/120	256p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel CPU, Triton, Samsung, серт.РБ	30	758	TAIR	229-2999
IBM PC 350	P/120	256	16	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1587	IBA	262-5190, 232-5122
STRATUM	P/120	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	735	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/120	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	720	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/120	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	670	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/120	256p	16	1700		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	715	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-522	P/120	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel CPU, Triton, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1005	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-133, AMD K5-133

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	P/133	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	695	ASBIS	249-5792, 214-7767
IBM PC 140	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1025		
IBM PC 300 CL	P/133	256	8	1200	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1270		
IBA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	14" 28	1	PCI	изм. конф.	24	845		
IBM APTIVA	P/133	256	16	1200	ISA/PCI	15" 28 G50 IBM		PCI	8xCD, SB, Act. Sp.	36	1744		
IBM PC 330	P/133	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, Win., опт. скидки, изм. конф.	12	1637		
FALCON OPTIMA	K5/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	486	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	8	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	511	FALCON	234-4356, 234-4470
STRATUM	P/133	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	748	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
INCOMAG	P/133	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	700	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/133	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	735	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	K5/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	649	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
SI	P/133	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	689	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	K5/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	518	FALCON	234-4356, 234-4470
FALCON OPTIMA	P/133	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	543	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/133	256	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	695	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	709	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	760	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	861	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	883	ICS	230-6482
Limens	P/133	256	16	1300		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	878	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	P/133	256	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	755	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/133	256p	16	2000		? ?	1	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1644	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/133	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	818	ICS	230-6482
ICS	P/133	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	853	ICS	230-6482
SI	P/133	256	32	1600	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	749	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
Jet	P/133	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	825	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-150, AMD K5-150

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-551	K5/150	256p	8	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	666	TAIR	229-2999
NTT-552	K5/150	256p	16	1080	EIDE/PCI	14 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, Samsung, серт.РБ	30	702	TAIR	229-2999
STRATUM	K5/150	256	16	1270		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	430VX, EDO, S3V+, Seagate, LG 44i Dig., серт.РБ	24	722	ТРЕЙДСТАР	220-3982, 222-4564
Jet	P/150	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	700	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	721	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	796	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	897	ICS	230-6482
ICS	P/150	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	920	ICS	230-6482
Jet	P/150	256p	16	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	760	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-553	K5/150	256p	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	877	TAIR	229-2999
Jet	P/150	256p	32	2600		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	850	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	K5/166	256	8	1080	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	670	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	K5/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, EDO, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	710	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166	256	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	760	ASBIS	249-5792, 214-7767
SI	P/166	256	16	1300	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	729	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
FALCON OPTIMA	P/166	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	575	FALCON	234-4356, 234-4470
Jet	P/166	256p	16	1350		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	730	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	737	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	823	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	924	ICS	230-6482
ICS	P/166MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak.20W, серт.РБ	24	947	ICS	230-6482
INCOMAG	P/166	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	810	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	P/166MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	880	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000PRO	P/166MMX	256	16	2000		? ?	2	PCI	EDO, 12xCD, Win95, Office95Pro	30	1930	LIMENS	228-1908, 228-1909
ICS	P/166	256p	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	893	ICS	230-6482
ICS	P/166	256p	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	928	ICS	230-6482
Limens	P/166MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1206	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/166	256p	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	860	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722,
SI	P/166	256	32	2100	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel VX2, S3V+, Philips 104S	18	839	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200/233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-751	P/200	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	835	TAIR	229-2999
NTT-720	P/200MMX	512p	16	1080	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	1000	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	P/200	256	16	1300	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	620	FALCON	234-4356, 234-4470
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	913	ICS	230-6482
ICS	P/200	256p	16	1350	PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 15GLe, серт.РБ	24	1014	ICS	230-6482
ICS	P/200MMX	256p	16	1350	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	8xCD Samsung, SB ESS 16bit, Speak. 20W, серт.РБ	24	1036	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1000	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2000	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	983	ICS	230-6482
INCOMAG	P/200	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	860	ASBIS	249-5792, 214-7767
ICS	P/200	256	16	2500	PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	A-Trend Triton VX2, S3V+, Seagate, Samsung 3Ne, серт.РБ	24	1018	ICS	230-6482
Limens	P/200MMX	256	16	2500		14" 28 LR	1	PCI	EDO, MT	24	1433	LIMENS	228-1908, 228-1909
Jet	P/200	256	32	2100		14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, S3V+, изм. конф., ПО	24	900	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-752	P/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1082	TAIR	229-2999
NTT-721	P/200MMX	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 15me-AC, Seagate, серт.РБ	30	1439	TAIR	229-2999
INCOMAG	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	TX, EDO, Intel, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	1150	ASBIS	249-5792, 214-7767

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
INCOMAG	K6/166MMX	512	16	1270	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	1	PCI	VX, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	850	ASBIS	249-5792, 214-7767
INCOMAG	K6/200MMX	512	16	1720	EIDE/PCI	14" 28 LR, NI, MPRII	4	PCI	5SDA, AMD, Seagate, ViewSonic, изм. конф., серт.РБ	36	980	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-620	K6/200	512p	16	2500	EIDE/PCI	14" 28 NI, MPRII	1	PCI	Intel TX, AMD CPU, Samsung, Seagate, серт.РБ	30	920	TAIR	229-2999
FALCON OPTIMA	K6/200	256	16	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	DOS, склад, скидки, серт.РБ	36	820	FALCON	234-4356, 234-4470
NTT-702	PPro/200	256p	32	1080	EIDE/PCI	15" 28	2	PCI	Intel, 10xCD, Samsung, Seagate, ET6000, SB, серт.РБ	30	1754	TAIR	229-2999
NTT-621	K6/200	512p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, AMD CPU, SyncMaster 500s, Seagate, серт.РБ	30	1189	TAIR	229-2999
IBM PC 365 P	PPro/200	256	32	2500	ISA/PCI	? ?	1	PCI	WinNT, 16xCD	36	?	IBA	262-5190, 232-5122
INCOMAG	PPro/200	256	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1650	ASBIS	249-5792, 214-7767
NTT-703	PPro/200	256p	64	2500	EIDE/PCI	17" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel, SyncMaster 700s, Seagate, 12xCD, серт.РБ	30	2338	TAIR	229-2999

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
NTT-2701	PII/233MMX	256p	32	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	Intel TX, 10xCD, SyncMaster 500s, серт.РБ	30	1989	TAIR	229-2999
INCOMAG	PII/233MMX	512	32	2520	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1790	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/233MMX	512p	32	3200		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	2953	LIMENS	228-1908, 228-1909
INCOMAG	PII/266MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	15" 28 LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, Medalist Pro, ViewSonic, CL5464, mouse PS/2, серт.РБ	36	1990	ASBIS	249-5792, 214-7767
Gateway 2000Pro	PII/266MMX	512p	64	6400		? ?	2	PCI	EDO, 16xCD, Win95, Office97Pro	30	3597	LIMENS	228-1908, 228-1909

ДОМАШНИЕ КОМПЬЮТЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
FINIST	P/120	256	16	1082	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1024	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/120	256	16	1705	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1051	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/133	256	16	1275	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	1	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1053	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/133	256	16	2113	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1105	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/166	256	16	2500	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1215	ASBIS	249-5792, 214-7767
FINIST	P/200	256	16	3227	EIDE/PCI	15" 28 NI, MPRII	2	PCI	моноблок, CD-ROM, SB, int. Sp., mic.	24	1333	ASBIS	249-5792, 214-7767

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А4

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson LQ-100	24 pin, 360x360dpi, 200cps, ESC-P2, 11kb, склад	12	150	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240cps, color upgrt, склад	12	143	ICS	230-6482
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, склад	12	143	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson LX-300	9 pin, 216x240dpi, 240 cps, рус.	12	145	FALCON	234-4356, 234-4470
OKI ML 3320	9pin, 435/387/73cps, 80 column	12	439	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 520 elite	9pin, 433/81cps, 80 col., intellig. head	12	549	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ ФОРМАТА А3

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson FX-1170	9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., 24kb, склад	12	425	ICS	230-6482
Epson FX-1170	9pin, рус., 380cps, склад	12	430	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, 216x240dpi, 240cps, рус., 1kb, склад	12	275	ICS	230-6482
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson LX-1050+	9pin, рус., 240cps, склад	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
OKI ML 3321	9pin, 435/387/73cps, 136 column	12	489	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKI ML 521 elite	9pin, 433/81cps, 136 col., intellig. head	12	619	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	190	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Canon BJC-240	A4, 720x360dpi, 3ppm, фотореал., цв., рус.	12	195	Электросервис и К	266-0215
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 15kb, NEW, склад	12	170	ICS	230-6482
Epson Stylus 600C	A4, 1440x720dpi, 6ppm, 32kb, NEW, склад	12	306	ICS	230-6482
Epson Stylus 800C	A4, 1440x720dpi, 8ppm, 32kb, NEW, склад	12	459	ICS	230-6482
Epson Stylus 1000	A3, 720dpi, 300 cps, склад	12	480	FALCON	234-4356, 234-4470
Epson Stylus 1000	A3, 360dpi, 2.5ppm, 128kb, рус., склад	12	485	ICS	230-6482
Epson Stylus 200	A4, 720dpi, 3ppm, 64kb	12	180		
Epson Stylus Color 200	A4, 720dpi	12	210		
Epson Stylus Color 600	A4, 1440x720dpi	12	340		
Epson Stylus Color 800	A4, 1440x720dpi	12	510		
Epson Stylus Color IIs	A4, 720dpi Matrix	12	195		
Epson Stylus ColorProXL+	A3, 720dpi, 3ppm, 128kb рус., склад	12	1150	ICS	230-6482
Epson Stylus Photo	A4, 720dpi, 4ppm, 64kb, 6 color, NEW, склад	12	512	ICS	230-6482
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 4ppm, склад	12	175	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, color kit, рус. под DOS	12	170	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP DeskJet 400	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color Kit, склад	12	172	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 400	600x300dpi, 256 град. сер., а/подача 50л. + каб. Centronics	12	от 175	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 670C	600dpi, 2ppm, color, рус., склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 300dpi color	12	246	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C	600x300dpi, 2ppm, 512kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	246	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	275	FALCON	234-4356, 234-4470
HP DeskJet 690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фото	12	289	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 690C	600dpi, 512Kb, 5ppm, color, склад	12	260	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C	600x300dpi, 3ppm, 512kb, color, PhotoKit, рус., склад, серт.РБ	12	289	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DeskJet 690C	600dpi, цветной, 2 картриджа + кабель Centronics	12	от 270	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
HP DeskJet 820Cx	A4, 600dpi, 5ppm, 128kb, color, рус., склад, серт.РБ	12	359	ELKO	236-9754, 236-8663
Lexmark	1020/2030/2050/2070 color Jetprinter	12	223-454	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti JP 170	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	229		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi, 3ppm, цв., рус.	18	239		
Olivetti JP 450	A4, 500dpi, 5ppm, цв., рус.	18	289		
Olivetti JP 790	A4, 6ppm, проф., полноцв. (5цв.), , фотопечать, рус.	18	320		

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1(до 32)Mb	12	485	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 5(до 32)Mb	12	505	TAIR	229-2999
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1-10Mb, рус., склад	12	398	ICS	230-6482
Epson EPL-9000	A3, 600dpi, 8ppm, 2-32Mb, рус., RET, заказ	12	1370	ICS	230-6482
Epson EPL-N1200	A4, 600dpi, 12ppm, 2-64Mb, рус., BiRET, заказ	12	1320	ICS	230-6482
Epson EPL-N2000	A4, 600dpi, 20ppm, 4-64Mb, рус., BiRET, Net, заказ	12	2640	ICS	230-6482
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	399	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 5L	A4, 600dpi, 4ppm, 1Mb, склад	12	420	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
HP LaserJet 5L/6L	A4, 600dpi, 4/6ppm, 1Mb, склад	12	420/481	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 5	A4, 600dpi, 12ppm, 4Mb, рус., серт.РБ, склад(5M)	12	от 1288	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	450	FALCON	234-4356, 234-4470
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад, серт.РБ	12	481	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb, рус., склад, серт.РБ	12	891	ELKO	236-9754, 236-8663
HP LaserJet 6P/6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb	12	890/1150	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6MP	A4, 600dpi, 8ppm, 3Mb, рус., склад, серт.РБ	12	1152	ELKO	236-9754, 236-8663
OkiPage OL 610ex	600dpi, 6ppm, 2Mb(18Mb), PCL4.5, 42 fonts	12	589	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm, fast Win. printing	12	349	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OkiPage 4W	600dpi, 4ppm	12	от 300	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
OkiPage 16N	600x1200dpi, 16ppm, 2Mb(66Mb),	12	1499	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Xerox DocuPrint4508	A4, 600dpi, 8ppm, 2Mb	12	695	TAIR	229-2999
Xerox 4520	A3, 600dpi, 20ppm, 4Mb	12	2900	TAIR	229-2999

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
HP DesignJet 330c	A1, 600x600dpi, mono, склад	12	2214	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 350c	A1, 600x600dpi, color, склад	12	2654	ELKO	236-9754, 236-8663

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРИНТЕРОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Картриджи	к HP DJ 5xx, 6xx, color, black		от 29	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к Epson, Star, Oki, HDP, CPF		от 3	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP 4, 4L, 4P, 5L, заправка		от 68	COMTRIS	221-3876
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200c, 1600c, Canon, Epson, заправка		от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.		?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи	к матр. принтерам Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	-	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к струйн. принтерам Epson, Canon, HP	-	от 27	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к лазерным принтерам HP LJ 4L, 4V, 5L, 4MP	-	от 80	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 750, 1XXX, b/w, color, original HP	12	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи	к HP DJ 3xx, 5xx, 6xx, 850C, 1200C, 1600C, Canon, Epson, заправка	+	от 9	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи	к матр.пр.Epson, Panasonic, Olivetti, Oki, Star и др.	+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонер к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры к HP LJ 2/3, 2P/3P, 4L/4P, 4/4M, 4V, 5L, 5P/5MP, 6L, 6P/6MP, запр.			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для лаз. принт. HP LJ, Oki, Panasonic, заправка		+	от 14	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи к матр. принт. Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu		-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи	для лазерных принтеров HP LJ, доставка	-	нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для струйных принтеров Canon, HP DJ, Epson		+	от 13	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Картриджи для матричных принтеров Epson, Oki, Star и др.		+	от 3	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Расходные материалы для струйных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы для лазерных принтеров HP ,Canon, Epson, Oki			?	КОПИПРО	239-6721
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Расходные материалы	HP LJ, II, III, IIP, IIIP, 4P, 4L, 4, 4M, 4M+, 5L, 5P	+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Тонер-картридж	HP LJ II(D,P/+), III(D,P,Si), 4(L/P,V,+,Si), original HP	12	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Тонер	к лазерным принтерам HP, Panasonic, заправка	-	от 14	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Чернила Black, HP, Canon, Epson, Olivetti, Fujitsu, Oki, Apple, Xerox, Samsung			1,5-6	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила 3 color, HP, Canon, Epson, Olivetti, Oki, Apple, Lexmark, Samsung			от 5	ЭКВАДА	223-1596, 226-7660
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon, заправка		от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Чернила	Fullmark, Basf к HP DJ, Epson, Canon	+	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Чернила, заправка	HP, Epson, Canon, BJ	-	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	300x1200dpi, SCSI, цв., 24bit, OCR, рус., склад	12	408	ICS	230-6482
Genius ScanMate	цветной, планшетный	12	280	TAIR	229-2999
Genius ScanMate Delux	3200dpi, 24bit color, склад	12	99	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 4c	600x2400dpi, color, склад	12	824	ELKO	236-9754, 236-8663
HP ScanJet 5p	300x1200dpi, color, склад	12	384	ELKO	236-9754, 236-8663
Paragon 600sp	A4, 600/1200dpi, 24/32bit color	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CPU IBM 6x86	150+/166+/200+	6	от 102		
CPU AMD K5/K6	PR-133/166/200	6	от 85		
CPU Intel Pentium	120/133/150/166 MMX/200	6	от 95		
MB Intel VX/HX/TX	256k, EIDE, PnP	6	71		
SIMM	4/8/16/32 Mb, EDO, 60ns, 72pin	6	от 18		
MB P 75-233	Intel Triton 430VX/HX/TX, 256/512k PLcache	6	67	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB P 75-233	Asus, Iwill, Zida, 256/512k PLcache	6	от 100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Abit PH5/G5/N5/R5R2/SM5(A), 256/512k, 75-200MHz, DataExpert, склад		12	от 89	ELKO	236-9754, 236-8663
SIMM	1/4/8Mb, 30/72 pin	12	от 11	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
SIMM	1/4/16Mb, 30 pin	12	от 10	COMTRIS	221-3876
SIMM	4/8/16Mb, 72 pin, DIMM 16 Mb	12	от 17	COMTRIS	221-3876
SIMM	16 Mb, EDO, Micron, 60ns, 72pin	24	68	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SVGA card S3 WinFast280/Trio64V+/Virge600/ALLIANCE, MPEG, 3D, 1/2/4Mb		12	от 25	ELKO	236-9754, 236-8663
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 260	ИНТИС	278-8490, 278-6405

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ГРАФИЧЕСКИЕ СТАНЦИИ, СЕРВЕРЫ, МНОГОПРОЦЕССОРНЫЕ СИСТЕМЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC SERVER 310	P/166	256	16	?		? ?			2 PCI, 3 ISA, PCI Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	от 2350	262-51-90 IBA an IBM alliance	232-51-22
IBM PC SERVER 325	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	4440		
IBM PC SERVER 330	PPro/200	256	32	?		? ?			EISA/PCI, Ultra SCSI Ethernet adapter, CD-ROM	36	6400		

УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ЭВМ НА ПЕРСОНАЛЬНЫХ СЕРВЕРАХ (PC - MAINFRAME)

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Монитор	VRAM	Шина	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM PC Server3** System/370	P*/P370	256	16	от 1 Gb	14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370 на персон. сервере	12	?	259-10-93 IBA an IBM alliance	259-10-92
IBM PC Server5** System/390	P*/P390	256	32	от 2Gb	14" 28 IBM	1	PCI	ЕС ЭВМ на столе архитектуры System/370, System/390	12	?		
IBM RISC/6000 System/370	Power2/P370		32	от 2Gb	? ?	?	?	ЕС ЭВМ архитектуры System/370 на RISC-сервере	12	?		

ЭВМ СРЕДНЕГО КЛАССА

Модель	Процессор	Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM AS/400		RAM 8/4096, HDD 1/514.4Gb, лок. подключ. раб. станций: Twinaxial- до 4800 терминалов, ASCII-до 2160 портов	12	?	259-10-93 IBA an IBM alliance	259-10-92
Advanced Series		LokalTalk - до 3720 раб. станций, поддержка до 8 ЛВС, от 1 до 96 коммуник. линий, ПО, ОС/400	12	?		
IBM RISC	Power/Power2	RAM 16/2000, HDD 0.5/2000Gb, графич. и раб. станций, сетевые серверы (файловые, БД,	12	?		
Sistem/6000	PowerPC	вычислит., коммуник. и т.д.), параллельные мультипроц. системы, ОС AIX (UNIX), 10000 пакетов	12	?		

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар	Цена, $	Продавец	Телефон
Toshiba T105CS	P/75	8	540	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackpoint,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1120	P/100	8	810	DSTN	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,640x480,trackball,склад	12	1500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T110CS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,trackpoint,склад	12	1700	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T205CDS	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackpoint,800x600x64K,SB,Sp.,mic.,6xCD,встр.БП,склад	12	1995	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T425CDT	P/100	8	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,SB,Sp.,Mic.,F/M,IrDA,встр.БП,склад	12	2350	МИКРОДОМ	232-7666
Hitachi E-100D	P/100	8	810	DSTN	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600,SB,Sp.,Mic.,touchpad,IrDA,склад	12	1600	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad365XD	P/120	8	1100	DSTN	10,4"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3030	IBA	262-5190, 232-5122
RoverBook Discovery	P/120	8	1080	DSTN	11,3"	PCMCIA,8xCD,SB,IrDA,touchpad,Россия	36	1445	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/120	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB,IrDA,800x600,optional CD-ROM,Тайвань	12	2083	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III,EDO,Win95,trackball,800x600,склад	12	2100	МИКРОДОМ	232-7666
IBM TinkPad 365XD	P/133	8	1350	DSTN	11,3"	1Mb VRAM,Win95,кириллизованный 6xCD	36	3590	IBA	262-5190, 232-5122
Hitachi E-133T	P/133	16	810	TFT	11,3"	PCMCIA III,EDO,Win95,800x600x64k,SB,Sp.,Mic.,IrDA,touchpad,склад	12	2500	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba T500CDT	P/133	16	1300	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,6xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3200	МИКРОДОМ	232-7666
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1350	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),optional CD-ROM,IrDA,800x600,склад	12	2274	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Voyager Plus	P/133	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,16xCD,SB,IrDA,Li-Ion,touchpad,Россия	36	2895	LIMENS	228-1908, 228-1909
LEO DesigNote 3510T	P/133	16	1800	TFT	11,3"	PCMCIA,touchpad,SB(16),10xCD,IrDA,800x600,склад	12	2624	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T510CDT	P/133	16	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,800x600x16млн,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,встр.БП,склад	12	3600	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975A	P/166MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,XGA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4651	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer	P/166	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3295	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Explorer M	P/166MMX	16	1440	TFT	12,1"	PCMCIA,10xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	3495	LIMENS	228-1908, 228-1909
Toshiba T460CDT	P/166MMX	32	2100	TFT	12,1"	PCMCIA III,EDO,2Mb VRAM,MPEG,Win95,trackpoint,1024x768x64k,10xCD,F/M,SB,Sp.,Mic.,IrDA,USB	24	4900	МИКРОДОМ	232-7666
Chicony MP975A	P/200MMX	16	1350	TFT	13,3"	PCMCIA III,EDO,touchpad,SB,PAL Input,10xCD,IrDA,1024x768,VRAM 2Mb,Тайвань	12	4987	LIMENS	228-1908, 228-1909
RoverBook Navigator SL	P/200MMX	32	2160	TFT	14,2"	PCMCIA,20xCD,SB,Li-Ion,IrDA,touchpad,Россия	36	5995	LIMENS	228-1908, 228-1909
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1000	CTFT	10,4"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,всемирная гарантия	12	1999	BEL ABM	234-36-66
Compaq Armada 4131T	P/133	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,Win95,IrDA,touchpad,CD,стерео,всемирн.гар.,мод.дизайн	36	от 3499		
Compaq Armada 4150	P/150MMX	16	1400	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95/NT,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 4728		
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	CTFT	12,1"	1Mb VRAM,PCMCIA,IrDA,Win95,touchpad,CD,стерео,мод.дизайн,всемирн.гар.	36	от 5286		
DTK DNB-586T	P/120	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	2950	AsBIS	249-57-92, 214-77-67
CTX Cybernote	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3290		
DTK DNB-586T	P/120	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3080		
DTK DNB-586T	P/133	16	810	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3040		
DTK DNB-586T	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,2Mb VRAM,8xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,Win95,склад	12	3170		
CTX Cybernote	P/133	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,Win95,склад	12	3390		
CTX Cybernote	P/166MMX	16	1350	TFT	12,1"	800x600,6xCD,PCMCIA,touchpad,SB(16),IrDA,TV out,науш.,джойст.,Win95,склад	12	3490		

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14.4/14.4, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	85	ИНТИС	278-8490, 278-6405
Motorola 3400 Pro	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	195	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
US Robotics Sportser	14.4-33.6, int/ext, склад	60		ТУССОН	236-4288, 236-5931
US Robotics Sportser	33.6kbps, V34+/V34/V42, voice, науш., кабель, ext., 220В	60	165	ICS	230-6482
US Robotics Sportser	14.4kbps, V42, V42bis, int/ext	12	от 50	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
US Robotics Sportser	V34, V34+, V42, V42bis, 220V, кабель	60	180	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U1496E+	ext., 19.2kbps, V42, V42bis, Voice, ZyCELL, 220V, серт.РБ	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni288S	ext., 28.8kbps, V34, Zyx19.2, Zyx16.8, V42, V42bis, Voice, АОН, 220V	24	350	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

МУЛЬТИМЕДИА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Act. Speakers	Creative Labs CS-100, 2x3W, 80Hz-18kHz, 220V	24	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Act. Speakers	Creative Labs CS-120, 2x3W, 80Hz-18kHz, тембр, 220V	24	25		
Act. Speak. Creative Labs SBS-380, 2x10W, 2-way, 60Hz-20kHz, тембр/бал., 3D, Surround, 220V		24	85		
SB 32	Creative Labs SB 32, PnP	24	125		
SB AWE 64	Creative Labs SB AWE 64, PnP, микрофон	24	220		
Speakers	YS 260/280/320 (40W/70W/120W)	6	от 20	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Speakers	Encore P601-60W PNPO, 401-160W PNPO	12	от 21	ELKO	236-9754, 236-8663
Компакт-диски	Corel Photo Library, 20000 фотографий	+	?	LIMENS	228-1908, 228-1909
CD-Recorder	JVC 2022 6/2, YAMAHA 400 6/4	12	от 480	DAMODARA	233-5693
CD-ROM	Panasonic, 12/16/20/24-speed, склад	6	от 80	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CD-ROM	8-speed Samsung	6	75	ASBIS	249-5792, 214-7767
CD-ROM	8/10/12/16/24-speed, EIDE	6	от 68	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
CD-ROM	6/8/12/16-speed	12	от 62	COMTRIS	221-3876
CD-ROM	16-speed	6	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
SB ESS 1868	PnP	12	24	COMTRIS	221-3876
SB Crystal	CS-4232/CS-9233, W95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	48	ИНТИС	278-8490, 278-6405
SB Pro Genius 18Pnp	3D, 16bit, WSS, IDE CD-ROM, MIDI (OPTI)	12	от 16	ELKO	236-9754, 236-8663
SB ESS 1868	16bit, DOS/Win95 drv	6	от 17	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Микрофон	Creative SB MC-1000, на стойке	24	18	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Цифровая студия видеомонтажа Miro DC1-DC30		12	от 450	DAMODARA	233-5693
Цифровая студия видеомонтажа MiroVideoDC, SVHS, MPEG		+	960	LIMENS	228-1908, 228-1909

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Daewoo CMC1427S	14", 0.28, MPRII (CMC1502B/1511B), склад	12	от 198	ELKO	236-9754, 236-8663
GoldStar Studioworks 44i	14", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	24	200	Falcon	Тел.: 234-43-22, 234-05-72, 234-36-26, факс: 234-44-70
GoldStar 1505	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, склад	12	270		
GoldStar 1527	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, full dig., склад	12	299		
LG Studioworks 55i	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig.	36	300		
LG Studioworks 56m	15", 0.28, 1024x768, NI, LR, MPRII, Dig., Act. Sp. 2W	36	320		
GoldStar Studioworks 56i	15", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	310		
GoldStar Studioworks 74m	17", 0.39, 1280x1024, NI, LR, MPRII, full dig., Sp. 3W	12	410		
GoldStar 1727	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	600		
GoldStar Studioworks 76i	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig.	36	605		
GoldStar Studioworks 76m	17", 0.28, 1280x1024, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 2W	36	625		
GoldStar Studioworks 78i	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig.	36	680		
GoldStar Studioworks 78m	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Sp. 5W	36	700		
GoldStar Studioworks 78D	17", 0.25, 1280x1024x76Hz, NI, LR, MPRII, Dig., Diamond Tron	36	750		
GoldStar 2010	20", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, Dig., OSD	36	1100		
Hyundai HL-2882	21", 0.28, 1600x1280 LR, NI, MPRII, PM, склад	12	1490		
Optiquest V773	17", 0.26, 1024x768x86Hz	24	599	ASBIS	249-5792, 214-7767
Philips 105S	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 300	UNI SATEL computers	221-43-58, 221-77-37
Philips 105B	15", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 321		
Philips 107S	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig.	12	от 546		
Philips 107B	17", 0.28, 1280x1024dpi, Dig., multimedia	12	от 585		
MAG InnoVision DX15T	15", 0.26, 1280x1024, NI, Trinitron	36	430	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SM 15Gli	15", 0.28, 1280x1024, NI, DDC, Invar	36	425		
Samsung SM 15Me	15", 0.28, 1024x768, NI, sound 2x3W	36	400		
Samsung SM 17Gli	17", 0.28, 1280x1024x60, NI, Invar, OSD	36	760		
Samsung SM 17Glsi	17", 0.26, 1600x1200, NI, DDC, Invar, UUC	36	860		
Samsung 15GLe	15", 0.28, 1024x768x62, 50-100Hz, Dig.	12	294	ICS	230-6482
Samtron, Samsung	14", 1024x768, MPRII, I/NI	12	180	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100SX/SFT	15", 1024x768, MPRII, TCO92, Dig.	10	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony CDP-200SF	17", 0.25, MPRII, TCO(15" 100/200 sf/sx), склад	12	от 408	ELKO	236-9754, 236-8663
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	325	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic E655	15", 1280x1024, MPRII, Dig.	10	314	ICS	230-6482
ViewSonic PT770	17", 0.25, 82kHz, DDC, TCO' 92, Sonic Tron	24	790	ASBIS	249-5792, 238-866
ViewSonic PT775	17", 0.25, 1600x1200, 76kHz, MPRII, TCO' 92, Sonic Tron	24	960	ASBIS	249-5792, 238-866

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3M 3,5"	1.44Mb, DS/HD, 10шт.	+	7,5	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Basf 3,5"	DOS format, 1.44Mb (10 шт.)	+	5	TAIR	229-2999

УСТРОЙСТВА АРХИВИРОВАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mobile Disk	1350Mb, портативный винчестер, LPT-порт	+	450	LIMENS	228-1908, 228-1909
ZIP Deluxe Drive Iomega	100Mb, par. port + 3 disk	12	225	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, par. port	12	185	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, ATAPI Int. EIDE	12	125	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Disk Iomega	100Mb 1 шт./6шт. box	12	14/13	ASBIS	249-5792, 214-7767
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внешний	12	от 430	ASBIS	249-5792, 214-7767
JAZ Disk Iomega	1000Mb	12	99	ASBIS	249-5792, 214-7767
ZIP Drive Iomega	100Mb, SCSI, внутренний	12	162	ТУССОН	236-4288, 236-5931
JAZ Drive Iomega	1000Mb, SCSI, внутренний	12	499	ТУССОН	236-4288, 236-5931

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
APC UPS	Back, 250-1200 VA, Powercom	12	от 95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS	Back 250/400/420VA, PnP, США, склад	24	от 118	ELKO	236-9754, 236-8663
APC UPS	Back, 250/420/600VA, PnP, США, склад	12	115	ICS	230-6482
Tripp Lite	BC Pers Int. 280, 2 IEC-320 outlets	24	117	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	BC Internet 300-675, 3 IEC-320 outlets, modem/fax protection	24	133-254	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	OmniSmart Int 280-2000, Line interact, LAN port, 3-7 IEC-320 outlets	24	173-1170	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	UPSNet 450-1400, LAN port, 3 IEC-320 outlets, PowerAlert soft	24	192-571	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	Smart Int. 280-3000, LAN UPS, 3 IEC-320 outlets	24	306-2291	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Tripp Lite	APS Int. 400-1250, 230V, 50Hz, 2 outlets, 12V, 10A regulated	24	366	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Mouse		6	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Desktop		6	от 34	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	2 вида	6	31	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
MiniTower	MT-101D-VDE, 230W, TUV, серт.РБ,(Winner/Big/Midi)	12	35	ELKO	236-9754, 236-8663
Genius mouse	easy, 3, MyMouse Treasure/Coral/Cobra, PAL PRO3B	12	от 5	ELKO	236-9754, 236-8663
Keyboard	KME KB-4501R+9 Win95 RU/US, склад	12	11	ELKO	236-9754, 236-8663
Наклейки русские на клавиатуру		+	5	LIMENS	228-1908, 228-1909
Пластмассовые приборные корпуса		12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110

HDD

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Fujitsu	2100Mb, 1624 TAU	12	от 193	COMTRIS	221-3876
Fujitsu	1/1.7/2.1/2.5Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	12	от 145	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Samsung	1.3/2.1Gb, EIDE, PIO4, fast ATA2	6	от 150	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Fujitsu	2620Mb, FastATA-3	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Fujitsu	3200Mb, FastATA-3	12	235	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III ISA UTP&BNC	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16720	Office Connect Hub 4/8UTP	12	135	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3Com EtherLink III	ISA TP/Combo, 3C509T/C, склад	99	от 68	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com EtherLink XL	PCI Combo, 3C900, склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
3Com OfficeConnect	Hub 4/8TP/+Coax., склад	99	от 85	ELKO	236-9754, 236-8663
Ethernet Card	NE-2000, Genius, ISA, BNC/UTP	12	21	BEL ABM	234-20-22
Ethernet Card	Genius, PCI, BNC/UTP	12	24		
Ethernet Hub	Genius, 8 ports UTP/1 port BNC	12	78		
Ethernet Hub	Genius, 16 ports UTP/1 port BNC/1 AUI, RM	12	195		
Print Server	Genius, Multiprotocol-Novell, UNIX, NT	12	166		
Кабель UTP	5 кат., solid, strand (NEK/CDT)	?	0.4		
Патч-корды, патч-панели, розетки		?	?		
Локальные вычислительные сети (проектирование, монтаж, обслуживание)		?	?		
Ethernet Card NE-2000	PCMCIA, BNC+UTP, for Notebook	12	90	ASBIS	249-5792, 214-7767
LTC EN2000 PnP/T	Ethernet card ISA, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	23	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC PCI-Net/32T	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 10-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	25		
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card PCI 32-bit PnP, 100-BaseT PnP, full duplex, TPO	60	68		
LTC FastLink 1200R	12x100BaseTX Hub, 12TP+1 UpLink, 19" RM	60	771		
LTC FlexSwitch 2060	2x100BaseTX + 6x10BaseT switch, 19" RM	60	1134		
LTC FlexSwitch 6000	6x100/10BaseTX switching hub w/Auto negotiation, 19" RM	60	2117		
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	35	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-508T	Ethernet mini HUB 8 UTP+1BNC	12	100	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet mini HUB 16 UTP+1BNC	12	175	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP 5 кат., 4 пары, Швеция	+	0,45	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
IBM OS/2 Warp	32-разр. ОС, FullPack, Connect, Merlin	+	от 161	IBA	234-4746
IBM DB2/2	сист. упр. БД для OS/2, версии SingleUser, Client-Serv.	+	от 609	IBA	234-4746
IBM communication Manager, PC3270, TCP/IP и др. комуникацион. продукты		+	от 653	IBA	234-4746
Lotus Notes платформа "Клиент-сервер" для автоматич. офиса под OS/2, Win, UNIX		+	?	IBA	234-4746
Oracle 7	Oracle Server - Enterprise Edition	+	от 14960	CompIT Systems	221-2311, 221-5351
Oracle 7	Oracle Server	+	от 1850		
Oracle 7	Personal Oracle	+	от 245		
OS/2 Warp Server v.4	сетевая ОС, включ. LAN Server 5.0	+	от 851	IBA	234-4746
Power ++ 2.0	Разработка для клиент-сервер, Internet	+	499	КБ информационных систем; системный интегратор SYBASE	236-30-85
PowerBuilder 5.0	быстрое создание бизнес-приложений	+	295		
PowerDesigner 6.0	создание баз данных для более 30 СУБД	+	995		
SQL Anywhere 5.5	многоплатформенный сервер баз данных	+	299		
SQL Server Prof	промышленный сервер баз данных	+	995		
VisualAge, VisualGen	виз. ср-ва разр. прилож. "клиент-сервер"	+	?	IBA	234-4746
"Эффект-Офис"	сист. управления документами, до 100 пользователей	+	?	РЕГИСТР	249-4128

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Oracle 7, авторизованные курсы, выдача сертификата		+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 221-5351

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
БД по законодательству РБ, (DOS/WIN) с еженед. актуализ.		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД по законодательству РФ, цена на 20%, чем в России		+	?	РЕГИСТР	249-4128
БД "Судебная практика"	кодексы РБ, международные договоры	+	?	РЕГИСТР	249-4128
"БизнесИнформ"	адресно-информ. БД предпр. и орг. РБ, Win., обнов. еженед.		40	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"Мобиле"	информационный бюллетень, г. Москва	+	?	НЕСТОР ПРЕСС	234-9427
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВЭД		+	?	ЧП КОМЛЕВ	226-0604
"ЮрИнформ"	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)
"ЮрИнформРос"	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., актуализ. 2р./нед.		299/400	СОФТИНФОРМ	213-2813 (4 линии)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия	проф. 6.0, Win3.11/95, сетевая, дост., установка	+	165-395	Бенетон	220-59-24, 220-59-95
1С:Бухгалтерия	обучение на рабочем месте Заказчика (за час)	+	10		
1С:Расчет	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
1С:Торговля	Win95, дост., установка, внедрение по договору	+	280-960		
Анжелика - бухучет, зарплата, склад, плат. док., сметы, Windows		+	20-150	GOLDEN SOFTWARE	263-8971

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon FC-210/FC-230/NP-1215/NP-1550		12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4 к/мин, E16	12	от 395	ПЕОЛА&M	266-3796
Canon FC-210	A4, 4-6 к/мин	+	400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-210	A4, 4 к/мин, E-16	12	от 400	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC-230	A4, 4-6 к/мин, автоподача бумаги	+	500	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon FC-230	A4, а/подача, 4 к/мин	12	от 500	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 1000 к/мес, инстр. на рус. яз.	12	485	Электро сервис, Official Canon Wholesaler	266-02-15
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 8000 к/мес, 50-200%	12	1550		
Canon NP 6012	A4, 12к/мин, 5000 к/мес, 70-141%	12	1230		
Canon NP 6212	A4, 12к/мин, 5000 к/мес, 70-141%, ADF	12	1620		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000 к/мес, 50-200%	12	1770		
Canon FC 210	A4, 4к/мин	12	395	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon FC 230	A4, 4к/мин	12	495	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 1215	A3, 15к/мин, 50-200%	12	1555	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%	12	1770	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000 к/мес., 50-200%, а/подача	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon NP 6521	A3, 21к/мин, 15000 к/мес., 49-204%, дуплекс, а/подача	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon 150	A3, 15 к/мин	12	650	ЮНИЛЭНД	245-22-06
Canon 155	A3, 15 к/мин, 65-142%	12	730		
Canon NP-4040	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2 цв.	12	899		
Canon NP-4540	A3, 40 к/мин, 50-150%, 2-стор.; 2 цв., а/подача	12	1199		
Ricoh FT-5010	A3, 30 к/мин, 50-200%, а/подача	12	1090		
Konica 1012	A3, 12 к/мин, масшт.	12	1897	НИССА	230-6754
Konica 1015	A3, 15 к/мин, масшт.	12	2199	НИССА	230-6754
Konica 1212	A3, 12 к/мин, масшт., доставка, установка	12	1800	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Olivetti 8004	A4 , 4 к/мин, подача до 50 листов	12	527	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti 8020	A3, 20 к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	2290		
Olivetti 8021	A3, 21 к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	3720		
Olivetti 8515	A3, 15 к/мин, 50-200%, бар. на 60000 коп.	12	1960		
Ricoh FT 5010/5560/5570	A3, 30-50к/мин, 5000 к/мес., 50-200%, дуплекс, сортер, а/подача	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon NP-4000	A3, 40 к/мин, 50-150%	12	890	БИСПРИС	220-09-26
Ricoh FT 3030/3055	A4/A3, 15к/мин, масшт.	15	от 599		
Ricoh FT-4070	A4/A3, 20 к/мин, масшт.	12	898		
Mita CC-35	A4, 4к/мин, 750 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita CC-55	B4, 10к/мин, 3000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1260	B4, 12к/мин, 4000 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
Mita DC-1556	A3, 15к/мин, 7800 к/мес.	?	?	БЕЛКОПИРСНАБ	213-2804, 213-2001
SHARP Z-20	A4, 3 к/мин	+	379	СНАМИ	(017) 230-5761, (0232) 531-279, (01622) 64-644, (0152) 453-372, (0212) 372-271, (0222) 256-360
SHARP Z-25	A4, 3 к/мин	+	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	+	?		
SHARP SF-2114	B4, 14 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2116	A3, 16 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2118	A3, 18 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2120	A3, 20 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2030	A3, 30 к/мин, масшт.	+	?		
SHARP SF-2050	A3, 50 к/мин, масшт.	+	?		
XEROX XC-520	A4, 5 к/мин, 600 к/мес., склад	12	?	XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ	232-50-68, 232-53-76
XEROX XC-822	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
XEROX 5009 RE	B4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	?		
XEROX 5316	A3, 13к/мин, 6000к/мес., масшт., склад	12	?		
SHARP Z-20/25	A4, 3к/мин, 300/400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
SHARP Z-52II	A4, 8к/мин, 800к/мес., склад	12	?		
SHARP Z-810	B4, 8к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, цв. тонер	12	?		
SHARP SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв. тонер, склад	12	?		
SHARP SF-2116/2118	A3, 16/18к/мин, 10/12тыс. к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?	Копировальная техника и факсы АСТЭЯ	229-24-44, 229-25-44
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, цв. тонер	12	?		
Sharp Z-810/830/840	A4, 8/10/12 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116/2118	A3, 16/18 к/мин, 50-200%, 10000 коп./мес.	12	?		
Sharp SF-2025/30/40	A3, от 25 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2020/2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050/2260	A3, 50/60 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp	A4, персональные	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Sharp	A3, офисные	12	?	ТЕХ	0152-440225, 720174
Sharp	дупликаторы от 60 к/мин.	12	?	ТЕХ	0162-440225
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300 к/мес., лоток, склад, дост.	12	от 410	СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX	220-6206, 220-3012, сервис - 220-4019
Sharp Z-52	A4, 8 к/мин, 1000 к/мес., склад, дост.	12	725		
Sharp Z-810/830	A4, 8/10 к/мин, 1000 к/мес., масшт., склад, дост.	12	от 950		
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 500 к/мес., лоток, склад, дост.	12	575		
Xerox 5009 RE	A4, 8к/мин, 1500к/мес., масшт., цв. тонер, склад	12	965		
Xerox 5616	A3, 16к/мин, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	1950		
Xerox 5334	A3, 34к/мин, дуплекс, а/под., масшт., цв. тонер, склад, дост.	12	5200		
Xerox XC-822	A4, B4 5 к/мин, масшт.	12	999	TAIR	229-29-99
Xerox 5201	A4, 4 к/мин	12	485		
Xerox 5616	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1999		
Sharp все модели		?	от 389	АЙРОНТЕЛ	220-0067

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?	Официальный дилер RISO, RISOLA	тел. 234-52-48, тел. 234-84-75
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?		
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?		
Ricoh Priport	A3/A4, 140 к/мин, электр. редактор	15	от 4200	БИСПРИС	220-0926

Цена 1 строки и 1 кв.см логотипа в таблице «ПРАЙС» — 50.000 руб. Скидки только рекламным агентствам. Т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	А4/А3, 4-20к/мин, 50-400%	+	6400	Электросервис и К	266-0215
Полноцветные к/а	А4/А3, 2-16 к/мин, до 200%	12	от 3800	БИСПРИС	220-0926

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Барабаны, тонеры, картриджи для Sharp, Canon, Mita, Xerox		+	?	ТРУШО	247-7416, 246-2009
Девелопер к к/а Ricoh FT 3000/4000 (60000 копий)			60	БИСПРИС	220-0926
Картриджи, барабаны, ремонт Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Картриджи, тонеры для Sharp, Canon, Xerox, Panasonic, Mita, заправка		+	от 7,5	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ, заправка			?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, девелоперы, тонеры к Canon, Mita, Xerox, Sharp, HP LJ		+	?	АРТРОНАС	268-7627
Расходные материалы для Canon в ассортименте		+	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Селеновый барабан к Ricoh FT 3000 (100000 копий)			110	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Canon 4000, 1500 г, черный, цветной		80	ЮНИЛЭНД	245-2206
Тонеры, девелоперы, заправка Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox		12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Тонер	Canon NP 4000, 1,5 кг-20000 копий		80	БИСПРИС	220-0926
Тонер	Ricoh 4000, 250 г-6000 копий		15	БИСПРИС	220-0926
Фоточувствительный барабан к Canon NP 4000 (100000-300000 копий)			300	БИСПРИС	220-0926
XEROX, SHARP	тонеры и запчасти к любым моделям Xerox и Sharp	+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576

ПОЛИГРАФИЧЕСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Типография от А до Я	комплектация под ключ	?	?	БИСПРИС	220-0926
Копирама Eu Master	В2, вакуум, прижим, 12 ультрафиолет. ламп	?	?	БИСПРИС	220-0926
Машина листорезальная	2ЛР2-120		8900	НОВИК	227-3803, 227-2356
Ромайор 314			11400	НОВИК	227-3803, 227-2356
Переплетное, фальцевальное, бумагорезочное оборудование		?	?	БИСПРИС	220-0926

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Обложки	пластиковые, картонные, формат до А3			ДИКТУМ	268-4143
Перфобиндеры	3 вида, 7 моделей: 14, 28.3: 1, спирали	12	от 232	ДИКТУМ	268-4529
Пружины	пластиковые, 6 цветов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4143
Пружины	метал., 3 видов, от 1 до 500 листов			ДИКТУМ	268-4529
Термобиндеры	4 модели в термообложку, с термоклеем	12	от 139	ДИКТУМ	268-4143
Термообложки	от 1 до 500 листов, 2 вида			ДИКТУМ	268-4143

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Excelam 355/655/1055	рулонный, ЖКИ, регул. темп., 9-скор.	12	от 1612	ДИКТУМ	268-4143
Lamiart 7/9/13/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. пласт.	12	от 372	ДИКТУМ	268-4143
Mylam 4/9/12	регул. темп., 1-скор., пласт. корп.	12	от 180	ДИКТУМ	268-4143
Photonex 175/235/325/LSI	ЖКИ, регул. темп., 6-скор., гор. валы	12	от 497	ДИКТУМ	268-4529
Пленка для ламиниров.	стандарт., матовая, фольга			ДИКТУМ	268-4529
Аксессуары	бэджи, клипсы, округлители			ДИКТУМ	268-4143

УНИЧТОЖИТЕЛИ, ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Гильотины	RC, 10 моделей		от 150	ДИКТУМ	268-4529
Дыроколы	Ta-Ta, до 500 листов, 2/4 отверстия		от 147	ДИКТУМ	268-4143
Триммеры	Lamirel, 4 модели		от 115	ДИКТУМ	268-4143
Уничтожители	Kobra, 15 моделей	60	от 179	ДИКТУМ	268-4529

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
3М	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470		
3М	все виды пленок для графопроекторов	+	от 7		
3М	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3М	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3М	экраны проекционные	+	от 101		
TK-TEAM	доски для объявлений и эмалированные	+	от 28		
CTX	видео/компьютерные проекторы	+	?	ASBIS	249-5792, 214-7767
Sharp	видео/компьютерные проекторы и панели	+	от 1858		
Liesegang	графопроекторы, эпископы	+	от 383		
MW	все типы проекционных экранов	+	от 45		
Kindermann	слайд-проекторы	+	от 209		
Белые доски	учебные, офисные	+	от 59		

ТУССОН 236-4288 236-5931

TECH (0152) 440-225, 720-174, (0162) 222-180, (0232) 539-633, (02122) 59591, (017) 239-98-47, 239-98-05

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
MultiPass 10	тел./факс/копир/стр. принт./сканер	12	760	Электросервис и К	266-0215
OKIFAX 350	Thermal, A4/30 meter roll, 9.6kbps, 16 grayscales	12	289	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 460	Thermal w/cutter, TAD&ECM stand, 48н. пам, 64 grayscales	12	389	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
OKIFAX 4100	LED/4ppm, 100 sheet out, PC I/O option, 56н. пам, 14.4kbps	12	979	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011
Olivetti OFX 1000	об. бум.	12	469		
Olivetti OFX 1200	об. бум., а/отв.	12	499		
Olivetti OFX 3100/T	струйный, об. бум., пам. 1Мб, подкл. к ПК	12	830		
Panasonic KX-F680/780	малогабаритн., об. бум., а/отв., ЖКИ, доставка	12	от 340	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F680/780	об. бум., а/отв., а/дозвон, ЖКИ, доставка	12	от 338	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	+	350/390	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-F680BX	ЖКИ, пам 16 стр., а/отв.	12	от 340	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-F780BX	ЖКИ, пам., а/отв.	12	от 370	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	279		
Samsung SF-600	ЖКИ, 70 номеров ускор. набора, а/под. 10л.	12	312		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	334		
Samsung SF-5500	лаз. печ, ЖКИ, а/обр., а/под. 10л.	12	895		
Samsung SF-30	домашний	12	233		
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н. пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	279		
Samsung SF-600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв.	12	312		
Samsung SF-800	90н. пам., а/загрузка, цифр. а/отв.	12	354		
Samsung SF-1600	а/загрузка, реж. отлож. пер., интерф. для а/отв., а/обр.	12	334		
Samsung SF-2800	90н. пам., а/загрузка, ДУ, цифр. а/отв.	12	389		
Samsung SF-30/100/2800, дом., память/ЖКИ/цифр., а/отв., а/обр., склад, серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	220-6206, 220-3012
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5068, 232-5376
Sharp FO-155/355	50 н. пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-455	50 н. пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp	ЖКИ, серт.РБ	12	?	ТЕХ	239-9847, 239-9805
Телефаксы	Sharp, высокая контрастность, серт.РБ	?	от 270	АЙРОНТЕЛ	220-0067

ТУССОН 236-4288 236-5931

TAIR 229-29-99

ТУССОН 236-4288 236-5931

ТЕЛЕФОНЫ, СИСТЕМНЫЕ ТЕЛЕФОНЫ, АВТООТВЕТЧИКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
АОН "Элис", "Русь"	в ассортименте, определение номера, а/дозвон и др.	6	от 29	IGWT	239-9356, 263-3000
АОН	говорящий, память, секретарь	+	от 38	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T	спикер, дисплей, память, а/отв., а/дозвон	12	от 35	ПЕОЛА&М	266-3796
Panasonic KX-T2365	спикер, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	12	от 49	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Panasonic KX-T2365	а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.	+	49	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung	SP-F201/203/203A	?	от 29	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens Euroset 805	автодозвон, спикер, память	12	32	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153
Siemens Euroset 815	автодозвон, спикер, память, ЖКИ	12	65	ТТЦ Bosch	231-6997, 239-6153

РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
L = 200м-4.5км, 900MHz, доставка		12	от 95	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Alcatel 4220	0-36гор./8-128внутр., монтаж, серт.РБ	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
AT&T Merlin Legend	4x8-80x200 абон., США, серт.РБ	12	?		
AT&T Partner	2x6-16x48, США, серт.РБ	12	?		
AT&T Сист.оператив.селект.связи, до200 абон., цена согл.конф.		+	?		
Definty G3si	до 400x2400, США, серт.РБ	12	?		
Устройство записи телефонных разговоров		+	от 250		
GoldStar	от 1x4 до 36x112, установка, склад	12	от 188	FALCON	234-4322, 234-4470
Harris 20-20	80-10000, США, монтаж	12	?	КОМПИТЕКС	262-0611
Meridian	цифр., от 32 и более, консульт., поставка, монтаж	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3x8, 6x16, 8x32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic KX-206/1232	монтаж, установка, доставка, серт.РБ	12	от 260	ОРГАНИЗАЦИЯ	266-9660, 266-5456
Panasonic KX-T	офисные станции, от 2x6	12	от 94 млн.	ЧП ЯНКИН	222-3807
Samsung	офисные АТС, поставка со склада, монтаж	12	от 300	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung	от 3/8 до 120 портов, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Samsung 308II	3/8	18	от 299	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 816II	от 4/8 до 8/16	18	от 358	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Samsung 36HX	от 6/18 до 120 портов	18	от 690	АЙРОНТЕЛ	220-0067
Siemens	любых модификаций, поставка, монтаж, обслуживание		?	ДИЭЙС	220-1621, 222-6735
Siemens, GoldStar	3-200 аб., серт РБ, монтаж, обслуживание	12	от 46	СЭНТЭКС	275-6334

CS&C Communication Systems and Components 270-45-30, 270-46-86

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen	карманные, научные, 10-12 р., дв. пит.	12	от 5	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen	8-16 р., 70 наименований	12	от 2	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen SDC-395	16 р., дв. пит.	12	от 19.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-414	14 р., дв. пит.	12	от 18.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435	16 р., дв. пит.	12	от 21.8	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-435/428	16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888/852	12р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.		
Citizen SDC-888	12 р., дв. пит.	12	от 15.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15.5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Citizen, Casio, Sharp	8-128 kb, рус., переводчики	12	от 10	ДЕВИЛОН	250-8594, 276-8475
Citizen, Casio	8-128kb, русифицированная, PC-совм., переводчики	+	б/нал.	CCM	249-3006, 249-9103
Citizen	рус., 32-64kb, календарь, буд., алф.	12	от 37.7	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Language Teacher, анг./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей		12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., кор.	12	от 135	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Olivetti ETP 510	А4, рус./лат., корр.ош., пам. 80, автозапр.	12	135/145	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Olivetti ET 2450MD	А3, рус./лат., ЖКИ, 32К пам.	12	580	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат.кор.лента	12	110	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Samsung SQ-1000	А4, рус./лат., кор.	12	от 105	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Канцтовары и бухгалтерские бланки			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Канцтовары 1500 наим., калькул., печати, штампы, бухбланки, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Счетчики банкнот	МСК-3, МСК-4	+	200	ТУССОН	236-4288, 236-5931

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ, ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Olibell CRF-1000, "Прима", BM 8005, денящик, госреестр, низкие цены		12	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Oibell CRF-1000, б/у, денящик, госреестр, документы для рег. в ГНИ		18	?	САБИ ПУРТА ПЛЮС	230-3648, 230-8261
Olibell CRF-1000	госреестр, 8 отд., работа с валютой	12	520/560	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Elite ECR-1200	госреестр, 10 отд. програм., отчеты, 2 дисплея, денящик	12	650/750	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Стеклянные витрины, стеллажи			?	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Торговое оборудование из Германии			?	Агентство ИПА	235-3022, 235-2303
Ценники многоразовые			?		237-3737, 210-1173

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Клейкие ленты:скотч, 2-стор., маскировочные, монтажные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машины для упаковки в термоусадочную пленку, тунельные, вакуумные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Этикет-пистолеты одно- и двурядные			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Упаковочные аппараты:настольные, ручные;для уп.коробов, мешков			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Пленка пищевая для продуктов, ширина 30, 45 см, термоусадочная			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146
Машина для фасовки и упаковки сыпучих и мелких штучных товаров			?	СИНЕРГИЯ	221-0310, 221-4146

ТЕРМОБУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Термобумага	210x30, Германия	-	от 1.36	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Andrax fax	210x30, Германия	-	1.25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Термобумага	210x30, 210x15, 216x30, доставка		?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Термобумага	210x30		от 3	СИНКЛ-КОМ	223-5313, 223-0478
Термобумага	210x30, 216x30, доставка		нал,б/н	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

БУМАГА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Amicus office	А4, 80г/м, 500л.		от 4,7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Polspeed, Polcopy, Pollux, А4, 80г/м, 500л.			от 3.7	ПОЛИГРАФСИСТЕМ	221-7010
Canon, А4, А3, 80 г/м, 100 г/м, 130 г/м, Финляндия			от 165т.р.	Электросервис и К	266-0215
Copy Paper Diplomat	А4, 500 листов, 80 г/м, белее белого, Австрия		от 3.2	Байко	231-6498
Copy Paper Diplomat	А3, 500 листов, 80 г/м, скидки, доставка		от 6.4	Байко	231-6498
Бумага А4, А3, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка			?	ЛОРМА	250-5961
Офисная	А4/А3, 50-80 г/м., Финляндия		2.4	Белинтерстандарт	236-5234, 236-8635
Писчая	А4, доставка		нал,б/н		
Офисная	А4/А3, 500 л., 75-80 г/м., Финляндия, доставка		нал,б/н		
Цветная	А4, 500 л., 80 г/м, Финляндия, доставка		нал,б/н		
ЛБК-1-210/240/390/420 мм х 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка			нал,б/н		
Лента 210, 420 мм, рулон, 100 п.м, пластмассовая втулка, доставка			нал,б/н		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57x2, 69, 76, 76x2 мм, доставка			нал,б/н		
Самокопир. А4/А5; 2, 3, 4, 5-слоевая, перф., стопа, доставка			нал,б/н		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка			б/н		
Бумага для факса, принтера, для копира, писчая, самокопирующая, доставка			?	ОСНОВАНИЕ	226-4904
Кассовая лента			?	КОНДОР	226-4387, 224-1151
Для принтеров			?	КОНДОР	226-4387, 222-2123
Для множительной техники и пиш. машинок			?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
Мелованная	90-250 г/м, за тонну		1900-2200		
Картон	мелованный, за тонну		от2100		
Картон	немелованный, за тонну		от 3500		
Элитный картон	за тонну		от 4000		
Stroumpack	картон упаковочный, за тонну		1800		
Этикеточная	в листах, за тонну		от 2250		
Для к/а	А4/А3, за пачку		4,53/9,2		
Raflatak	самокл., белая, цв., металлизир., за лист		от 0,35		
DataCopy, UniPaper, Kaskad, РБ, А3/А4, 60-100 г/м, любые цвета			?	КОПИПРО	239-6721
DataCopy	Швеция		?	КОНДОР	224-1151, 222-2123
PolCopy	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.8	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
PolSpeed	А4, 80 г/м, 500 л.		от 3.6	ЯРВИ	234-9427, 234-1772
Бумага	А4/А3, 65-100 г/м, 500 л., доставка			ПЕОЛА&М	266-3796
DataCopy, Eurooffice, Bio top color, Kaskad, А4/А3, 29 цв., 80-270 г/м					
Supraet, Royal Parade, этикеточн., 70-100 г/м в листах, в ролях 64, 73, 84см (1т)			от 1578		
Supraart, Zanders Mega, мелов. (бел., цв.), 80-300 г/м, листы 62x94, 70x100см (1т)			от 1578		
Transplot, Utoplex, Data Copy Overhead калька, пленка для ориг.-макетов (100 листов)			от 9.15		

МЕДХОР 220-23-56 210-43-16 210-41-41

БЕРЕГ 229-2455, 229-2456

NOVIK 227-38-03 227-23-56

БУМАГА (продолжение)

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
CopySeven, DataCopy, Kaskad А3/А4				ПЕОЛА&М	266-3796
Лента для принтеров (рулоны 210, 310, 420мм), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая (ширина ролика любая), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (А3, А4), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Термобумага (210x30), доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Коробки из гофрокартона, доставка			?	ТНФ	263-8616, 263-8257
VilatCopy	А4/А3, 80 г/м, 500л, белизна 93%		от 85т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 65 г/м, 500л, белизна 86%		от 75т.р.		
VilatWriting	А4/А3, 60 г/м, 500л, белизна 90%		от 60т.р.		
VilatTyping	А4/А3, 5 кг, белизна 75%, за 1 кг		17т.р.		
Газетная	за тонну		14000т.р.		
Офсетная №1	за тонну		24000т.р.		
Книжно-журнальная для офсетной печати, за тонну			19000т.р.		
Типографская №2	за тонну		16000т.р.		

Вилат 228-6921 228-6166 228-6167 228-6701

СИСТЕМЫ БЕЗОПАСНОСТИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
C&K Systems. Распродажа систем охранно-пожарной сигнализ. и видеонабл.		12	?	САТУРН-ИНФО	223-4803, 226-7757

АУДИО-, ВИДЕО-, ФОТО- И БЫТОВАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
ВП GoldStar RN-800AW	2 гол., а/трекинг., а/очист.гол., PAL/SECAM/NTSC	12	168		
TV GoldStar CF20E20B	51 см, ДУ, 24 Systems, часы, будильник	12	290		
TV GoldStar CF29C36X	72 см, ДУ, 24 Systems, стерео, рус. TXT	12	680		
TV Casio LCD color	диагональ 7, 8, 10 см, карманные, автомобильные	12	б/нал.		
Цифр. фотокамеры Casio, 320x240, 640x480, PC-link for Windows		12	б/нал.		

TAIR 229-29-99

CCM t. 249-91-03 f. 249-30-06

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бильярды всех размеров с доставкой и установкой			?	РУПТУР	255-2024
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 280	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб .б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Шары, кии, лампы, аксессуары для игры в бильярд			?	РУПТУР	255-2024
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

РЕКЛАМА И ПОЛИГРАФИЯ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Бланки, этикетки, листовки, визитки и др. полиграф. услуги (лиц №316)			?	БИСПРИС	220-0926
Визитки, фирменные бланки, наклейки			?		
Наружная реклама всех видов (вывески, витрины, транспорт)			?		
Разработка фирменного стиля (знак, логотип и т.д.)			?		
Визитные карточки, бланки, рекламные листовки, брошюры			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Все виды наружной рекламы, паспортизация, полиграфия			?	NEW CONNECTION	226-1903
Трехлетний опыт работы на рекламном рынке Минска			?	NEW CONNECTION	226-1903
Изготовление визиток, бланков, наклеек и т.п.			?		
Разработка рекламной и полиграфической продукции			?		
Щиты, вывески, световые короба, объемные буквы			?		
Изготовление полноцветных самоклеящихся этикеток			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Изготовление оригинал-макетов этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Ксерокопия цветная и ч/б				МикроВидеоСистемы	261-2523
Офсетная печать: полноцв. журн., этик., листовки, календ., брошюры и т.д.			?	НОВИК	227-3803, 227-2356
Печать на упаковочных материалах			?	UNIFLEX	269-1375, 210-1292
Поставка самоклеящихся этикеток				ПЛАНТЕЯ	241-8744, 240-0303
Цветная и черно-белая ксерокопия			от 850руб.	БИСПРИС	220-0926
Цветная и черно-белая ксерокопия А4-А3				МВС	261-2523
Фотовиньетки				МикроВидеоСистемы	261-2523
Фото и рисунки на майках				МикроВидеоСистемы	261-2523
Этикетки, брошюры, буклеты, бланки			?	КАМТАТ	231-9405
Этикетки (в т.ч. самоклеящиеся)			?	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Grawerton - перенос компьютерной графики на				ДИКТУМ	268-4529
металл (офисные таблички, поздравления, дипломы)				ДИКТУМ	268-4529
Издательские услуги (плакаты, проспекты, календари, этикетки, упаковка)					
Наружная реклама (выносные и стац. щиты, вывески, указатели)					
Оформление рекламных экспозиций и выставок					
Фирменный стиль (знаки, визитки, бланки, приглашения, конверты)					
Цветная печать на струйном плоттере. Плоттерная резка пленки					

ТВАЙС 234-74-58

ZrokArt 226-0002

АРТ-СОЮЗ 234-15-32

ТЕХНИЧЕСКИЕ И КОНСУЛЬТАЦИОННЫЕ УСЛУГИ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Диагностика и ремонт к/а, принтеров, факсов, восстановление и заправка				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
картриджей Canon FC-2/300/310/210/230, Sharp Z-20/30/50,				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Xerox 5305/5009/5310/5220/XC-520, HP LJ 2/3/2P/3P/4/4P/4L/5/5P/5L/6P				Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Запись и копирование на CD-ROM		+	?	IBA	234-4746
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox и Sharp		+	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP			?	КОПИПРО	239-6721
Заправка картриджей к/а Sharp, Xerox		+	?	ТЕХ	239-9865
Модернизация и ремонт компьютеров			?	COMTRIS	221-3876
Модернизация компьютеров, сети "под ключ"		+	?	ЮНИСАТЕЛ	221-4358, 221-7737
Расходные материалы, ремонт, заправка копиров, принтеров		+	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Ремонт бытовой техники Sharp и др.		+	?	ТЕХ	239-9865, 220-0897
Ремонт к/а Canon, Ricoh, Mita, Sharp, Lanier			?	КОПИПРО	239-6721
Ремонт копировальной техники Sharp, Xerox			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники Canon, Konica			?	КопиТрейдСервис	266-5225
Ремонт копировальной техники		+	?	ТЕХ	239-9865
Ремонт копировальных аппаратов и принтеров			?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Техпомощь и консультации по ОС (OS/2, Windows) а также		+	?	IBA	234-4746
прогр.продуктам, сетевым технол., лекции, семинары, обучение		+	?	IBA	234-4746

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Модель	Примечание	Г	Цена, $	Продавец	Телефон
Известь гидратная в мешках, 18 кг, доставка			55000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Керамическая плитка (Испания, Италия за 1кв.м)			11-16	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Клеевые составы Keracoll (Италия) наруж./внутр. работ в ассорт., (1кг)			от 0.4	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Компакты (Италия)			от 131	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Линолеум в широком ассортименте, ширина 1.5, 2, 3, 4 м (лиц. №669)				Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Линолеум (Словения)			5.4-6	ТРОИЦА	227-0010, 229-2150
Маты и плиты теплозвукоизоляционные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Обои (Италия)			6-14	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Пена монтажная полиуретановая, баллон 750 мл (лиц. №669)			от 4.8	Магазин "Линолеум"	266-0154, 266-2730
Плитка Гресс (Италия за 1кв.м)			от 15	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Плиты отдел. гипсоволокнистые Авангард-Knauf, доставка			3	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Сантехника (Италия-Валле Багина)			?	ВАЛЛЕ БАГИНА	220-7193
Смеси шпаклевочные, облицовочные			?	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Смесители (Италия)			55-80	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Стекло оконное, узорчатое, услуги по нарезке			?	ОРГАНИЗАЦИЯ	294-3788, 294-1473
Трубы медные (Италия за 1п.м)			2.7-3.8	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Умывальники (Италия)			от 74	ТАИР-СТРОЙМАРКЕТ	229-2722, 264-9536
Цемент М400/М500 в мешках, 50 кг, доставка			95000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571
Шифер 8-волновой, доставка			60000	ДИНФО-ЦЕНТР	230-2570, 230-2571

АВТОМАГАЗИН

Модель	Комплектация	Тип двигателя	Раб. объем, куб.см	Мощность, л.с.	Макс. скор., км/ч	Тип кузова	Дверей/мест	Год выпуска	Цвет	Примечание		Цена	Продавец	Телефон
MAZDA														
121 1,3i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1300	75	168	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	9.200	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,4i	ЦЗ,ГУ,И,ПБ,А2	Б	1350	75	170	Х	3/5	97	на выбор	не растаможен	$	11.480	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,5i	ЦЗ,ГУ,И,А2	Б	1491	90	176	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	12.380	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
323 1,8i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1840	115	194	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	13.870	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
626 2,0i	ЦЗ,ГУ,И,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЭЗ	Б	1991	117	202	С/Х	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	16.800	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
626 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	2497	167	230	Х	5/5	97	на выбор	не растаможен	$	21.950	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
XEDOS 6 2,0iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ	Б	1995	145	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	23.400	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
XEDOS 9 2,5iV6	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,АПС,ПС,ВК	Б	2497	167	230	С	4/5	97	на выбор	не растаможен	$	29.950	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872
MPV 3,0iV64	ЦЗ,ГУ,И,КС,РК,ЭО,ABS,П,Б,ЛД,К,ЭЗ,ОБ,ВК,ППС	Б	2998	155	210	М	5/7	97	на выбор	не растаможен	$	25.390	ХОЛПИ	259-0085, 259-5872

Размещение информации в таблице «Автомагазин» — т/ф 226-96-78.
Цены: строки «Автомобили в салонах» — 100.000 руб., все остальные — 50.000 руб. Предусмотрены скидки

АВТОМОБИЛИ			
Урал-4320 - дизель-кунг	7900	НОВИК	227-3803, 227-2356
ЗАПЧАСТИ			
Запчасти к тракторам в ассортименте			224-4667
ШИНЫ			
Шины легковые, грузовые, для сельхозтехники	?	НЕРОТРАНС	213-3764
ТРАНСПОРТНЫЕ СРЕДСТВА			
Трактора МТЗ всех модификаций	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	232-5354, 232-5790
ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ			
Автоуслуги (1-25 т, 8-100 куб.м, лицензия), любые страны, любая форма оплаты	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ попутным автотранспортом, лицензия	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	221-1390
Грузоперевозки по СНГ (тент, 0,5-20 т, 3-82 куб.м, лицензия)	?	АВИСА	255-4228, 251-6114

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ В ГРАФЕ «КОМПЛЕКТАЦИЯ»

8Д - 8 динамиков
А2Э - антенна с э/приводом + 2 динамика
ABS - антиблокировочная система
АПС - антипробуксовочная система
АТ - автоматическая коробка передач
ВС - велюровый салон
ГУ - гидроусилитель руля
ДО - дополнительное отопление
И - иммобилайзер
К - кондиционер
КК - круиз-контроль
КС - кожаный салон
Л - люк
ЛД - литые диски
ОБ - основа для багажника
ПБ - подушки безопасности водителя и пассажира
ПБВ - подушка безопасности водителя
ППС - подогрев передних сидений
ПС - противоугонная сигнализация
ПФ - противотуманные фары
РК - регулировка руля по высоте
РП - радиоподготовка
СС - стереосистема
ЦЗ - центральный замок
ЭЗ - э/привод зеркал
ЭЗП - э/привод зеркал с подогревом
ЭОП - электропривод передних окон

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРАЛИЯ	Сидней, Брисбен	О	по жел.	авиа	пост.	3-5*	по выбору	Минск-2	от $2600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
АВСТРИЯ	Будапешт-Вена-Краков	Э	7	авто	пост.	3*	звт, 4 экск., медстрах, турецкие бани (доп.)	Минск	$305 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
АНГЛИЯ	ОБУЧЕНИЕ, ОТДЫХ, ЭКСКУРСИИ (индивидуально или в группах, для взрослых и детей от 13 лет, авиа из Минска по воскресеньям, пансион, проживание в состоятельных семьях, экскурсионная программа, от $1285)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
БОЛГАРИЯ	Албена, Балчик, З.пески	О	15	авто, авиа	пост.	2*, ч/сектор	по выбору, экск., медстрах, продажа а/б	Минск	от $165	САГАТУР	236-3572 251-2335в Козлова, 29
	Албена, З.пески	О	12	авиа	пост.	3*	по выбору	Минск	от $470	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	Албена, С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., трансфер, бальнеология	Минск	от $152 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
	Албена, С.берег, З.пески, С.день	О	12	авиа, авто Neopl.	по окт.	2-4*	экск., гид-представитель	Минск	от $199	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	З.пески, Балчик	О/Д	12, 13	авто	14, 26/08	2*/дет. лаг.	звт/4-раз. пит.	Минск	от $250	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	Несебр, С.берег	О	12	авиа	пост.	3*, апарт.	звт, обз. экск. по Несебру, трансфер	Минск	от $320	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997
	Поморие	Д	12	авиа	22/08-2/09	2*	панс., экск., педагог	Минск	395 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	С.берег, Несебр, Приморско	О	12	авиа/авто	пост.	2*, коттеджи	по выбору	Минск	от $170	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	С.берег	О	12	авиа	пост.	2-3*	а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $380	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880 215-7809в
	С.берег, Созопол	О	12	авиа	пост.	2* (с удоб.), коттеджи	звт, а/б, трансфер, курорт. сбор, медстрах	Минск	от $275/315	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	С.берег, Созопол, Несебр	О	12	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $390	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ - НЕСЕБР, СОЛНЕЧНЫЙ БЕРЕГ (авиа, отель «Золотой колос», выбор ч/отелей, от $320, значительные скидки детям до 12 лет)									ТАНОВА	227-0660 227-6779
	Созопол, Несебр, Обзор	О+Э	от 11	авиа, авто	пост.	2-3*, ч/виллы	по выбору, медстрах, курорт. сбор	Минск	от $360	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ГЕРМАНИЯ	оз. Мюриц	О+Э	7, 10	авто	ежемес.	4*, пансионат	звт, виза, медстрах	Минск	от $380	ДОМИНТ	231-6759 261-7702
ГРЕЦИЯ	Паралия, Катерини, Халкидики	О	10-12	авиа	пост.	2-4*, апарт.	по выбору	Минск	от $470	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Паралия-Катерини	О	11	авто/авиа	пост.	3-4*, апарт.	звт, курорт. сбор, трансфер, медстрах	Минск	$360-380/ от $460	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	253-3739 255-1868
	Халкидики, Кассандра	О	11-13	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $590	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЕГИПЕТ	Каир, Красное море	О+Э	8, 11, 15	авиа Boeing	2 раза в нед.	2-5*	п/панс. (шв. стол), экск.	Минск	от $450 + виза	ТЕХНОСТАР	268-5669 268-4714
ИЗРАИЛЬ	ЛЕЧЕНИЕ НА МЕРТВОМ МОРЕ (от 8 дней, $1050). ОТДЫХ НА КРАСНОМ МОРЕ В ЭЙЛАТЕ (от 7 дней, $830). ОТДЫХ НА СРЕДИЗЕМНОМ МОРЕ (от 7 дней, $670)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Натанья, Эйлат, Иерусалим, Мертвое море, по выбору	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*	звт, п/панс., панс., медстрах, виз. поддержка	Минск	от $850	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР (авиа из Минска по вторникам, 3-5*, в программе - Натанья, Иерусалим, Вифлеем, Мертвое море, крепость Массада, Тель-Авив, Яффа, Назарет и др., ежедневные экскурсии)								930 у.е.	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
ИСПАНИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Коста-Брава, Салоу	О	10	авиа	пост.	2-4*	по выбору, трансфер, медстрах, виза	Минск-2	от $750	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
	Коста-дель-Соль Коста-Бланка, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 15	авиа Boeing	по окт.	3-5*	экск., гид-представитель, трансфер	Москва, Минск	от $675	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Коста-Дорада, Канары, Балеары	О+Э	11-15	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2, Москва	от $600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 227-2426 227-5739
	о.Тенерифе, Малага	О	7, 14	авиа	пост.	3-5*, апарт. частных клубов	по выбору, экск., прокат авто	Москва	от $530	БЮРО ЭЛЕФАНТ	237-7987
	о.Тенерифе, Малага, о.Майорка	О	15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, экск., гид	Варшава, Москва	от $620	ТЭБ-ТУР	213-1342 229-3589
	ОТДЫХ, О КОТОРОМ ВЫ МЕЧТАЕТЕ! ВСЕ ЛУЧШИЕ КУРОРТЫ СРЕДИЗЕМНОГО МОРЯ (отели 3-5*, цветные фонтаны, коррида, аквапарк, Евродиснейленд). СКИДКИ - ДЕТЯМ!!! ПОДАРОК ВСЕМ КЛИЕНТАМ В АВГУСТЕ-СЕНТЯБРЕ								от 725 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Салоу	О	11	авиа	пост.	3-4*	п/панс., экск., трансфер, виза, гид, медстрах	Минск	$740-980, скидки детям	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Сичес, Салоу, о.Майорка, о.Тенерифе	О	8, 10, 15	авиа	пост.	2-5*	по выбору, экск.	Минск-2, Москва	по спр.	ВИАХЕС ИСПАНО	220-0381 220-0782
ИТАЛИЯ	КУРОРТЫ АДРИАТИЧЕСКОГО МОРЯ И ЛИГУРИИ (Сан-Ремо и др.): ЛУЧШИЕ ОТЕЛИ (3-5*, luxe, экскурсии на Лазурный берег Франции). ПРОДАЖА НЕДОРОГИХ АВИАБИЛЕТОВ								от 600 у.е.	РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	Рим, Тирренское море	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $800	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
	Римини	О	10	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск., медстрах	Минск	от 625 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Римини	О+Э	13	авто	пост.	2*	п/панс., экск. в Сан-Марино, Рим, Ватикан, Пизу	Минск	от 345 у.е.		
	ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ В РИМ (4 дня, авиа из Минска по пятницам, 3-5*, завтраки, в программе - трансфер, обзорная экскурсия по Риму, посещение Ватикана)								от $630	АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Флоренция, Монтекатини/Чезенатико	Ш/О	7/15	авиа/авто	с 24/08 пост.	3*/апарт.	п/панс., карго, виза	Минск	$450/295	ОЛИРТИ	228-1818 228-1376
	ЭКСКУРСИОННЫЙ КЛАССИЧЕСКИЙ ТУР (Рим-Ватикан-Сьена-Пиза-Флоренция-Венеция-Сан-Марино, 8-11 дней, Boeing-757 из Москвы по субботам, 3*, п/пансион, $815-1040). ОТДЫХ НА ТИРРЕНСКОМ МОРЕ (8 дней, $830)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
КИПР	Ларнака, Лимасол	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*	круизы в Израиль, Египет	Минск	от $555		222-3261 276-8422 268-3155
	Лимасол, Пафос, Ларнака	О	8, 11, 12, 15	авиа	пост.	2-5*, апарт.	по выбору, трансфер, медстрах	Минск-2	от $610	ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
ЛАТВИЯ, ЛИТВА, ЭСТОНИЯ	по выбору	О+Э Л+Б	3-20	авиа, ж/д, авто	пост.	2-5*	по выбору, медстрах	Минск	от $70	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
ЛИТВА	ВИЗЫ (одноразовые и многоразовые): СРОЧНО, НЕСРОЧНО, СВЕРХСРОЧНО!!!									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
	ОТДЫХ В ПАЛАНГЕ (от 4 $/сут.). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА. ЛЮБЫЕ СРОКИ И ВИДЫ									DEKO AIRLINES	220-5978 220-7412 220-5765
	ПОМОЩЬ В ОФОРМЛЕНИИ ДОКУМЕНТОВ В ЛИТВУ (индивидуально и в группах)									ЯРХО	235-1742 Захарова, 31-102
	санатории Друскининкая, Бирштонаса, Паланги	О+Л	по жел.	сам.	пост.	санат., д/о, гостиницы, ч/сектор	по выбору, по инд. заказу, без з/п	Минск	по спр.		
МАЛЬТА	по выбору	О+Я	от 7	авиа	пост.	3-5*	п/панс., медстрах	Москва	$500	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536
СЛОВАКИЯ	Низкие Татры	Д	14	авто Merc.	пост.	3*	5-раз. пит., экск., воспитатель	Минск	$135 + проезд	МИНСК-ТУРИСТ	223-9791 223-8266
СТРАНЫ КАРИБСКОГО БАССЕЙНА	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКЗОТИЧЕСКИЕ ЭКСКУРСИИ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Куба, Ямайка, Мексика и др.	О+Э	15	авиа	вт	2-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Москва, Варшава	от $1150	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
США	Нью-Йорк, Вашингтон, Флорида, Калифорния, Гавайские о-ва	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава, Москва	от $2000		
ТУНИС	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ОТДЫХ НА ПОБЕРЕЖЬЕ (отели 4-5*, система all inclusive)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Сус, Монастир, Хаммамет	О	8, 15	авиа	пост.	3-5*	экск.	Варшава	от 475 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Хаммамет, Сус, Монастир	О+Э	8-15	авиа	пост.	3-5*	п/панс., экск.	Москва, Варшава	от $460	LATIN-SERVISS	226-5042 210-5536

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУРЦИЯ	Анталья, Белек, Сиде, Кемер	О+Э	11, 12	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $600	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 227-2426 227-5739
	Анталья, Мармарис, Кушадасы	О	11, 12	авиа	по 16/10	3-5*	экск., гид-представитель	Минск	от $515	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	все курорты	О	11, 12	авиа	пост.	2-4*	п/панс., экск.	Минск-2	от $465	ДАБАККО-ТУР	231-4481 269-1913
	Кушадасы	О	11, 12	авиа	пост.	2-5*	п/панс., гид, трансфер, виза	Минск	от $430	АЛАКС-КАНХЕПОЛ	220-4638 220-5997 0222-41590
	Мармарис	О	10-11	авиа	пост.	3-5*	п/панс.	Минск-2	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	СКАЗОЧНЫЙ ОТДЫХ НА МОРЕ В ОТЕЛЯХ 4-5*. ЗНАМЕНИТЫЕ ТУРЕЦКИЕ БАНИ + + 8-е ЧУДО СВЕТА - ПАМУККАЛЕ (авиа из Минска, трансфер, гид)									РЕСТ-МАРКЕТ	229-2297 217-4348 217-4349
УКРАИНА	Евпатория, Витино (р-н Евпатории)	О+Л	12, по заказу	сам.	пост.	санат., пансионат гост. типа	панс., 4-раз. пит., леч., курорт. сбор, медстрах	Минск	от 15 $/сут.	АМИДА	226-5869 226-5568 220-1925
	Коблево (Одесская обл.)	О	12	авто Neopl.	21/08-4/09	пансионат «Лазурный берег»	экск.	Минск	от 155 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Крым (п.Песчаное, Николаевка)	О	14	авиа, ж/д	по окт.	пансионат, д/о	панс., экск.	Минск	от 295 у.е.		
	Южный берег Крыма	О	от 12	ж/д, сам.	пост.	санат.	панс., леч.	Минск	от 14 $/сут.	НЕМБРА	224-5591 249-1968
ФРАНЦИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	Канны, Ницца, Монте-Карло	О	по жел.	авиа	пост.	2-5*	звт, экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава	8 дн. - от 985 у.е.	АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155
	Париж	Э	9	авто Neopl.	15-23/09, 31/10-9/11	2*	экск., посещ. Праги, Берлина	Минск	$300 у.е + виза		
	Париж, Ницца, Канны, Монте-Карло	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск-2	от $800	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	227-2426 227-5739
ФРАНЦИЯ-БЕЛЬГИЯ-ГОЛЛАНДИЯ	Прага-Париж-Брюссель-Амстердам	Э	10	авто	пост.	2-3*	звт, экск., переводчик, медстрах	Минск	335 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
ФРАНЦИЯ-ИСПАНИЯ-МОНАКО	Прага-Париж-Барселона-Канны-Монако	О+Э	13	авто	пост.	2-3*	звт, п/панс., экск., переводчик, медстрах	Минск	490 у.е.		
ЧЕХИЯ	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ ТУРЫ; ЭКСКУРСИИ ПО ЗАКАЗУ (отели 3-5*)									РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	237-8534
	КАРЛОВЫ ВАРЫ (ж/д из Минска до Праги + авто или трансфер, санатории 2-5* в центре, завтраки или пансион, отдых, лечение, экскурсии по Праге, Чехии, любые сроки, 8 дней - от 485 у.е.)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	Прага, Карлштейн, К.Вары	О+Э	6	авто	вс, еженед.	2*, по заказу	звт (шв. стол), экск., бас., медстрах	Минск	от $155	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
	Прага/Махово оз.	Э/О	6/12	авто	пост.	2-3*	п/панс./панс., экск. в К.Вары, Чешску Липу	Минск	$170/ от $240	ТАНОВА	227-0660 227-6779
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2*	звт, экск., медстрах	Минск	155 у.е.	ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	Прага-К.Вары-Будапешт-Сентендре	Э	7	авто	пост.	2-3*	4 звт, экск., бас., медстрах	Минск	$175	ЕВРОТРАНС-СЕРВИС	213-2737 213-1313
ЮГО-ВОСТОЧНАЯ АЗИЯ	Таиланд, Сингапур, Малайзия, Индонезия	О+Э	по жел.	авиа	пост.	3-5*	экск., трансфер, гид-представитель	Минск, Варшава, Москва	от $900	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	259-1002 259-1003 259-1004
РАЗНОЕ	АВСТРАЛИЯ ($2500), АВСТРИЯ (Вена, $390), АНГЛИЯ ($750), БРАЗИЛИЯ ($1600), КЕНИЯ ($2050), КУБА ($1200), ОСТРОВА: КРИТ ($675), БАЛИ (от $1450), МАЛЬДИВСКИЕ ($1350), МАВРИКИЙ ($1800), МАЛЬТА (от $780)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ. ВАУЧЕРЫ В ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ПОЛЬШУ, СЛОВАКИЮ									СВЭЛНА	223-0701 222-4818
	ЕВРОПА: ТУРЫ НА ЛИЧНОМ АВТО (консультации, разработка маршрута, визовая поддержка)									ГОЛУБАЯ ПТИЦА	223-9718 223-9077 223-8847
	ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ И ГРУППОВЫЕ ТУРЫ: ГРЕЦИЯ (авто, от $345), ИСПАНИЯ (от $625), ОАЭ (от $415), МАЛЬТА (от $500). ВИЗОВАЯ ПОДДЕРЖКА ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (1-3 месяца)									ЛЭНДТУР	227-3519 227-4839
	ЛУЧШИЙ ВИД ОТДЫХА - МОРСКИЕ КРУИЗЫ (от $900). ОТДЫХ В ИТАЛИИ (от $390)									ДОМИНТ	231-6759 261-7702
	МЕКСИКА ($1850), ОАЭ ($660), ПОРТУГАЛИЯ (от $1265), СЕЙШЕЛЬСКИЕ О-ВА ($1900), ФИНЛЯНДИЯ (виза, $150), ФРАНЦИЯ ($690), ЧЕХИЯ (Прага, Карловы Вары, $290), ШВЕЙЦАРИЯ (виза, $200 + проживание)									АЛАТАН-ТУР	226-1144 276-8422 Я.Купалы, 21
	ОТДЫХ В БЕЛАРУСИ. ПОЕЗДКИ В ЛИТВУ, ЛАТВИЮ. САНАТОРНОЕ ЛЕЧЕНИЕ В ПАЛАНГЕ И ЮРМАЛЕ. ТУРЫ ВЫХОДНОГО ДНЯ										222-3261 276-8422 268-3155
	ПОМОЩЬ В ПОЛУЧЕНИИ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОЙ ЗОНЫ (недорого)									ДЖЭТ-ТРЭВЕЛ	227-6713 221-5927
СУПЕРЛОТЕРЕЯ ДЛЯ ТУРИСТОВ, КОТОРЫЕ ПРИОБРЕТУТ ПУТЕВКИ НА ЛЮБЫЕ МАРШРУТЫ ФИРМЫ «АЛАТАНТУР» ДО ОКТЯБРЯ 1997 г. В ИЗОБИЛИИ ПРЕДЛОЖЕНИЙ ТУРФИРМ НЕ УПУСТИТЕ ШАНС ДОПОЛНИТЬ СВОЙ ОТДЫХ БЕСПЛАТНОЙ ВОЗМОЖНОСТЬЮ ВЫИГРАТЬ СУПЕРПРИЗ - АВТОМОБИЛЬ «ВАЗ-2105»										АЛАТАН-ТУР	222-3261 276-8422 268-3155

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА
БОЛГАРИЯ	С.берег, Несебр, Созопол	О	12	авиа	пост.	2-3*, апарт., ч/гост.	пит. по заказу, экск., медстрах	Минск-2	$295
ИСПАНИЯ	Коста-Брава, Коста-Дорада	О+Э	11	авиа	пост.	2-5*	по выбору, обширная экск. прогр.	Минск-2	от $720
КИПР	все курорты	О	от 8	авиа	пост.	2-5*	экск., круизы в Израиль, Египет	Минск-2	по спр.
ТУРЦИЯ	Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3*, 5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $577
	Кушадасы	О+Э	28	авиа	пост.	2-5*	п/панс., экск., гид, медстрах	Минск-2	от $545
УКРАИНА	р-н г.Вилково (Одесская обл.)	О+Э	12	авто	пост.	домики	панс., экск. прогр.	Минск	$160
ХОРВАТИЯ, СЛОВЕНИЯ	все курорты	О+Э	от 8	авиа, а/м	пост.	отели, апарт.	п/панс., обширная экск. прогр., виза	Минск, Москва	по спр.
МОЛДОВА	Воду-луй-Водэ (15 км от Кишинева, р.Днестр)	О	от 10	ж/д	пост.	2-мест. санат.	панс., леч., экск.	Минск	от $120
СИРИЯ	Дамаск, Алеппо	Ш+О	8	авиа	пост., сб	3*	п/панс.	Минск	$600 + 400.000 руб.
ОТДЫХ В ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ, ФРАНЦИИ. ВАУЧЕРЫ В БОЛГАРИЮ, ЧЕХИЮ, ВЕНГРИЮ, ХОРВАТИЮ. ЕВРОВИЗЫ (от 14 дней до 3 месяцев). ПОЕЗДКИ В РОССИЮ. АНКЕТЫ (ОВИР)									
ГРЕЦИЯ	АФИНЫ + о.КРИТ (22/09-03/10), о-ва РОДОС, ЗАКИНФ, МИКОНОС, САНТОРИНИ								
	НОВИНКА!!! УВЛЕКАТЕЛЬНОЕ ПУТЕШЕСТВИЕ 30/09-13/10 НА ОСТРОВ РАЗВЛЕЧЕНИЙ И СОЛНЕЧНЫХ ПЛЯЖЕЙ - ЗАКИНФ (для желающих - подводное сафари)								
ИСПАНИЯ	КАНАРСКИЕ ОСТРОВА (о.Тенерифе): СУПЕРПРЕДЛОЖЕНИЕ С 10/09 ПО 24/09! ДЛЯ ИМЕНИННИКОВ - ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ СКИДКИ								

PENTA TOUR
232-57-11
231-69-55
232-52-29

ТехноТурСервис
227-79-56

CONVECTA TRAVEL
226-99-32
226-99-96

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:

А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам, звт — завтрак, з/п — загранпаспорт, а/б — авиабилет

Размещение информации: т/ф 226-96-78, пейджер 278-11-01 (абонент № 2976). Цена одной строки — 200.000 руб. Предусмотрены скидки.

Лицензии фирм, разместивших рекламу на полосе «Туризм» (выданы МСТ РБ сроком на 2 года)

АЛАКС-КАНХЕПОЛ	№ 401/06.02.97г.	ЕВРОТРАНССЕРВИС	№ 367/26.12.96г.	САГАТУР	№ 509/22.05.97г.
АЛАТАНТУР	№ 441/24.03.97г.	CONVECTA TRAVEL	№ 030/16.08.96г.	САКУБ-ХОЛИДЕЙ	№ 205/07.10.96г.
АМИДА	№ 020/14.08.96г.	LATINSERVISS	№ 067/23.08.96г.	СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.
БЮРО ЭЛЕФАНТ	№ 313/22.11.96г.	ЛЭНДТУР	№ 349/19.12.96г.	ТАНОВА	№ 497/25.03.97г.
ВИАХЕС ИСПАНО	№ 002/14.08.96г.	МИНСКТУРИСТ	№ 156/26.09.96г	ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
ГОЛУБАЯ ПТИЦА	№ 217/07.10.96г.	НЕМБРА	№ 463/07.04.97г.	ТЕХНОТУРСЕРВИС	№ 510/22.05.97г.
ДАБАККО-ТУР	№ 037/16.08.96г.	ОЛИРТИ	№ 114/13.09.96г.	ТЭБ-ТУР	№ 092/10.09.96г.
ДЖЭТТРЭВЕЛ	№ 438/28.03.97г.	ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
ДОМИНТ	№ 452/28.03.97г.	РЕСТ-МАРКЕТ	№ 341/19.12.96г.	ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.
DEKO AIRLINES	№ 284/01.11.96г.	РОЗОВЫЙ ФЛАМИНГО	№ 276/25.10.96г.	ЯРХО	№ 165/26.09.96г.

ОБЗОР

Полка — не место для ваших зубов

Ни к какому другому врачу мы не откладываем визит так долго, как к стоматологу. И если разболелся зуб, чего только не делаем: полоскаем, прогреваем, анальгин с панадолом принимаем, даже «заговариваем». Но рано или поздно 90% из нас все же приходится садиться в стоматологическое кресло. И тогда уровень развития отечественной стоматологии каждый прочувствывает, что называется, на своих зубах.

Рынок стоматологических услуг в нашей стране начал складываться еще в период появления первых кооперативов. В ту пору единственным отличием государственного зубоврачевания от частного была, пожалуй, только оплата. Но постепенно за счет лучших финансовых возможностей частная стоматология вырвалась вперед не только по ценам, но и по качеству оказываемых услуг.

В настоящее время на рынке существует несколько десятков частных фирм — от маленьких кабинетов до респектабельных клиник. Ни одна из отраслей медицины не может похвастаться таким количеством негосударственных лечебных учреждений. Правда, по сравнению с ближайшими соседями мы выглядим довольно бледно. Например, в странах Балтии и в Украине половина стоматологии – частная, в России – третья ее часть, в Польше – практически вся. Услугами частных стоматологов у нас пользуется лишь около 5% населения.

Вообще же, по числу пациентов лидируют государственные клиники, обслуживающие около 30–35% нуждающихся в лечении и 17–25% – в протезировании.

Тем не менее благодаря использованию современных оборудования, материалов и технологий, частная стоматология одна из первых смогла предложить достойную альтернативу государственному медицинскому обслуживанию, значительно расширив спектр предлагаемых услуг и существенно повысив их качество.

Крупные белорусские стоматологические центры оказывают услуги по удалению зубного камня, рентгенографии, лечению парадонта, имплантации и отбеливанию зубов. Но наиболее распространенными все же остаются традиционные услуги по пломбированию, удалению и протезированию зубов.

Пломбирование

В настоящее время стоматологи применяют самые различные пломбировочные материалы. Вам могут, например, поставить пломбу из стеклоиономера, способного на протяжении многих лет отделять фтор и насыщать им окружающие зубные ткани. Кому особенно важен внешний вид зубов, предложат гелиокомпозиты, предназначенные для устранения дефектов. Кроме того, существуют компомеры, сочетающие в себе свойства как стеклоиономеров, так и гелиокомпозитов. Отдельные компании предлагают до 32 оттенков пломбировочных материалов, что гарантирует естественный цвет залеченного зуба пациента. Одно из главных преимуществ частных клиник – гарантия на проделанную работу — 1–3 года.

Удаление

Наиболее важной для пациента проблемой при удалении зубов (впрочем,



как и при лечении) является обезболивание. Для некоторых это просто непременное условие визита к стоматологу. Обезболивание может проводиться по-разному. В государственной стоматологической поликлинике вам сделают укол с применением обычных анестетиков – новокаина или лидокаина. Более высокий уровень обслуживания в частных клиниках предполагает предварительную подготовку клиента с помощью успокоительных препаратов. Само же обезболивание осуществляется с использованием лучших зарубежных препаратов (например, германского ультракаина). В некоторых случаях целесообразен общий наркоз (при стоматофобии, послеинфарктном состоянии, а также для больных, не переносящих местной анестезии, и с психическими заболеваниями).

Протезирование

В стоматологических центрах и кабинетах вам могут поставить коронки из различных материалов (например, металлические или металлопластмассовые). Но наибольшее признание в последнее время получает металлокерамика. Конструкции из нее очень популярны во всем мире благодаря отличному внешнему виду, превосходящей даже зубную эмаль твердости, химической стойкости и долговечности.

Тенденции

Благодаря внушительному списку услуг, охватывающему практически все направления современной стоматологии, и активной рекламной кампании частных фирм, численность клиентов негосударственных стоматологических кабинетов постепенно растет. Однако по различным причинам ожидать перехода всей отечественной стоматологии на частные рельсы не приходится.

Во-первых, наибольшее развитие коммерческие стоматологические центры получили в Минске.

Во-вторых, лишь отдельные из частных клиник и кабинетов оснащены действительно современной техникой по западному образцу, на которой работают высококлассные специалисты, способные помочь даже тогда, когда ни паста *Blend-a-med*, ни щетка *Reach Interdental*, ни жевательная резинка *Dirol* не уберегли ваши зубы.

В-третьих, по-прежнему актуальной для большинства зубоврачебных кабинетов остается проблема качества, которое в стоматологии зависит от многих факторов:

– наличия квалифицированных и опытных кадров. Сегодня, чтобы заниматься частной практикой, в Беларуси нужен только диплом врача-стоматолога, который еще не гарантирует умения работать на уровне высоких западных стандартов. Необходимы курсы, семинары, стажировки за рубежом, позволяющие осваивать отличные от традиционных методы лечения;

– технического оснащения зубоврачебных кабинетов;

– стерильности лечения, достигаемой использованием одноразовых инструментов, медицинских перчаток и др.;

– качества применяемых материалов, на которых у нас предпочитают экономить.

В-четвертых, абсолютному большинству населения средства для визита к частному стоматологу необходимо откладывать в течение нескольких месяцев. Специалисты решение данной проблемы видят в уже давно зарекомендовавшей себя на Западе системе страховой медицины. Но в Беларуси не торопятся с ее внедрением, а это значит, что основную массу клиентов современных стоматологических центров будут по-прежнему составлять только очень состоятельные люди.

Остальным же придется основное внимание уделять профилактике, не забывая чистить зубы 2 раза в день и только эффективной зубной пастой.

Сергей ЧЕБУРКИН,
Сергей ТУРОМША

ИСКУССТВО ВРАЧЕВАНИЯ

Тому, кто уважает и любит себя самого,— роскошь улыбки доступна

Печальный факт наличия не слишком красивых зубов стал... находкой для звезды французского кино Жана Луи Трентиньяна. Именно по этой причине появилась его знаменитая роковая полуулыбка мужественного интеллектуала, сводившая с ума женщин и суровых кинокритиков. «Нижние резцы у него были неровные, и поэтому он приобрел привычку улыбаться, показывая только верхние зубы»,— приподнял завесу секретности кинокритик В.Божович. Увы, большинству людей с проблемными зубами такая трентиньяновская хитрость вряд ли поможет преодолеть комплекс неполноценности.

Роскошь улыбки

Возможность улыбаться широко и открыто, моментально располагая к себе собеседника, улучшая собственное настроение, привела к жизненному успеху немало людей. В то время как весь мир улыбался нам с телеэкранов и обложек журналов, мрачность облика наших граждан считалась чуть ли не национальной чертой. А ведь этот народ умеет улыбаться и смеяться не хуже признанного лидера улыбки – американского народа.

Больные зубы или же практически здоровые, но «неправильной», некрасивой формы, являются главным препятствием на пути к смелой улыбке во весь рот. Характерно, что даже отечественные врачи-стоматологи относились к эстетической стороне стоматологии как к чему-то третьестепенному, слишком нереальному для нашей страны.

Нехожеными тропами

Центр эстетической реконструктивной стоматологии *PALI* стал одним из первых, кто дерзнул взяться за это сложное, дорогостоящее дело в Беларуси.

Центр задумывался и воплощался с идеей освоить новую для нас эстетическую реконструктивную стоматологию, сделав ее своей приоритетной областью,– не просто вылечить человека, но и украсить. Однако жизнь показала, что миссия эта хоть и благородна, но отчасти преждевременна. Зубы большинства населения находятся в таком плачевном состоянии, что прежде чем думать о красоте улыбки, придется восстанавливать сами зубы буквально «из пепла». Благо возможности современной стоматологии практически безграничны. Речь, конечно, идет о стоматологии мирового уровня, которая отличается от постсоветской, как небо и земля. Поэтому сейчас в центре полным ходом идут работы и эстетические, и «ремонтно-спасательные». Врачи берутся за самые сложные случаи и доводят их до ума как с эстетической, так и с функциональной точки зрения.

Прийти и убедиться

На сегодняшний день центр *PALI* – это клиника такого уровня, где все, начиная с вешалки и кончая салфеткой, соответствует мировым стандартам.

Поскольку современная стоматология уже почти искусство, от врача требуются виртуозность владения аппаратурой, точность соблюдения малейших технологических тонкостей манипуляций. От действий врача (хоть и не всегда, организм-то у всех разный) зависит, будет ли стоять пломба. И если все сделано точно, пломба стоять будет!

Оборудование или врач?

Чтобы работать на таком оборудовании, как в *PALI*, врачи прошли «свои университеты» в клиниках США, Франции, Польши, как бы заново постигая профессию.

Кстати, об оборудовании. Приобретая его, центр не ставил задачи закупить «косметическое» оборудование, которое сделало бы клинику суперэлитной. Выбор был остановлен на аппаратуре американского стандарта качества, работать с которым предпочитает сегодня большинство клиник США.

Современное стоматологическое оборудование предполагает работу только в 4 руки – пациент находится в лежа-



чем положении. Даже ассистент врача при такой методике должен быть высококлассным специалистом.

Анестезия — это приятно

Что же касается пациента, то здесь, сравнивая нашего человека и иностранного посетителя, убеждаешься – путь привыкания к новому тернист. «Наши», даже зная об обезболивании, дрожат, мысленно готовясь к смерти. Западный пациент и не предполагает, что может быть больно. Он флегматично спокоен, часто просто засыпает в кресле. Современные анестетики позволяют начисто лишить лечение «инквизиторской» окраски и превращают его в удовольствие. Правда, и многие отечественные пациенты уже освоились – они тоже засыпают.

Строгий контроль

Безопасность лечения, стерилизация, полностью исключающая возможность таких заболеваний, как гепатит В, СПИД,– один из краеугольных принципов современной стоматологии во всем мире. И в



центре *PALI* этому уделяется должное внимание. Вообще, это само собой разумеющееся условие работы, о котором и говорить как бы не стоит.

Ламинаты. А что это такое?

Одним из примеров, пожалуй, наиболее ярко, визуально в том числе, демонстрирующих применение новых технологий мировой стоматологии в Беларуси, является использование ламинатов. Они представляют собой тончайшие фарфоровые пластинки (церинат-фарфор – один из наиболее прочных современных материалов в стоматологии), которыми покрываются практически здоровые, но поврежденные или неправильной формы фронтальные зубы. При этом не требуется такого основательного подпиливания зубов, как при традиционном протезировании. Применение ламинатов, разумеется, предусматривает предварительную обработку, но зубы в результате остаются живыми, что крайне важно. Таким образом, происходит коррекция переднего ряда зубов, придание им требуемой формы, максимально приближенной к идеальной. Ведь живые зубы – отнюдь не совершенны, они имеют индивидуальные особенности. Так вот, даже эти индивидуальные штришки учитываются и воссоздаются. Результаты подобной работы зачастую ошеломляют. Оказывается, можно исправить даже такие зубы, глядя на которые вспоминаешь о графе Дракуле и Франкенштейне. Многих людей, не побоюсь громкого слова, это сделает счастливыми, изменив еще не так давно считавшийся фатальным недостаток внешности.

Впрочем, в центре *PALI* выполняют весь комплекс стоматологических услуг: терапевтическое, гигиено-профилактическое лечение, протезирование керамикой и металлокерамикой Японии и США, эстетическую реконструкцию с приданием зубам желаемых формы и цвета, безопасную рентгенографию, срочную стоматологическую помощь. Девиз врачей центра прост, но, как говорится, в самую точку: **«Обезболивание, качество, эстетика»**. Специалисты центра *PALI* дают гарантию, принятую во всем мире,– 12 месяцев, в течение которых пациенту бесплатно переделают любую работу, не удовлетворяющую его. Компьютерная база данных центра позволит легко и безошибочно разобраться в проблемной ситуации.

Стоматологический Дом *PALI*

«Здесь, в центре PALI, мы работаем почти половину суток и поэтому хотим, чтобы это место стало таким же приятным, небезразличным нам, как собственный дом. Когда мы говорим об эстетике в стоматологии, то отдаем себе отчет, что берем на себя огромную ответственность,– все в нашем центре должно соответствовать общей идее дела»,– рассказывает директор центра *PALI* Галина **Нестеренко**.

Плоды ее трудов, в самом деле, лучше один раз увидеть. Взвалив на свои хрупкие плечи такое сложное, «неженское», казалось бы, дело, она доказала: любое дело, сделанное хорошо, – и есть женское.

В центр *PALI* приходят те, кто не просто заботятся о своем здоровье, но учатся уважать и любить самих себя, что нелегко даже бывшим советским людям, коими мы являемся. В голове еще слишком много стереотипов – купить какой-либо предмет гардероба зачастую считается важнее, чем подумать о своем здоровье. Время расставит свои акценты. Пациенты, которые лечились в центре, дорогу сюда не забывают. Тот, кто еще не был пациентом *PALI*, наверняка придет сюда по советам своих родственников или знакомых. Самая надежная рекомендация – живое свидетельство пациента стоматолога. Это не только у нас, но и во всем мире так. А посему ждите, когда кто-либо из ваших знакомых посетит центр *PALI*.

МОНИТОРИНГ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА

МИНИСТЕРСТВО КУЛЬТУРЫ

• «Положение о порядке публичной демонстрации кино- и аудиовизуальных произведений, выпуске печатной продукции эротического характера, а также продукции сексуального назначения, их распространения и рекламирования физическими и юридическими лицами»; утверждено Министерством культуры 25 июля 1997 г. (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 2002/12)

МИНИСТЕРСТВО ФИНАНСОВ

• Инструкция Министерства финансов от 2.07.97 г. N 30 «О порядке проведения платежей за услуги по предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров» (зарегистрирована в Реестре Государственной регистрации 29.07.97 г., рег. N 2005)

Предотгрузочной инспекции подвергаются товары, которые ввозятся в Республику Беларусь, за исключением ввозимых из стран СНГ. Минимальная стоимость партии товара, подлежащей проверке, равняется 5000 долларам США. При ввозе партии товара стоимостью менее 5000 долларов предотгрузочная инспекция проводится только в случае, если общая стоимость таких отдельных партий товара в рамках одного контракта равна или превышает минимальную стоимость.

Предотгрузочную инспекцию товаров производит фирма «Бюро Веритас Б.И.В.А.К. БВ» по заявлению импортера. Услуга, оказываемая фирмой «Бюро Веритас», платная. Обязанность по оплате также лежит на импортере.

После представления импортером заявления, фирма «Веритас» оформляет счет-фактуру, в которой указывается величина сбора и расчетный счет «Веритас». В течение трех банковских дней импортер обязан перечислить сумму, указанную в счет-фактуре, на счет «Веритас» и в течение 7 рабочих дней предоставить в «Веритас» копию платежного поручения с отметкой банка.

На основании платежного поручения и при условии, что перечисленные деньги поступили на счет, «Веритас» выдает импортеру договорное обязательство на выполнение предотгрузочной инспекции и одновременно передает второй экземпляр обязательства в свой центр связей с экспортерами.

Размер сбора за проведение предотгрузочной инспекции определяется следующим образом:

-- за инспекцию сельскохозяйственных продуктов и продуктов питания -- 0,75 процента от базовой стоимости, представленной для предотгрузочной инспекции;

-- для всех остальных товаров -- 0,95 процента от базовой стоимости.

Причем минимальная сумма сбора составляет 350 долларов США. После проведения предотгрузочной инспекции «Веритас» оформляется документ, подтверждающий проведение предотгрузочной инспекции -- «Отчет о результатах», который может быть положительным или негативным. «Отчет о результатах» сопровождает товар и предоставляется таможенным органам при оформлении ввоза товаров на территорию Республики Беларусь.

КОМИТЕТ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ ПРИ МИНИСТЕРСТВЕ ФИНАНСОВ

«Положение о лицензировании профессиональной и биржевой деятельности по ценным бумагам» утверждено Комитетом по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь 19 июня 1997 г. (зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 29 июля 1997 г., рег. N 2000/12)

Утвержденное Положение устанавливает порядок выдачи, приостановления и аннулирования лицензий на профессиональную и биржевую деятельность по ценным бумагам субъектов хозяйствования и государственным ценным бумагам.

Названные лицензии выдает Государственный комитет по ценным бумагам при Министерстве финансов Республики Беларусь.

На каждый вид профессиональной и биржевой деятельности предусмотрена отдельная лицензия. Комитет выдает лицензии на следующие виды деятельности:

-- посредническая деятельность по ценным бумагам. Лицензия на этот вид деятельности позволяет стать членом фондовой биржи и осуществлять на ней операции по купле-продаже ценных бумаг и т.д., т.е. заниматься брокерской деятельностью;

-- лицензия на право занятия коммерческой деятельностью по ценным бумагам. Позволяет осуществлять дилерскую деятельность на фондовой бирже и на внебиржевом рынке, производить операции с чеками «Имущество»;

-- деятельность инвестиционного фонда. Лицензией предоставляется право выпускать акции в целях аккумулирования денежных средств инвесторов и последующее вложение этих средств в ценные бумаги, а также на банковские счета, вклады и депозиты;

-- деятельность депозитария. Предполагает хранение бланков и сертификатов ценных бумаг, открытие специальных счетов по учету ценных бумаг, ведение реестра владельцев именных акций акционерных обществ, выполнение операций по расчетам, начислению и выплате доходов по ценным бумагам;

-- лицензия на доверительную (трастовую) деятельность. Дает право управлять ценными бумагами, принадлежащими юридическим и (или) физическим лицам на праве собственности;

Лицензия выдается на один или несколько видов деятельности сроком на пять лет.

Для получения лицензии в комитет представляются следующие документы:

-- заявление;

-- копия свидетельства о государственной регистрации юридического лица;

-- два экземпляра нотариально заверенных копий устава со всеми изменениями и дополнениями, зарегистрированными в установленном порядке, и один экземпляр копии учредительного договора;

-- копия квалификационных аттестатов на право осуществления операций с ценными бумагами, выданных руководителю, а также сотрудникам организации, уполномоченным подписывать документы, связанные с проведением операций на рынке ценных бумаг;

-- копия платежного поручения об оплате сбора за получение лицензии;

-- документы, подтверждающие формирование уставного фонда;

-- список всех юридических лиц, в которых заявитель является собственником более чем 5% уставного фонда (с указанием его доли в %), их юридический статус, полное наименование и местонахождение;

-- список всех филиалов и представительств заявителя с указанием их даты регистрации и юридического адреса;

-- информационное письмо управления статистики с кодом ОКПО;

-- копию свидетельства о регистрации акций (для акционерных обществ).

При необходимости, в зависимости от предполагаемого вида деятельности и статуса юридического лица могут комитетом быть затребованы и другие документы.

Решение о выдаче или об отказе в выдаче лицензии принимается в течение 30 дней с момента подачи заявления с приложением необходимых документов.

В связи с принятием положения утрачивает силу Временный порядок лицензирования профессиональной и биржевой деятельности по ценным бумагам, утвержденный начальником Госинспекции Республики Беларусь по ценным бумагам 31.03.94 г. (зарегистрированный в Реестре Государственной регистрации 6.04.94 г., рег. N 308/12).

Срок действия ранее выданных лицензий на профессиональную и биржевую деятельность по ценным бумагам исчисляется с момента вступления в силу положения.

НАЦИОНАЛЬНЫЙ БАНК

• Письмо Национального банка Республики Беларусь от 28.07.97 г. N 12019/201 «О рассылке приложения»

Письмо содержит приложение к Положению о составе доходов и расходов банков, учитываемых при исчислении налогооблагаемой базы для уплаты налога на прибыль, утвержденному Государственным налоговым комитетом Республики Беларусь от 15.07.97 N 13, Министерством финансов Республики Беларусь от 15.07.97 N 32, Национальным банком Республики Беларусь от 15.07.97 N 922.

В приложение приводится справка-расшифровка налогооблагаемой базы, которая составляется в течение 10 дней после ежемесячного баланса исходя из начисленных и причитающихся к уплате сумм.

Мониторинг составлен по материалам эталонного банка данных правовой информации. При перепечатке ссылка на «Белорусскую деловую газету» обязательна

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ВЕКСЕЛЬНОГО ОБРАЩЕНИЯ

БУДЕТ ЛИ У НАС ЕДИНООБРАЗНЫЙ ВЕКСЕЛЬ?

Отдел права «БДГ»

Вексель как наиболее универсальный финансовый инструмент уже давно и широко используется в международном экономическом обороте. В настоящее время мы наблюдаем постепенное возрождение вексельного обращения и у нас в стране. Дифференциация форм собственности и появление системы негосударственных кредитных и финансовых учреждений сделали использование векселя реальной необходимостью. Ведь это финансовый инструмент, выдержавший испытание временем и не утративший свою эффективность в условиях современной экономики. Он не только открывает новые возможности для осуществления торговых расчетов между белорусскими и зарубежными предпринимателями, но и стимулирует развитие внутреннего финансового рынка Республики Беларусь. Как инструмент безналичных платежей вексель может способствовать снижению зависимости экономики от наличной денежной массы.

Однако профессиональный вексельный рынок в республике так и не сформировался. Так почему же при всей своей универсальности вексель крайне ограниченно используется в хозяйственном обороте? Ответ как всегда прост и даже банален: нет законодательной базы. А она отсутствует потому, что нет четкой государственной программы развития рынка ценных бумаг.

В настоящее время основным нормативным актом, регулирующим вексельный оборот на территории Республики Беларусь, являются Временные правила выпуска и обращения векселей в народном хозяйстве, утвержденные постановлением Национального банка Республики Беларусь 12 мая 1992 года, которые во многом не соответствуют нормам и обычаям, принятым в международном праве. Существует еще ряд постановлений Совета Министров Республики Беларусь и Национального банка, касающихся вексельного обращения, но они регулируют только отдельные вопросы взаиморасчетов между хозяйствующими субъектами и никак не "тянут" на полноценное вексельное законодательство.

17 июля указом президента Республики Беларусь N 392 провозглашено правопреемство Республики Беларусь в отношении Женевской вексельной конвенции, которая предусматривает обязательство государства-участника ввести в свое законодательство единообразный вексельный закон. Буквально вслед за указом был подготовлен проект закона «Об обращении переводных и простых векселей». О необходимости такого закона говорилось уже давно, еще в 1992 году в постановлении Совета Министров Республики Беларусь N 293 «О введении расчетов посредством векселей», но реально никаких действий по его созданию так и не последовало.

Представленный проект закона отражает основные положения конвенции, устанавливающей единообразный закон о переводном и простом векселях, подписанной в Женеве 7 июня 1930 года. Унификация норм национального законодательства государств является основной тенденцией современного права, поэтому наличие подобного нормативного акта в нашем законодательстве должно дать Беларуси важные преимущества на международном рынке.

Женевская конвенция представляет собой результат многовекового опыта использования векселей в качестве средства расчетов и кредитования, поэтому Беларусь, приобщившись к богатейшему опыту, накопленному международным сообществом в сфере вексельного обращения, получит доступ к обширной юридической и коммерческой литературе, посвященной векселям, унифицированным в соответствии с конвенцией.

В государствах Западной и Восточной Европы, в странах СНГ Женевская конвенция является основой для выпуска и процедуры обращения векселей, поэтому соблюдение ее норм значительно повысит доверие европейских торговых партнеров к векселям, выпускаемым нашими предпринимателями. В то же время и белорусские субъекты хозяйствования будут с гораздо большей степенью уверенности принимать векселя стран, ратифицировавших эту конвенцию, так как эти векселя должны быть идентичны по своей структуре и юридической силе.

Вексель, основанный на положениях Женевской конвенции, является достаточно надежным и эффективным инструментом проведения кредитно-денежной политики. Посредством переучета векселей Национальный банк получит средство предоставления банкам в высокой степени обеспеченных кредитов. Кроме того, такой вексель будет способствовать расширению использования безналичных расчетов, снижая тем самым давление на систему денежного обращения.

Таким образом, принятие этого закона и введение в оборот надежных и используемых международным сообществом переводных и простых векселей будет иметь огромное значение для развития финансового рынка и рынка ценных бумаг республики. Хочется верить, что вексель станет значимым и активно используемым инструментом в экономике нашей страны.

ДОКУМЕНТ

О НЕКОТОРЫХ МЕРАХ ПО УПОРЯДОЧЕНИЮ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

ДЕКРЕТ ПРЕЗИДЕНТА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ОТ 4 АВГУСТА 1997 г. № 14 г.МИНСК.

В целях обеспечения реализации конституционных полномочий Комитета государственного контроля в экономической сфере и в соответствии с частью третьей статьи 101 Конституции Республики Беларусь постановляю:

1. Установить для юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, следующие виды экономической ответственности:

1.1. использование не по назначению централизованно выделенных материальных ресурсов (за исключением обмена их на сырье, материалы и комплектующие изделия для собственного производства) --

влечет наложение штрафа до двукратного размера стоимости реализованных ресурсов;

1.2. необоснованное получение дотаций и компенсаций из бюджета, внебюджетных фондов, использование средств бюджета и внебюджетных фондов не по целевому назначению --

влекут наложение штрафа (за исключением бюджетных организаций) в двукратном размере необоснованно полученных или использованных не по целевому назначению средств, а также возврат соответствующих сумм;

1.3. непоставка (недопоставка) продукции для государственных нужд --

влечет наложение штрафа в размере стоимости непоставленной (недопоставленной) продукции;

1.4. нарушение порядка получения, расходования, учета, хранения драгоценных металлов и драгоценных камней во всех видах и состояниях, а также сбора и сдачи их лома и отходов в Государственный фонд драгоценных металлов и драгоценных камней Республики Беларусь --

влечет наложение штрафа в размере до трехкратной их стоимости;

1.5. нарушение порядка учета, сбора, хранения, использования и реализации металлопродукции, черных и цветных металлов, их лома и отходов --

влечет наложение штрафа в размере до трехкратной стоимости незаконно использованных или реализованных металлов, лома и отходов;

1.6. завышение объемов стоимости строительно-монтажных и ремонтно-строительных работ, выполненных за счет бюджетных ассигнований и средств внебюджетных фондов, вызванное приписками, применением неправильных расценок, повышающих коэффициентов и другими причинами, --

влечет наложение штрафа на подрядчика и заказчика в равных долях в размере завышенной суммы, а также возврат подрядчиком этой суммы в соответствующий бюджет;

1.7. строительство объектов по проектам, не прошедшим обязательную государственную экспертизу, либо без лицензии на инвестиционную деятельность (разрешения на право производства работ), сдача-приемка работ, выполненных с нарушением проектных решений, строительных норм и правил, --

влекут наложение штрафа на заказчика и подрядчика в размере, установленном законодательством;

1.8. завышение цен или их занижение при реализации продукции (работ, услуг) --

влечет взыскание в доход соответствующего бюджета выручки, полученной в результате завышения цен, либо суммы средств, недополученных в результате применения цен ниже установленных государством, и наложение штрафа в таком же размере.

Те же действия, совершенные повторно в течение года, --

влекут взыскание в доход соответствующего бюджета выручки, полученной в результате завышения цен, либо суммы средств, недополученных в результате применения цен ниже установленных государством, и наложение штрафа в двукратном размере такой выручки (суммы средств).

Указанные в настоящем подпункте штрафы не подлежат уменьшению на сумму налогов и иных платежей в бюджет и внебюджетные фонды;

1.9. непринятие мер по обеспечению своевременного поступления выручки от продажи (реализации) продукции (работ, услуг) по экспортным контрактам, товара по импортным и бартерным контрактам --

влечет наложение штрафа в размере до 100 минимальных заработных плат;

1.10. реализация продукции (выполнение работ, оказание услуг) без сертификата и знака соответствия, если к такой продукции (работам, услугам) нормативными актами установлены требования по обеспечению безопасности жизни, здоровья или имущества потребителей, охраны окружающей среды и такая продукция (работы, услуги) подлежит обязательной сертификации в национальной системе сертификации, --

влечет наложение штрафа в размере до двукратной стоимости реализованной продукции (выполненных работ, оказанных услуг);

1.11. реализация (поставка) продукции, в том числе отремонтированной (восстановленной), выполнение работ (оказание услуг) без нормативно-технической документации либо не соответствующих ее требованиям, а также реализация товаров без удостоверений о государственной гигиенической регистрации, требуемых в предусмотренных законодательством случаях, --

влекут наложение штрафа в размере стоимости реализованной (поставленной) продукции (выполненных работ, оказанных услуг);

1.12. реализация продукции, выполнение работ (оказание услуг) с нарушением запрета сотрудников органов Комитета государственного контроля либо специально уполномоченных государственных органов по защите прав потребителей --

влекут наложение штрафа в размере стоимости реализованной продукции, выполненных работ (оказанных услуг);

1.13. предоставление недостоверной информации для проведения экспертизы о качестве товаров (работ, услуг) -- влечет наложение штрафа в трехкратном размере стоимости экспертизы.

Нарушение уполномоченными организациями порядка проведения экспертизы, оформления и выдачи установленных документов о качестве товаров (работ, услуг), представление недостоверной информации по результатам экспертизы --

влекут наложение штрафа в размере до двукратного размера выручки за оказанные услуги;

1.14. невыполнение банком функций агента валютного контроля --

влечет наложение штрафа в размере до среднемесячного дохода банка за последний отчетный квартал;

1.15. осуществление незаконных финансовых операций --

влечет наложение штрафа в размере сумм таких операций;

1.16. вложение капитала физическими и юридическими лицами, для которых законодательством установлен запрет или ограничение на внесение средств в уставные фонды других юридических лиц, и извлечение ими прибыли в результате незаконной деятельности --

влекут наложение штрафа в размере суммы незаконно вложенных средств и незаконно полученной прибыли;

1.17. неправильное указание или неуказание в товарно-транспортных накладных, счетах-фактурах, платежных требованиях, поручениях и других документах обоснования применяемых цен, иных необходимых реквизитов --

влечет наложение штрафа в размере 10 процентов суммы платежа;

1.18. нецелевое использование полученных кредитов --

влечет наложение штрафа в размере до 50 процентов суммы средств, использованных не по целевому назначению;

1.19. несоблюдение порядка ведения кассовых операций --

влечет наложение штрафа в размерах, установленных законодательством;

1.20. предоставление недостоверной информации для проведения экспертизы достоверности оценки неденежных вкладов в уставные фонды юридических лиц --

влечет наложение штрафа на организацию, по заявке которой проводилась экспертиза, в размере стоимости внесенных в уставный фонд неденежных вкладов в ценах на день выявления нарушений.

Нарушение порядка проведения экспертизы достоверности оценки поденежных вкладов в уставные фонды юридических лиц, создаваемых на территории Республики Беларусь, а также представление недостоверной информации по результатам экспертизы --

влекут наложение штрафа на организацию, проводившую экспертизу, в двукратном размере выручки за оказанные услуги:

1.21. занятие запрещенными видами деятельности или деятельностью, на занятие которой требуется получение специального разрешения (лицензии), без соответствующего разрешения (лицензии) --

влечет наложение штрафа в двукратном размере полученного дохода;

1.22. приобретенные или реализованные в нарушение установленного порядка (без наличия сопроводительных или не соответствующих действительности документов, а также документов, подтверждающих качество продукции, и др.) товарно-материальные ценности подлежат изъятию в доход республиканского бюджета.

2. Усилить административную ответственность, предусмотрев, что:

2.1. уничтожение бухгалтерских и других документов в нарушение установленных сроков их хранения, их сокрытие --

влекут наложение штрафа на руководителей и (или) главных бухгалтеров юридических лиц (предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица) в размере до 100 минимальных заработных плат;

2.2. непредставление в 15-дневный срок информации органам, проводящим регистрацию, об изменении юридического адреса --

влечет наложение штрафа на руководителей и (или) главных бухгалтеров юридических лиц (предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица) в размере до 50 минимальных заработных плат;

2.3. нарушение законодательства при сдаче в аренду, разгосударствлении, приватизации и ином отчуждении государственного имущества --

влечет наложение штрафа на должностных лиц в размере до трехкратной стоимости причиненных государству убытков;

2.4. нарушение должностными лицами порядка проведения экспертизы и выдача недостоверной информации по ее результатам --

влекут наложение штрафа на должностных лиц, проводивших экспертизу, в размере до 100 минимальных заработных плат;

2.5. нарушение порядка учета, сбора, хранения, использования и реализации металлопродукции, черных и цветных металлов, их лома и отходов --

влечет наложение штрафа на соответствующих должностных лиц в размере до 100 минимальных заработных плат;

2.6. отказ от заключения договоров на поставку лома и отходов черных и цветных металлов при их наличии, а также несдача по истечении календарного года в установленном порядке неделового металлолома в полном объеме от имеющегося его количества --

влекут наложение штрафа на соответствующих должностных лиц или предпринимателя, осуществляющего деятельность без образования юридического лица, в размере до 100 минимальных заработных плат.

3. Установить, что: причинение ущерба государству, отсутствие необходимых специальных разрешений (лицензий) на осуществляемый вид деятельности, отказ в допуске сотрудников Комитета государственного контроля и его территориальных органов к проверке (ревизии), в предоставлении необходимой для проведения проверки (ревизии) информации либо документов, а также непредставление отчета об устранении выявленных Комитетом государственного контроля и его территориальными органами нарушений --

влекут наложение денежного начета на виновных должностных лиц в размере до их трехмесячного должностного оклада.

4. Производство по делам о правонарушениях, предусмотренных пунктами 1-3 настоящего декрета, в том числе применение установленных санкций и штрафов, осуществляет Комитет государственного контроля и его территориальные органы в лице уполномоченных должностных лиц.

Комитет государственного контроля и его территориальные органы вправе также применять санкции и налагать штрафы, предусмотренные законодательством для иных контрольных органов.

Суммы экономических санкций и штрафов, не внесенные виновными юридическими или физическими лицами добровольно, списываются в бесспорном порядке со счетов виновных на основании решений Комитета государственного контроля и его территориальных органов.

Исполнение решений Комитета государственного контроля и его территориальных органов об имущественных взысканиях осуществляется судебными исполнителями в порядке, определенном законодательством Республики Беларусь.

5. Комитет государственного контроля и его территориальные органы освобождаются от уплаты государственной пошлины по судебным делам.

6. Совету Министров Республики Беларусь в трехмесячный срок принять меры по приведению законодательства в соответствие с настоящим декретом.

7. Настоящий декрет вступает в силу со дня его опубликования, является временным и в соответствии с частью третьей статьи 101 Конституции Республики Беларусь представляется на рассмотрение Национального собрания Республики Беларусь.

Президент Республики Беларусь А.Лукашенко

НАШ КОММЕНТАРИЙ

Декретом президента Республики Беларусь N 14 от 4 августа 1997 года установлены виды ответственности юридических лиц и предпринимателей, осуществляющих свою деятельность без образования юридического лица, за нарушение ими финансового, налогового и банковского законодательства.

Усилена ответственность за осуществление запрещенных видов деятельности и за занятие деятельностью, требующей получения специальных разрешений или лицензий, без соответствующих разрешений или лицензий. Если ранее ст.154 КоАП РБ предусматривалась ответственность за данный вид правонарушения в виде штрафа от 2 до 10 минимальных заработных плат с конфискацией изготовленной продукции или без конфискации, то с выходом декрета штраф будет взиматься в двукратном размере полученного дохода. Следует обратить внимание на то, что взысканию подлежит вся фактическая сумма выручки без учета затрат на ее получение, а не прибыль, полученная в результате деятельности. При этом на должностных лиц предприятий, виновных в отсутствии специальных лицензий или разрешений, налагается взыскание (в декрете -- «начет») в размере до их трехмесячного должностного оклада.

Изменилась и мера ответственности за реализацию продукции без сертификата или знака соответствия в случаях, когда их наличие является обязательным. До выхода декрета согласно ст.144 КоАП РБ реализация товаров без соответствующих документов (приходных, по качеству и иных) наказывалась штрафом от 5 до 10 минимальных заработных плат с конфискацией товаров или без, то теперь размер штрафа увеличен до двукратной стоимости реализованной продукции. Отсутствие удостоверений о государственной гигиенической регистрации в предусмотренных законодательством случаях, нормативно-технической документанции при реализации товара влечет ответственность в виде наложения штрафа в размере стоимости реализованной продукции.

Кроме того, товары, реализованные в нарушение установленного порядка, т.е. без наличия сопроводительных документов, документов, подтверждающих качество и др., подлежат изъятию в доход бюджета. Значительно усилена ответственность руководителей и главных бухгалтеров предприятий за сокрытие и уничтожение бухгалтерских документов и других документов, имеющих значение для исчисления и уплаты налогов. Размер штрафа увеличился в пять раз -- до 100 минимальных заработных плат, которые подлежат взысканию не с предприятия, а с руководителя и (или) главного бухгалтера лично. Особое внимание в декрете уделяется сделкам с черными и цветными металлами, драгоценными камнями. Так, нарушение порядка их учета, сбора, хранения, использования и реализации влечет наложение штрафа в размере до трехкратной их стоимости. В это же время на должностных лиц предприятий, виновных в этих нарушениях, налагается штраф до 100 минимальных заработных плат.

Изменена и ответственность за нарушение финансовых операций субъектами хозяйствования, в том числе за деятельность по привлечению денежных средств граждан и юридических лиц. Указом президента от 2 мая 1996 г. N 157 был установлен штраф в размере от 10 до 30 минимальных заработных плат. Теперь же штраф будет равняться ста процентам суммы таких операций.

Что касается нарушения законодательства в области внешнеэкономической деятельности, то декретом предусмотрено наложение штрафа в размере 100 минимальных заработных плат за непринятие мер по обеспечению своевременного поступления выручки от продажи (реализации) продукции по экспортным контрактам, товара по импортным и бартерным контрактам. Определенный интерес представляет выражение «принятие мер». Сама по себе формулировка декрета дает возможность широкого применения ее для привлечения к ответственности субъектов хозяйствования только за задержку их зарубежными партнерами платежей за поставленные товары. Однако нельзя забывать, что лицо может быть привлечено к ответственности только при наличии вины в совершенном им правонарушении. Вина может возникнуть вследствие нарушения норм законодательства, в данном случае предусматривающих порядок расчетов по внешнеэкономическим операциям. Следует напомнить, что наличие в контракте условий, регулирующих расчеты между сторонами по сделке, является обязательным требованием к внешнеэкономическому контракту. Без них контракт может быть признан недействительным и не имеющим юридической силы. Юридическое лицо или предприниматель, осуществляющие внешнеэкономическую сделку, указывая в контракте порядок расчетов за поставку товаров, уже совершают действия или, другими словами, принимают меры по обеспечению поступлений платежей. Обязательное совершение каких-либо дополнительных действий импортерами законодательство не предусматривает. Предусмотрев в контракте условия порядка расчетов по сделке и добросовестно исполнив свои обязательства по поставке товаров, импортер не может быть виновным в неисполнении его контрагентом своих обязательств по оплате поставленной продукции. И соответственно не может и не должен нести ответственность за несвоевременность платежей.

РЫНОК ТРУДА

БЕЗРАБОТИЦА РАСТЕТ, НО БЕЗРАБОТНЫХ СТАЛО МЕНЬШЕ

Алексей УРБАН

5 августа в Мингорисполкоме прошла пресс-конференция с участием руководства Минского городского центра занятости населения (МГЦЗН), посвященная состоянию столичного рынка труда в первом полугодии текущего года. Обсуждались проблемы занятости различных социальных, возрастных и профессиональных групп населения Минска, анализировалась эффективность мер, предпринимаемых местной властью в лице уполномоченного специализированного центра для регулирования в сфере занятости.

Мнение экспертов центра, официально выраженное в пресс-релизе, подготовленном для встречи с представителями СМИ, таково: *«Результаты анализа рынка труда Минска дают основание считать, что ситуация на рынке рабочих в целом улучшается»*.

Приведем данные, в связи с которыми был сделан этот вывод. Во-первых, на фоне роста спроса на труд в период с января по июнь наблюдалось снижение официальной безработицы (этот показатель, по мнению независимых экспертов, нельзя считать объективным). Согласно официальной статистике число зарегистрированных безработных в Минске уменьшилось на 14,2% и составило 18010 человек, уровень безработицы снизился в целом с 2,4 до 2,1% численности экономически активного населения. По всей Беларуси уровень безработицы на конец июня (каникулярная пора -- время, удобное для использования отпуска за свой счет, который маскирует массовое сокращение вакансий на предприятиях и в учреждениях) составлял 157,4 тыс.чел.

Похоже, что в свете последних государственных актов быть безработным стало невыгодно. Ведь далее замечено, что *«снижение безработицы обусловлено в первую очередь резким сокращение регистрации безработных (-29,4%) в результате приостановки процесса высвобождения рабочей силы с предприятий, организаций»*. Свое обещание лично повлиять на сохранность рабочих вакансий путем закрепления рабочих мест за их обладателями глава государства выполняет. Влияние такой политики незаметно, но мощно сказывается не только на ходе рыночных реформ, но и на уровне зарплат, которые, даже будучи мизерными, являются для предприятий-должников тяжким бременем. Согласно пресс-релизу номинальная среднемесячная заработная плата работников (без учета *кооперативов* -- негосударственного сектора и предприятий совместной доли участия) в первом полугодии составила BLR 2 млн.458 тыс.553 руб. (динамика реального показателя представлена диаграммой). На конференции высказывались сомнения в истинности этой цифры. В ответ на это глава МГЦЗН сослался на статорганы, заметив, правда, что в долларовом эквиваленте среднемесячная заработная плата по отношению к июню 1996 года снизилась на 7,9% и что, к примеру, среднемесячная заработная плата сотрудников его учреждения значительно уступает официальному показателю (что является закономерностью для сферы социального обеспечения). Но если при расчетах все же исходить из реального, «черного» курса наличного белорусского рубля к доллару, то получается, что труд минчан резко подешевел. Вообще, руководство городских служб занятости предпочитало уходить от ответов на «незапланированные» вопросы.

Как уже отмечалось, по мнению экспертов центра, спрос на труд в первом полугодии года текущего рос. Количество контактов службы занятости с нанимателями увеличилось в 1,7 раза. По мнению независимых наблюдателей, эта тенденция связана с активизировавшейся деятельностью МГЦЗН -- даже будучи ограниченным рамками скудного бюджета он изыскивает возможности для поиска новых форм работы. «Хитом сезона» стало успешное проведения ярмарок вакансий. Не исключено, что и *«увеличение числа вакансий, заявленных отдельными предприятиями»*, связано именно с этим.

Растет дифференциация оплаты труда в высоко- и низкооплачиваемых отраслях. По данным центра, на 25 июня показатель *«неоплаты труда»* в госсекторе составлял лишь 5% общего числа занятых. Сложно сказать, насколько эта цифра соответствует реальному положению дел в промышленности и бюджетной социальной сфере, по крайней мере, объективность ее также вызывает сомнения.

Очевидное, по мнению экспертов центра, *«оживление на рынке рабочих мест»* происходило *«в основном за счет улучшения положения в сфере материального производства, где сформировано 72% объема спроса. Уровень вакансий рабочих мест в данном секторе экономики выше среднего по народному хозяйству. Спрос на рабочую силу увеличился в большинстве отраслей народного хозяйства, за исключением отраслей образования и сельского хозяйства»*.

Бездоказательным выглядит утверждение о том, что *«положение в государственном секторе экономики лучше, чем в негосударственном. Его доля в структуре спроса увеличилась до 62,1%»*. Данных государственных служб занятости явно недостаточно для того, чтобы объективно оценить соотношение этих показателей. По мнению экспертов рекрутинговых агентств, негосударственный сектор не склонен к поиску специалистов через госструктуры. Небольшие частные фирмы заполняют свободные кадровые вакансии самостоятельно -- престижность и более высокая, чем в госструктурах зарплата позволяют им делать это вполне успешно. Крупные фирмы предпочитают услугам МГЦЗН услуги кадровых и рекрутинговых агентств. К слову сказать, «незаметная» деятельность последних и *«несложившаяся привычка нанимать сотрудников через специализированное агентство»* во многом обусловливают неразвитость рынка рекрутинговых услуг. Активная работа наблюдается только в секторе *«отечественный низкоквалифицированный труд -- для зарубежного нанимателя»*. Непроработанная юридическая база и очевидная прибыльность такого рода услуг стали причиной «серости» рынка в этом секторе.

Специалисты выражают обеспокоенность в связи со снижением спроса на «служащие» кадры. По мнению руководства МГЦЗН, это значительно ухудшило их положение на рынке труда. Рейтинг вакансий на минском рынке труда по итогам первого полугодия отражен в пиктограмме. Улучшение конъюнктуры, как отмечено далее в пресс-релизе, коснулось лишь рынка рабочих вакансий. Конъюнктура рынка труда служащих остается неблагоприятной. К концу июня на одну вакансию приходилось почти 2 безработных, на одну вакансию рабочего -- один безработный, на одну вакансию служащего -- четырнадцать безработных.

Эксперты отмечают рост и других неблагоприятных тенденций, связанных с изменением структуры регистрируемых безработных, которое произошло в результате сокращения объемов высвобождения рабочей силы. До 24,6% повысился показатель, отражающий удельный вес безработных в числе уволенных по причинам текучести. Быстро растет доля безработных среди длительно неработающих и прочих (на 15,8% и 15,2% соответственно). По мнению руководителя МГЦЗН, *«содержание «профессионально» безработных по карману лишь высокоразвитым странам. Нам это не по карману»*. За год на 48,5% увеличилось число безработных -- выпускников учебных заведений. Количество «неустроенных» выпускников школ по сравнению с концом 1996 года удвоилось.





Социально-демографические характеристики безработных на 1 июля: женщины -- 71,6%; мужчины -- 28,4%; безработная молодежь в возрасте до 29 лет -- 43,1%, т.е. почти каждый второй в этой возрастной группе.

В результате поступления на рынок труда малоквалифицированной рабочей силы снизился образовательный уровень безработных, две трети из которых имеют среднее или неполное среднее образование.

По мнению экспертов МГЦЗ, скрытая безработица в промышленности достигла 4,9 тыс.человек, что в 3,4 меньше, чем в прошлом полугодии. В целом *«уровень безработицы с учетом скрытой по народному хозяйству составил 4,1% к численности экономически активного населения. По нашей оценке, абсолютный избыток рабочей силы на рынке труда уменьшился с 74 до 67 тыс. человек»*.

В пресс-релизе отмечается, что расходы на активные меры в составе расходов ГФСЗ на меры, касающиеся рынка труда, увеличились значительнее, чем на пассивные, -- с 32,1 до 42,8%. А в абсолютном выражении число охваченных активными мерами содействия занятости возросло в 1,7 раз. В связи с этим сотрудникам МГЦЗН был задан вопрос об успехах программы беспроцентного кредита предприятиям всех форм собственности «под организацию» дополнительных мест (о возможности получить беспроцентную ссуду от МГЦЗН размером до 10 тыс. МЗП «БДГ» писала в мае). По мнению директора центра, говорить об эффективности этого проекта не приходится. Бюджет программы составляет BLR 43 млрд., а до настоящего момента было востребовано около BLR 6 млрд. Кредиты получены пятью предприятиями с разными формами собственности, всего организовано около 120 дополнительных рабочих мест.

НОВОСТИ

ДЕНЬГИ МБРР НА ЛИКВИДАЦИЮ ПОСЛЕДСТВИЙ УРАГАНА

Отдел информации «БДГ»

Необходимость в скорейшей ликвидации последствий июньского урагана заставила Министерство лесного хозяйства Беларуси обратиться с просьбой в Мировой банк реконструкции и развития о перераспределении средств на срочную закупку техники и оборудования.

Такое разрешение со стороны МБРР было получено, и 10-18 июля в срочном порядке и по упрощенной процедуре состоялись заседания тендерных комиссий. На этот раз, кроме стоимости предложения и соответствия предлагаемой техники и оборудования определенным техническим параметрам, к участника тендера были предъявлены требования по срочности поставок.

Победителем тендера по лесовозам стало ПО «БелавтоМАЗ», которое поставит лесному хозяйству республики 28 автомобилей на сумму $1 млн. 953 тыс. Кроме Минского автомобильного завода, в этом тендере приняли участие шведская фирма «Volvo», чешская «Tatra» и российская «Ривертех». Последняя предлагала автомобили российских заводов: КаМАЗа, УралАЗа и др.

Уведомление о присуждение контракта по бензопилам получила немецкая фирма «Stihl», по легким погрузчикам -- финская «Nokka-Time». По тяжелым погрузчикам и тракторам МБРР пошел на предложение белорусской стороны и расширил имеющиеся контракты с Минлесхозом -- словенской фирмы «Liv» и российской «Ривертех».

КОНТРАКТ С ИГНАЛИНОЙ: ПОЯВИЛИСЬ ВОПРОСЫ

Галина ШАРАЕВА

Комитет цен, выполняя указание Минэкономики Республики Беларусь, установил новый тариф на энергию, вырабатываемую на природном газе и продуктах переработки нефти. Теперь он составляет 924 руб/кВтч при 26700 BLR/$. Но значительную долю электроэнергии, используемой в Беларуси, составляет та, которая выработана с помощью «мирного атома».

Беларусь до недавнего времени активно покупала электроэнергии в Литве на Игналинской АЭС. Получали мы ее из диспетчерского центра АО «Летувос энергия» через российскую фирму «Энергия», расплачиваясь с последней товарами белорусских предприятий. По последним данным, россияне подняли цену на ядерное топливо, используемое Игналинской станцией, и Литва отказалась его покупать. В свою очередь и латвийская сторона пересмотрела цены на поставляемую в Беларусь энергию. По информации «БДГ», ДЦАО «Литвус энергия» предложил нашему Минтопэнерго подписать протокол, согласно которому с 1 августа по 31 декабря 1997 года устанавливается цена по 2,13 цента за 1 кВт/ч. Причем расчет предлагается производить продукцией белорусских предприятий.

Поднимать цену на свою энергию у Литвы есть основания: поступаемую к нам энергию мы продавали в два и более раза дороже внутри республики и за ее рубежом. Кроме того, у Игналины свои проблемы со станцией, которую планируется закрыть к 2005 году.

НА ПРЕДПРИЯТИЯХ МИНПРОМА СОЗДАЮТСЯ ИННОВАЦИОННЫЕ ФОНДЫ

Отдел промышленности «БДГ»

Приказом от 24 июля 1997 года по Министерству промышленности приняты положения, касающие создания на предприятиях министерского подчинения инновационных фондов. Формирование их будет происходить из средств, отчисляемых в размере 0,5% от себестоимости произведенных и реализованных товаров. Для предприятий, к примеру, общественного питания предусмотрена принципиально иная схема расчета. Все исполнительные решения по расходам с данного счета будут производиться только решением специальной комиссии, созданной в министерстве.

Направленные в фонды средства в соответствии с приказом решено аккумулировать на специальном субсчете министерства. Существует внутренняя смета расхода этих средств, но, как заявили «БДГ» в руководстве Минпрома, *«это дело внутреннее и не подлежащее огласке. К тому же, пока только идет работа над определением приоритетов финансирования, заключаются договоры, начато аккумулирование средств. После того, как будет обрисована картина и аккумулированы достаточные средства, можно будет говорить о каких-то целевых, программных расходованиях»*.

В приказе также оговорено, что *«не менее 30% средств, накопленных в инновационном фонде, в обязательном порядке перечисляется на аккумулирующий субсчет Минпрома»*. Невыполнение этого распоряжения, отмечается далее, приравнивается к налоговым нарушениям. Как прокомментировали корреспонденту «БДГ» в финансово-экономическом управлении Минпрома это положение приказа, 70% вышеозначенных отчислений будут сохраняться за предприятиями лишь в случаях, когда руководство предприятий *«сможет доказать специальной комиссии, что эти средства будут действительно потрачены на собственное развитие и внедрение перспективных разработок»*.

МИНСВЯЗИ: ТЕНДЕР ЗА ТЕНДЕРОМ

Отдел информации «БДГ»

Минсвязи планирует объявить тендер на выбор компании, которая займется проектировкой новой телебашни.

Намерение о строительстве второй республиканской телебашни -- основной итог встречи президента республики с министром связи г-ном Гончаренко. По нашей информации, новая телебашня будет воздвигнута в центре города, в районе пр.Машерова, высота ее составит 410 м. Использование новой телебашни позволит проводить работу уже с девятью государственными программами. Сам проект оценивается в $50 млн. и с частью средств «на это дело» обещал помочь президент.

В отделе координации проектов Минсвязи, впрочем, заметили, что и тендеру на выбор проектировщика, и последующему тендеру на строительство будет предшествовать «большая организационная работа». А вот министр Гончаренко в телеинтервью АТН белорусского телевидения отметил, что начало строительства запланировано на осень будущего года, сроки реализации проекта -- три года.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

«РАДИО-РОКС-МИНСК» НЕ ОСИРОТЕЛ

Алексей УРБАН

Программный директор, культовая фигура и личность N1 на популярнейшей в Беларуси коммерческой радиостанции Владимир Туз стал генеральным продюсером возродившегося в Москве «Радио-Рокс». Что изменилось в Минске?

Как оказалось, ничего. С самого начала существования независимого «Радио-Рокс-М» работа Владимира Туза предполагалась как временная. Правда, возрождение московского «Рокс» произошло на месяц раньше запланированного. «Старый» владелец основного пакета АОЗТ «Радио-Рокс» уступил 50% акций иной коммерческой структуре (по некоторой информации, это банк), чье финансовое вливание, таким образом, и позволило возродить некогда известнейшую радиостанцию. Минский «Рокс» пока не планирует возобновлять работу в прежнем режиме -- замену «живого» собственного эфира и работу собственных DJ ретрансляцией авторских программ Москвы с вставками местных рекламных блоков.

«Новый «роксовский» эфир пока слабенький. К тому же выяснилось, что наша местная информация, новости, какие-то конкурсы, работа нового поколения минских инициативных DJs, «раскрепостившихся» после ухода Туза, больше по сердцу нашему слушателю. Но дружить, получать авторские программы, при условии соблюдения графика вещания, будем.

-- К тому же для местного рекламодателя остается возможность выхода на московский эфир, -- прокомментировала ситуацию Татьяна Седова, директор «Радио-Рокс-М». -- Уход Туза, остался, можно сказать незамеченным, ничего не изменилось.

Исполняет обязанности программного директора радиостанции пока Анатолий Кот, представитель нового поколения. Само руководство минской радиостанции, ставшей при Владимире Тузе популярнейшей в Минске, по нашему мнению, и в дальнейщем будет придерживаться собственной, независимой линии поведения. Финансовая ситуация на «Радио-Рокс-М» на сегодняшний день остается достаточно для этого стабильной.

МИНСК В «ЦВЕТАХ МОЛОДОГО КРОКОДИЛА»

Отдел информации «БДГ»

Жителям белорусской столицы уже успели понравиться автобусы «АМАЗ» (автобусное производство Минского автомобильного завода), выкрашенные в красно-белый цвет. Кстати, в такие цвета красит свою продукцию и фирма «Неоплан», продавшая несколько лет назад МАЗу лицензию на их производство. Но с некоторых пор на улицах Минска появились зелено-белые автобусы. С легкого словца какого-то остряка, эту «акварель» окрестили «цветом молодого крокодила».

Как стало известно, причиной, заставившей автобусостроителей изменить традиции и своим вкусам, стала просьба потребителя. А клиент всегда прав, тем более, что это минский мэр Владимир Ермошин, который покупает большую часть произведенных АМАЗом автобусов. При посещении МАЗа и ознакомлении с продукцией автобусного производства, он нашел, что сочетание красно-белого цвета может вызвать аналогии с государственной символикой, отмененной на референдуме 1994 года. И деликатно намекнул руководству АМАЗа, что, дескать, неплохо было бы изменить тона.

Лучшим вариантом для него, наверно, был бы зелено-красный. Тем не менее, покрасив автобус в зелено-белый цвет, мэру все же угодили: к имевшемуся красно-белому добавили зелено-белый -- и получились все три цвета государственного флага.

ИНИЦИАТИВЫ

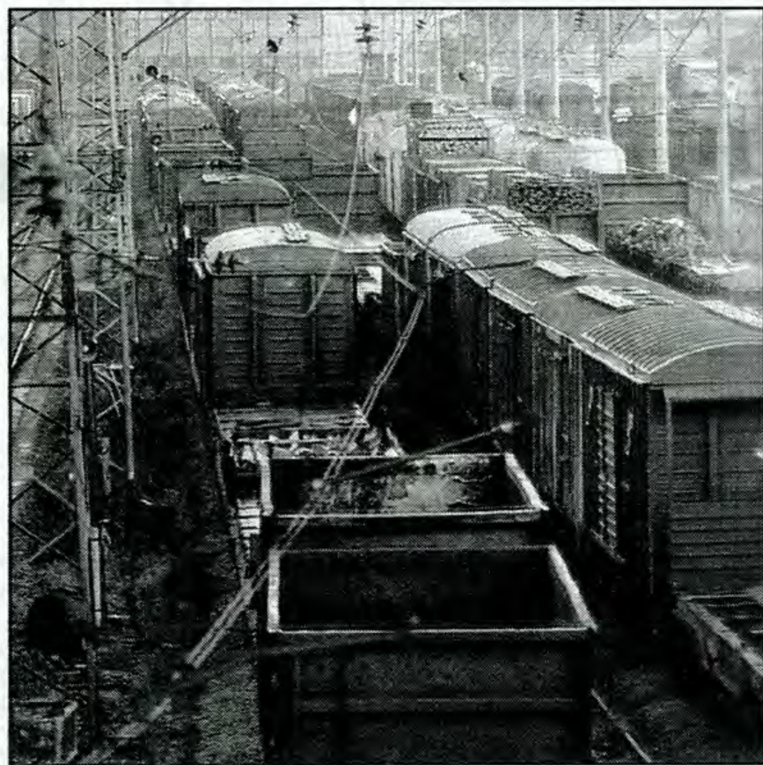
В БЕЛАРУСИ ВВЕДЕНО ПРЕДОТГРУЗОЧНОЕ ИНСПЕКТИРОВАНИЕ ИМПОРТА

Виктор МАРТИНОВИЧ

26 июня увидело свет постановление Совета Министров РБ N793 «О введении предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров». Несмотря на то, что во всем мире прéдотгрузочное инспектирование является достаточно распространенным явлением, до недавнего времени в нашей республике оно не практиковалось. Чем же «грозит» это нововведение импортерам, деятельность которых связана с сельскохозяйственной продукцией и фармацевтическими продуктами?

Начало для формирования нормативно-правовой базы инспектирования было положено в нашей республике выходом уже упомянутого постановления Совмина «О введении предогрузочной инспекции ввозимых в РБ товаров». 7 июля министр внешних экономических связей утвердил «Порядок введения и осуществления предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров». Основные задачи предотгрузочной инспекции импорта были сформулированы в этом нормативном акте следующим образом: исключение дискриминирующих условий осуществления внешней экономической деятельности хозяйствующими субъектами Беларуси; исключение практики искусственного завышения или занижения цен на ввозимые товары, что приводит к необоснованному росту издержек производства; исключение в различных формах поставок в Республику Беларусь некачественных товаров; предоставление государственным органам управления достоверной информации о структуре и содержании реального импорта, о налогооблагаемой стоимости, о мировых тенденциях ценообразования. Введение предотгрузочной инспекции импорта согласно документу направлено на увеличение поступлений таможенных пошлин в государственный бюджет, предполагает получение современной технологии контроля за внешней экономической деятельностью, а также выравнивание цен на внутреннем рынке по группе импортируемых товаров. Предотгрузочная инспекция осуществляется до отгрузки товаров в странах, из которых товары поступают в республику для потребления и вовлечения в экономический оборот по всем видам контрактов, включая ввозимые в РБ товары по зарубежным кредитам, а также ввозимые Совмином за счет собственных ресурсов. Инспектирование производится на соответствие ввозимого товара заявленным в контракте и спецификации параметрам по количеству товара, цене и классификационным кодам. Физическая инспекция товаров включает полную или, если это невозможно осуществить, выборочную проверку количества товаров, которые предназначены для ввоза в РБ, а также физическую идентификацию товара указанным параметрам и характеристикам.

Следом за «Порядком введения и осуществления предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров» увидела свет утвержденная Министерством финансов и согласованная с МВЭС и Минэкономики инструкция «О порядке проведения платежей за услуги по предотгрузочной инспекции ввозимых в Республику Беларусь товаров». Согласно инструкции предотгрузочной инспекции подвергаются товары, импортируемые в Республику Беларусь, за исключением импортируемых из стран Содружества, причем минимальная стоимость партии товара, подлежащего проверке, должна составлять $5 тыс. Поставки товаров, стоимость которых ниже минимальной, подвергаются предотгрузочной инспекции, если общая стоимость осуществляемых одним импортером поставок в рамках одного контракта равна или превышает минимальную стоимость. Согласно инструкции предотгрузочную инспекцию осуществляет фирма «Бюро Веритас Б.И.В.А.К.БВ.», наделенная этими полномочиями соглашением от 6 января 1997 года между Министерством внешних экономических



связей Республики Беларусь и «Бюро Веритас Б.И.В.А.К. БВ».

«Бюро Веритас» -- крупнейшее транснациональное техническое общество, признанный мировой лидер в области классификации, сертификации, инспектирования, проведения экспертиз, обучения, консалтинга и многих других смежных сферах. Статус «Бюро Веритас» обеспечивает полную независимость его деятельности. Основанное в 1828 году, более чем за 160 лет своего существования «Бюро Веритас» обеспечило себе высокий авторитет и широкое международное признание. Правительства и парламенты более 120 стран мира делегировали бюро свои полномочия по осуществлению деятельности в различных направлениях. Разветвленная сеть из более 500 офисов в 140 стран мира на 5 континентах обеспечивает уникальные возможности по проведению работ практически в любой точке земного шара с привлечением более 5 тыс. высококвалифицированных экспертов. Потребность экономики стран СНГ привела к открытию в последние годы представительств компании в России, Украине и Беларуси. Развитие этой сети намечено в ближайшее время в Мурманске, Харькове, Львове, Измаиле, Алма-Ате, Ашхабаде, Баку. «Бюро Веритас» осуществляет свою деятельность сразу в нескольких направлениях: морской транспорт, авиакосмическая индустрия, автотранспорт, строительство и промышленность, агропищевая, легкая и другие виды промышленности, международная торговля.

Субъекты хозяйствования, импортируемые товары которых подлежат инспекции, должны рассчитываться с «Бюро Веритас» по следующим ставкам: сельскохозяйственные продукты и продукты питания -- 0,751% от базовой стоимости, предоставленной для предотгрузочной инспекции; все прочие товары -- 0,95% от базовой стоимости, предоставленной для предотгрузочной инспекции. Минимальная сумма сбора составляет $350. Минимальный сбор применяется в тех случаях, когда стоимость услуг по проведению предотгрузочной инспекции не превышает данной суммы. Согласно «Методическим указаниям по оформлению контрактов на ввоз товаров в Республику Беларусь в связи с введением предотгрузочной инспекции», утвержденными МВЭС, сумма сбора за проведение предотгрузочной инспекции включается в контрактную стоимость товара. Условиями поставки предусматривается в ряде случаев возможность возмещения экспортером произведенных импортером расходов, если это оговорено контрактом.

Перечень сельскохозяйственной продукции и продуктов питания, ввозимых в РБ, по которым осуществляется предотгрузочная инспекция, достаточно широк. В него входят живые животные, продукты животного происхождения (мясо и пищевые мясные субпродукты, рыба и ракообразные, моллюски, молочная продукция, яйца птиц, мед натуральный); продукты растительного происхождения (овощи, фрукты и орехи, кофе, чай и пряности, хлебные злаки, семена и зерно и т.д.); жиры и масла животного или растительного происхождения и продукты их расщепления, готовые пищевые жиры, воски животного или растительного происхождения; готовые пищевые продукты, алкогольные и безалкогольные напитки и уксус, табак и его заменители. В список фармацевтических продуктов, ввозимых в Беларусь, по которым осуществляется предотгрузочная инспекция, вошли: железы и прочие органы, предназначенные для органотерапии, высушенные, измельченные или неизмельченные в порошок, экстракты желез или прочих органов или их секретов, предназначенные для органотерапии, гепарин и его соли, прочие вещества человеческого или животного происхождения, предназначенные для терапевтических или профилактических целей. Помимо этого -- кровь человека и животных, приготовленная для использования в терапевтических, профилактических или диагностических целях, сыворотки иммунные и фракции крови прочие и модифицированные иммунологические продукты, в том числе полученные биотехническим путем, вакцины, токсины, культуры микроорганизмов и аналогичные продукты. Третья группа --лекарственные средства, состоящие из смеси двух и более компонентов, расфасованные и нерасфасованные в виде дозированных лекарственных форм или упаковки для розничной продажи, вата, марля, бинты и аналогичные изделия, пропитанные или покрытые фармацевтическими веществами, расфасованные для розничной продажи, предназначенные для использования в медицине, в хирургии, стоматологии или ветеринарии.

Комментарий относительно введения в Республике Беларусь предотгрузочного инспектирования импорта любезно дала Вера Скворцова, начальник отдела экономики и координации внешней торговли МВЭС РБ:

-- Предотгрузочная инспекция товаров является широко распространенной международной практикой проведения внешнеторговых операций, признанной ВТО. Заключительным актом Уругвайского раунда переговоров в рамках ГАТТ (15 апреля 1994 года) принято Соглашение о предотгрузочной инспекции, определяющее основные принципы проведения такой инспекции. Предотгрузочная инспекция является практикой использования правительственными учреждениями заинтересованных в такой инспекции стран уполномоченных частных компаний для проверки качества, количества и цены товаров, которые экспортируются на их таможенную территорию. Предотгрузочную инспекцию проводят главным образом основанные в Европе компании. Среди них -- «Сосьете Женераль де Сюрвеланс», «Бивак Интернэшнл» («Бюро Веритас»), «Интернэшнл Тестинг Сервисес» и «Инспекторейт Гриффитс». Как правило, предотгрузочная инспекция товаров поручается независимой компании-эксперту, специализирующейся на проверке физической идентификации товаров и имеющей разветвленную сеть лабораторий и бюро, что позволяет проводить инспекции в любой стране, из которой происходит поставка товаров.

Постановлением Совета Министров РБ N 793 определен срок начала осуществления предотгрузочной инспекци с 1 августа 1997 года. Поскольку для проведения предотгрузочной инспекции в стране поставщика необходимо уведомить экспортера об условиях проведения инспекции, следует понимать, что предотгрузочная инспекция осуществляется по товарам, ввозимым в Республику Беларусь по контрактам, заключенным после 1 августа 1997 года.

ТОРГОВЛЯ

ДОЛЛАРЫ В КАССЕ: «ЗОЛОТОЕ ДНО» ИЛИ ГОЛОВНАЯ БОЛЬ?

Виктор МАРТИНОВИЧ

В феврале этого года вышло дополнение к Положению Национального банка Республики Беларусь «О порядке осуществления розничной торговли и оказания услуг гражданам за иностранную валюту на территории РБ», благодаря которому субъекты хозяйствования, специализирующиеся на торговле сложной бытовой техникой, получили возможность работать с иностранной валютой. Несмотря на то, что после выхода документа прошло уже достаточно времени, этим правом по-прежнему пользуется лишь одна фирма. Неужели торговля за валюту невыгодна для продавца?



Обратимся к истории вопроса. Как известно, 1 августа 1996 года вышло Положение Национального банка N767 «О порядке осуществления розничной торговли и оказания услуг гражданам за иностранную валюту на территории РБ». Документ был разработан в соответствии с пунктом 1.7 постановления ВС РБ «О временном порядке валютного регулирования и проведения валютных операций на территории Республики Беларусь» от 20 марта 1992 года. До выхода постановления торговля за валюту в Беларуси была фактически запрещена. Тем не менее наступившая после появления документа «оттепель» была весьма относительной, так как валютную торговлю согласно положению могли осуществлять лишь отдельные субъекты хозяйствования. Перечень случаев, в которых осуществляется выдача лицензий на розничную торговлю и оказание услуг гражданам за иностранную валюту, был чрезвычайно узок. В него вошли такие направления деятельности, как розничная торговля в магазинах беспошлинной торговли; страхование здоровья иностранных граждан, въезжающих в Беларусь; страхование здоровья белорусов, покидающих страну; авиационные и железнодорожные услуги по перевозке пассажиров и грузов за пределы и из-за пределов страны; автомобильные услуги, за исключением перевозок туристических групп; услуги туристических организаций. В положении был также указан перечень случаев осуществления торговли, в которых не требуется получения лицензии: розничная торговля на борту самолетов, торговое обслуживание пассажиров железной дороги, взимание органами МИД консульских сборов с физических лиц, взимание таможенных и иных сборов, взимание платы учебными заведениями Беларуси за обучение иностранными гражданами, оказание услуг гражданам по оформлению проезда и провоза грузов на территории таможенных переходов.

В феврале 1997 года вышло дополнение к Положению Национального банка N767. Согласно ему валютную торговлю на территории Республики Беларусь было разрешено осуществлять также субъектам хозяйствования, специализирующимся на реализации сложной бытовой техники, автомобилей, оказании услуг гостиничных хозяйств. Эти виды деятельности были включены в перечень случаев, в которых торговля осуществляется на основании лицензии. Компания «Рампо», собственник сети магазинов, торгующих сложной бытовой техникой «Пионер», «Виктория», «Бош-Сименс», «Сони» и т.д., получила лицензию раньше своих конкурентов. И несмотря на то, что со дня выхода постановления прошло уже около полугода, фирма по-прежнему является единственным участником рынка, обладающим лицензией. Причем, по признанию Вячеслава Степуро, главы «Рампо», торговля за валюту для продавца чрезвычайно выгодна. Она избавляет предприятие от забот, связанных с изысканием валютных средств для импорта западной бытовой техники на территории Беларуси. Как известно, после того как Национальный банк начал давать отказы на запросы о покупке валюты, для многих импортеров деятельность по прежней схеме стала весьма проблематичной. Единственным выходом из положения был бартер, осуществить который с западным партнером торговой фирме достаточно сложно. По-иному работать не представлялось возможным: белорусские рубли расчетной единицей, естественно, служить не могут, а рассчитываться с поставщиком валютой, купленной по коммерческому курсу, было экономически невыгодно, так как курсовая разница иногда достигала 40%.

После выхода дополнения проблема с валютой для «Рампо» была полностью решена. Как известно, часть валютных средств, поступающих на счета субъектов хозяйствования, работающих за иностранную валюту, подлежит обязательной продаже. До лета этого года они обязаны были продавать 50% валютных средств, поступающих от торговли. Оставшиеся суммы не всегда хватало на закупку товаров -- приходилось вновь покупать валюту. Любопытная деталь: валютные средства, обязательные к продаже, реализовывались Национальному банку по официальному курсу, в случае их нехватки для реализации того или иного контракта на поставку товаров из-за рубежа приходилось приобретать их у НБ по коммерческому курсу. Тем не менее со 2 июня доля валютных средств, обязательных к продаже, была снижена до 30%. По словам представителей компании «Рампо», остающихся у фирмы 70% вполне хватает для того, чтобы полностью рассчитаться с производителями оборудования, реализуемого фирмой. Казалось бы, преимущества валютной торговли налицо, почему же «Рампо» остается единственным участником рынка, который ими воспользовался?

По мнению Вячеслава Степуро, пассивность субъектов хозяйствования объясняется достаточно жесткими требованиями, предъявляемыми тем, кто претендует на получение лицензии. Во-первых, фирма имеет право на приобретение лицензии только по истечении одного календарного года со дня государственной регистрации. Во-вторых, для проверки профессиональной пригодности руководства субъекта хозяйствования к проведению операций с иностранной валютой сотрудник, курирующий это направление, и главный бухгалтер должны пройти тестирование на знание норм валютного регулирования и правил проведения операций с иностранной валютой. Кроме того, если главное управление Национального банка признает финансовое положение предприятия-претендента неустойчивым (убыточная деятельность в отчетный период, неполучение прибыли и так далее), в выдаче лицензии ему будет отказано. А сегодня в Беларуси осталось крайне мало фирм и компаний, финансовое положение которых можно назвать устойчивым. Да и деятельность таковых связана отнюдь не с розничной торговлей бытовой техникой.

Помимо перечисленных проблем, существует ряд сугубо технических сложностей. Субъект хозяйствования, решивший связать свой бизнес с иностранной валютой, должен произвести инвестиции в закупку техники, снабженной индикаторами подлинности банкнот, перепрограммировать кассовые аппараты, взять на себя дополнительные хлопоты, связанные с перераспределением валюты и продажей ее части Нацбанку. Таким образом, несмотря на то, что валютная торговля сегодня кажется выгодной как для продавца, так и для покупателя (цена техники снижается на 10-15%), вряд ли можно ожидать появления в ближайшее время новых фирм, реализующих сложную бытовую технику за доллары. Впрочем, сотрудники фирмы «Рампо» полагают, что разрешение валютной торговли -- мера временная: как только будет решен вопрос с покупкой валюты на бирже, эта деятельность просто утратит всякий смысл. Главное, чтобы не получилось так, как сказал поэт: «*...вот только жить в это время прекрасное уж не придется ни мне, ни тебе*».

НОВОСТИ

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА ПОПОЛНЯЮТ КАЗНУ

Отдел информации «БДГ»

Как нас стало известно, в первом полугодии на территории Беларуси прошли аккредитацию и открыли свои представительства 54 зарубежные фирмы. 25 представительств инофирм, отработавших на белорусском рынке более трех лет, посчитали необходимым продлить сроки своей аккредитации.

Среди вновь открытых -- представительство «МЕРЛОНИ» (Италия), известного производителя бытовой техники. Фонд Фридриха Эберта (Германия) открыл свое представительство для оказания материальной поддержки молодым ученым, финансирования семинаров и научных исследований. Компания А.М.А. MARKETING GmbH (Австрия) намерена заняться изучением инвестиционных проектов, маркетингом и в будущем разработать инвестиционную программу для минского завода гипса и гипсовых строительных деталей, построить завод по производству стройматериалов.

В настоящее время в Беларуси аккредитовано более 400 представительств иностранных фирм. Регистрационные сборы за открытие и продление срока действия аккредитации только за последние шесть месяцев составили более $130 тыс.

ПАРАФИРОВАНЫ СОГЛАШЕНИЯ С ИНДОНЕЗИЕЙ

Отдел информации «БДГ»

На минувшей неделе в Минске находилась делегация Республики Индонезия во главе с и.о. директора по международной торговле МИД Басом Сутарто для проведения консультаций по проектам межправительственного торгового соглашения и соглашения об экономическом и техническом сотрудничестве. Эти документы предполагают возможность всестороннего обмена между странами и предусматривают режим наибольшего благоприятствования в торговле, сотрудничество по отдельным отраслям экономики, науки и техники, создание торговых представительств.

Согласование проектов в белорусском МВЭС расценивают как первый существенный шаг в формировании широкомасштабной договорно-правовой базы для активного развития двусторонних отношений с Индонезией. Белорусские эксперты также начали подготовку проекта соглашения о содействии осуществлению и взаимной защите инвестиций, подписание которого позволит расширить номенклатуру двустороннего товарооборота. Сегодня основными статьями белорусского экспорта в Индонезию являются калийные удобрения, бульдозеры, полиакрилнитрильные волокна, жгут на синтетической основе. Импортируются главным образом табак, каучук, кофе, какао-бобы, чай, перец.

ДОМ В ОЖИДАНИИ ТОВАРОВ

Отдел информации «БДГ»

АО «БелТАВР» открыло в центре Кишинева белорусско-молдавский торговый дом, являющийся совместным проектом молдавского АО и белорусского МВЭС.

Как сообщили «БДГ» в министерстве, на первом этапе задачей дома станет организация поставок белорусских пиломатериалов в обмен на плодоовощную продукцию и соки. Уже сегодня компания готова стать полномочным представителем белорусских товаропроизводителей на рынках Молдовы и Румынии (газовые плиты, горюче-смазочные материалы, спички, лампочки, холодильники и т.д.) и располагает данными о потенциальных покупателях полиэтилена высокого давления и рубероида в Молдове.

Дом также изучает возможные пути поставок на условиях товарного кредита брестских газовых плит, изделий «Мілавіцы», мягких и пластмассовых игрушек фабрик Минска и Жлобина, пинского трикотажа, стекла и хрусталя стеклозавода «Неман», детской обуви, школьной одежды, спортинвентаря и др. Торговый дом готов в обмен на сельхозпродукцию брать белорусские кормоуборочные комбайны, трактора, запасные части, тарную дощечку.

Предприятия, заинтересованные в сотрудничестве, могут обращаться со своими предложениями по тел. 8-0422/23 37 96; факс 8-0422/23 37 95.

СЭЗ «БРЕСТ» ПОЛУЧИЛА СВОЮ ТАМОЖНЮ

Отдел информации «БДГ»

Как стало известно «БДГ», 31 июля на специальном совещании с участием представителей МВЭС, Гостаможни и администрации СЭЗ «Брест» утверждено «Положение о порядке таможенного оформления товаров, ввозимых на территорию СЭЗ «Брест» и вывозимых с ее территории».

Отныне таможенное оформление товаров, ввозимых в СЭЗ «Брест» из-за пределов Беларуси и Российской Федерации, а также вывозимых за пределы таможенных территорий Беларуси и России, производится по заявлению резидента СЭЗ «Брест» в таможенном режиме свободной экономической зоны. При этом таможенные пошлины и налоги не взимаются, а возможные меры изменения экономической политики государства не применяются.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

ПРАВИЛА ИГРЫ ДЛЯ ВЫСТАВОЧНОГО БИЗНЕСА

Совет Министров постановлением N 890 от 16 июля 1997 г. утвердил Положение о международной выставочно-ярмарочной деятельности в Республике Беларусь и за ее пределами. По просьбе «БДГ» новый документ прокомментировала заместитель начальника управления, начальник отдела выставок и ярмарок Министерства внешнеэкономических связей Республики Беларусь Ирина МАХОРКИНА.

-- Необходимость принятия данного Положения вызвана тем, что в стране до настоящего времени не было ни одного документа, регулирующего взаимоотношения субъектов хозяйствования в деле организации выставочно-ярмарочных мероприятий как внутриреспубликанского, так и международного уровня, а также организации экспозиций Республики Беларусь за рубежом. Принятый документ как раз и устанавливает четкие правила игры как для выставочных компаний, так и для участников выставок.

В этом Положении впервые даны определения различных видов выставок, которые проводятся на территории Беларуси, как то: международные, иностранные и так далее. Это важно еще и потому, что принимаемые в стране нормативные документы уже имели ссылки на те или иные виды выставок. При этом их определения брались неизвестно из каких источников, но уже на основании этого вводились определенные налоги или устанавливались таможенные сборы. Например, когда Минский горисполком вводил 5-процентный налог на организацию выставок-продаж, то освободил от этого налога специализированные выставки, хотя в то время не было еще законодательно закрепленного определения такой выставки. В результате возникли недоразумения с налоговыми органами, которые убедительно просили организаторов доказать, что, к примеру, такие выставки как «Белхимия» или «Белагро» -- специализированные. Хотя понятно -- это именно специализированные выставки, и если там какие-то единичные мелкие образцы распродаются со стенда, то это еще не основание для того, чтобы обкладывать 5-процентным налогом всю выставку.

Кроме того, данное Положение определяет порядок организации и проведения выставок, ярмарок в Беларуси и за рубежом, оговоривает права устроителей, участников и их обязанности. Это тоже очень важно, потому что до настоящего времени каждый из них меру своей ответственности понимал по-своему. Документ законодательно закрепляет и управление выставочно-ярмарочной деятельностью: устанавливает сроки представления в МВЭС планов выставок для того, чтобы мы могли составить единый республиканский план и успеть его (пусть не по европейским меркам -- за 2 года до начала выставки, а хотя бы за год) направить для информации нашим посольствам, торгпредствам, иностранным посольствам, аккредитованным на территории Беларуси, в СМИ, то есть распространить эту информацию как можно шире и привлечь как можно больше участников. До настоящего времени составить и утвердить календарь выставок удавалось лишь к новому году, то есть буквально впритык к началу проведения выставочных мероприятий. Кроме того, свое информационное рекламное сообщение о выставке компании отныне должны регистрировать в МВЭС до 1 июля года, предшествующего тому году, когда будет проходить выставка. Это говорит о том, что если после регистрации своего сообщения вы начнете предлагать участникам иные условия, нежели те, которые были объявлены ранее, то закон в этом споре будет на стороне участника.

И второй момент. Если вы зарегистрировали информационное сообщение с названием выставки, например, «Химия», то никакая иная выставочная компания воспользоваться этим названием уже не может. Правда, есть вариант: название останется за вами, если его запатентовать в Государственном комитете по авторским правам. И тем не менее мы также будем отслеживать этот процесс, чтобы не допустить проведения различными выставочными компаниями выставок с одинаковыми названиями. По тем заявкам, которые уже поданы в МВЭС, видно, что на 1998 год запланированы три выставки по рекламе, 9 кирмашей и всевозможных ярмарок, 2 выставки специльно для женщин, 4 -- по отдыху, 4 выставки автомобилей и транспортных средств, 4 -- по продуктам питания, 7 -- по строительству, 5 -- по деревообработке. Кому это, собственно говоря, надо? Мы предлагаем компаниям дружески договориться между собой и выставки одинаковой тематики проводить вместе. В прошлом году нам удалось наладить такое сотрудничество между несколькими фирмами. Но, к сожалению, некоторые компании все же настаивают на проведении персональных выставок, не обращая внимания ни на недостаточное количество участников, ни на низкий уровень проведения своих выставок. Согласитесь, что для нашего небольшого государства семь выставок по строительству -- это чересчур. Достаточно двух-трех, но хороших, качественных. В мире ведь существует масса новой тематики. Мы даже подготовили специальные перечни и передали их выставочным компаниям. Что нас радует, так это то, что идея действительно была ими подхвачена, и в плане на 1998 год уже появились новые названия. Но ведь эту работу могли бы провести и сами компании вместо того, чтобы забирать друг у друга тематику и устраивать аналогичные выставки.

-- Предусматривается ли в новом Положении лицензирование выставочной деятельности?

-- Нет, хотя мы вносили такие предложения в Совет Министров. Но, к сожалению, нам было категорически отказано в лицензировании на основании меморандума, подписанного правительством Беларуси с МВФ, в котором оговаривается, что лицензии в Беларуси будут выдаваться только на виды деятельности, связанные с безопасностью страны и здравоохранением. Естественно, выставки не подпадает ни под одну из этих категорий. Но, по нашему мнению, выдача лицензий компаниям, которые аккумулируют на своих счетах огромные средства от участников выставки как белорусских, так и иностранных, необходимы. И коль лицензирование нам запрещено, то мы вынуждены будем обойтись сертификацией, которая, естественно, станет делом добровольным, но в то же время полученный компанией сертификат будет свидетельствовать о ее качественном уровне. Сейчас мы начали работу над положением о сертификации. При этом учитываем опыт России, США, Германии и опыт сертификации отраслей в нашей стране.



«Экспофорум» -- что ждет впереди?

-- В постановлении дается указание разработать и утвердить концепцию развития международной выставочно-ярмарочной деятельности в Беларуси...

-- Эта концепция уже давно готова, обсуждалась во всех выставочных компаниях Беларуси, зарубежных союзах выставок и ярмарок. Просто в ней есть несколько новых положений, которые все-таки требуют заинтересованного отношения к этому делу не только МВЭС, но и правительства. Например, в концепции предусматривается строительство в Минске городского современного экспокомплекса. То, что он крайне необходим, -- это очевидно. Два крошечных по мировым меркам выставочных павильона РВЦ, к сожалению, не могут обеспечить нормального существования выставочной сферы. Когда мы сравнили планы компаний о проведении выставок и площади, которые дал в своих павильонах РВЦ, то оказалось, что это практически только треть необходимого. Остальные выставки придется либо не проводить вообще, либо проводить в приспособленных помещениях. Это, конечно, потеря престижа, неудобства для участников... Поэтому нужен комплекс площадью не менее 20 тыс. кв. метров, и тогда можно будет проводить крупные выставочные мероприятия.

Мы также планируем создание белорусской дирекции национальных выставок при МВЭС, которая будет профессионально заниматься подготовкой белорусских экспозиций на зарубежных выставках, проводить маркетинговые исследования, изучать интересы нашего государства в различных регионах мира и, естественно, давать рекомендации. Потому что сейчас эта работа проводится ТПП несколько автоматически: дано указание провести там-то выставку, ее и организуют. Но возможности ТПП не беспредельны. В то же время сейчас на организацию выставок Беларуси за рубежом обращается очень большое внимание, и практически в каждом межправительственном соглашении или договоре имеется пункт о подготовке белорусской национальной экспозиции. И сроки даются минимальные, что, на наш взгляд, крайне неверно, потому что подготовка такой экспозиции требует не меньше года и значительных финансовых средств. И если при организации такой выставки нет частичной финансовой поддержки государства, то можно заранее сказать, что скорее всего такая экспозиция не будет создана. Даже такую, которую мы сейчас готовим в Латвии. Она займет всего 600 кв. метров, но на нее надо $54 тыс. Предприятия, конечно, такие деньги не заплатят.

-- Каким образом все же будут строиться взаимоотношения между отделом выставок и ярмарок МВЭС, являющегося координатором выставочно-ярмарочной деятельности, и Управлением делами Администрации президента, владеющим основными выставочными площадями в стране?

-- Здесь происходит некоторое разделение. Координация выставочной деятельности возложена на МВЭС, это и верно, потому что через наши руки проходит огромное количество предложений зарубежных партнеров, и конечно, мы владеем информацией о развитии выставочно-ярмарочной деятельности не только у нас, но и за рубежом. Управление делами руководит Республиканским выставочным центром, и, естественно, никто не мешает ему организовывать выставки своими силами. Другое дело, что есть некоторое недопонимание важности этих мероприятий со стороны некоторых работников управления делами, которые в общем-то стараются координировать проведение выставок с МВЭС, но где-то больше тянут одеяло на себя. Мне, кажется, это не совсем верно. Нам надо помогать друг другу, а не мешать, потому что повредим всей выставочной деятельности. Доходы от проведения выставок в любой стране мира очень значительны, поэтому государство всегда помогает развитию этой сферы. Поэтому мне абсолютно непонятны трудности, которые возникают с финансовой поддержкой государства выставочных мероприятий. Участие в выставке для нашего производителя -- это ведь и стимулирование экспорта. Что касается научной сферы, то здесь участие надо оплачивать на 100%. А уж сложности с покупкой валюты для оплаты участия в выставке просто не поддаются никакой логике!

Давно следует признать, что Беларусь не слишком привлекательна для зарубежных компаний с точки зрения участия в наших выставках. Во-первых, наша страна не большая, Следовательно, рынок у нас небольшой, поэтому мы представляем интерес исключительно как государство, расположенное между Европой и Азией, на пересечении торгового пути. Естественно, для того, чтобы привлечь сюда как можно больше иностранцев, мы должны им предложить как можно более льготные условия. Вместо того мы имеем 10-20-километровые очереди на границе с польской стороны, с нашей -- чуть меньше, но они есть. На границе берут с иностранных участников 10-процентную залоговую стоимость за выставочный груз. И если этот груз, к примеру, новейшее оборудование, то за его провоз предстоит заплатить не одну тысячу долларов. А какой участник повезет такое количество наличных денег, чтобы заплатить нашей таможне? И даже если он здесь ничего не продал и везет свой груз обратно, то нет никакого механизма возврата этих денег. А в Минске ведь тоже свои проблемы -- 5-процентные налоги на продажу экспонатов, наши гостиницы, величина которых не превышает трех звезд. Когда иностранцы видят наши выставочные павильоны, общая площадь которых достигает 7,5 тыс. квадратных метров, они просто в шоковом состоянии. Надеюсь, что когда-нибудь наш город поймет, что продажа коммунальной собственности -- мелочь по сравнению с доходами, которые можно получать от городского выставочного комплекса.

-- Может быть, вовсе не обязательно строить этот комплекс в столице? Почему бы не развивать выставочную деятельность в регионах?

-- Тут можно сделать комплимент в адрес РВЦ и его директора Валерия Полетаева. Представители РВЦ объездили все регионы для того, чтобы найти там объекты, подходящие для организации выставочных мероприятий, и собираются взять их под свою опеку. Но, конечно, здесь еще непочатый край работы, потому что в наших областных центрах практически нет приспособленных помещений, а с другой стороны, ими просто некому заняться. Областные организации к тому же практически не имеют выхода за рубеж для того, чтобы организовать солидную выставку. Поэтому перспективы этого бизнеса в регионах весьма отдаленные. Но в то же время наши предприятия уже ощутили эфективность участия в региональных выставках, проводимых на территории Российской Федерации, -- в Мурманске, Москве, Санкт-Петербурге, Калининграде, Краснодаре. Сейчас готовится экспозиция на декабрьскую выставку в Ульяновской области, причем на очень хороших льготных условиях. Я полагаю, плотнее нам надо работать и со странами-соседями -- Литвой, Латвией, Украиной, Молдовой. Все это надо делать -- было бы кому. Очень надеюсь, что, во-первых, засучит рукава Торгово-промышленная палата, активно будут работать в этом направлении и негосударственые выставочные компании. Но самая главная проблема -- проблема коллективного организатора, структуры, которая взяла бы на себя всю эту сложную работу по подготовке экспозиции. Она действительно сложная и делать ее надо только профессионально, иначе провал обеспечен. Вот это сейчас наша самая главная головная боль.

-- Но с принятием концепции она, видимо, будет устранена? Предположительно в какие сроки будет утвержден этот документ?

-- Я полагаю, что после рассмотрения на выставочном совете при МВЭС концепция будет представлена для утверждения министру внешних экономических связей уже в сентябре.

НОВОСТИ

В МИНСКЕ ПОЯВИТСЯ НОВЫЙ МУЗЕЙ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В последнее время государство не особенно активно финансирует проекты в области культуры. Тем не менее в конце прошлого месяца Министерство культуры начало работу над реализацией крупнейшего проекта последнего десятилетия, предусматривающего создание Музея современных изобразительных искусств Беларуси. Финансирование его будет осуществляться из республиканского бюджета.

Нельзя сказать, что в столице Беларуси сегодня мало художественных галерей, выставочных залов и музеев. Однако государственную форму собственности имеет сегодня лишь Национальный художественный музей. Музей, созданный за государственные деньги тогда, когда государство еще обладало средствами на поддержку культуры, выгодно отличается от своих негосударственных конкурентов (если этот термин применим к такому виду деятельности, как содержание музеев).

В связи с тем, что галерейное дело в Беларуси обладает чрезвычайно низкой рентабельностью, практически все частные музеи, выставочные залы и галереи сегодня содержатся коммерческими фирмами за счет прибылей, получаемых от иных видов деятельности. А это не всегда позволяет сформировать представительную экспозицию, которая могла бы привлечь много посетителей. Как следствие -- возможности для окупаемости существенно снижаются.

Самое печальное, что негосударственные галереи («Жильбел», «6 линия» и др.) проявляют сегодня значительно больше интереса к современному белорусскому изобразительному искусству, нежели Национальный художественный музей -- заведение, всегда отличавшееся своим академизмом. Экспозиция Национального художественного музея представлена в основном работами, созданными в довоенное и послевоенное время, -- для художников поколения так называемых «восьмидесятников» организация собственной выставки в музее просто невозможна. Между тем именно эти авторы сегодня как никто другой нуждаются в демонстрации своих работ, ведь Хруцкий и Бялыницкий-Бируля -- художники уже давно состоявшиеся, признанные всеми и, как говорится, не нуждающиеся в рекламе. Но до них никому нет дела. Исключение оставляют частные галереи, финансовое положение которых оставляет желать лучшего, и поэтому выставки молодых перспективных художников проходят здесь зачастую даже без издания каталогов.

Создание Музея современного изобразительного искусства Беларуси должно исправить ситуацию. 13 июня 1997 года вышло постановление Совета Министров N704 «О мерах по созданию музея современного изобразительного искусства». В документе предусмотрена безвозмездная передача здания кинотеатра «Беларусь» из коммунальной собственности Минска в республиканскую собственность с последующей передачей его на баланс Министерства культуры. Сейчас Минкульт осуществляет прием здания на собственный баланс. Параллельно ведутся проектные работы, финансируемые Мингорисполкомом и министерством за счет внебюджетных средств. Сегодня сложно сказать, каким будет новый музей. Во многом это будет зависеть от объема выделенных бюджетом средств. Существует, к примеру, проект организации в парке около кинотеатра экспозиции под открытым небом.

По предварительным планам Министерства культуры проектные работы будут завершены в следующем году. В течение этого же срока планируется начать реконструкцию здания кинотеатра. Пока не известен даже подрядчик строительства, поэтому трудно сказать, какими картинами и по какому принципу (приобретение, безвозмездная передача) будут заполняться фондохранилища музея. По некоторым данным, несколько достаточно известных художников уже изъявили желание передать свои работы новому детищу Министерства культуры. Остается надеяться, что республиканскому бюджету реализация проекта будет по силам.

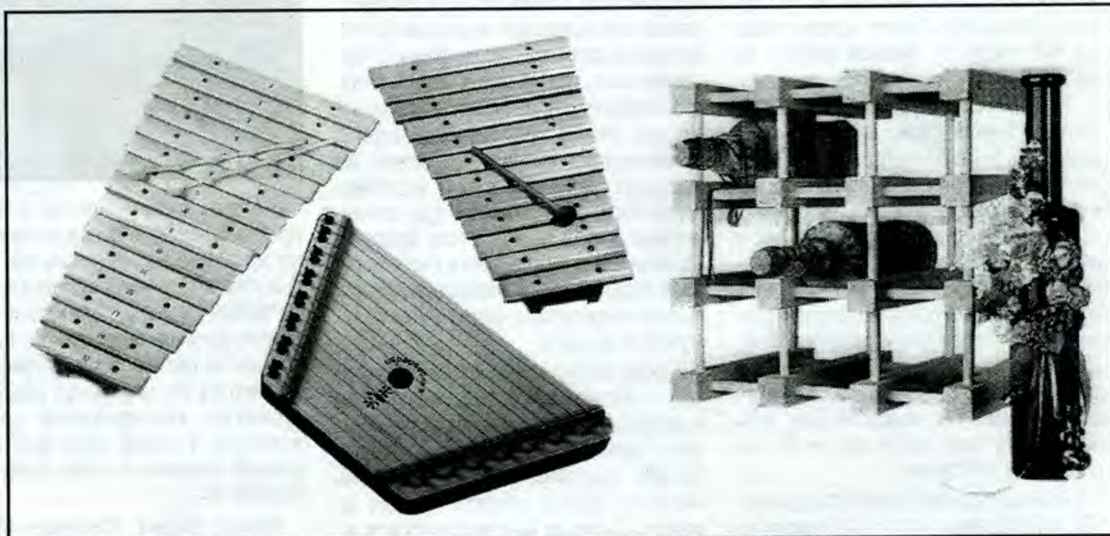
ПРОИЗВОДСТВО МУЗЫКАЛЬНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ

РЕКВИЕМ ПО БЕЛМУЗПРОМУ

Анатолий БАБЕНКО

В результате катастрофического сокращения спроса и сужения внутреннего рынка в 1990-х годах многие предприятия бывшего СССР, специализирующиеся на изготовлении музыкальных инструментов, оказались в состоянии глубокого экономического кризиса. Производители пытались решить свои проблемы по-разному: одни, перепрофилировав производство, вовсе прекратили выпуск музыкальной продукции; другие свели его до минимума, сделав основной упор на производство товаров народного потребления. Однако, несмотря на некоторые улучшения в экономическом положении предприятий музпрома, специалисты все чаще говорят о том, что эта отрасль в Беларуси бесперспективна.

Основные производственные мощности музыкальной промышленности, большая часть которых находилась в России, были созданы еще в «застойный» период. Каждое предприятие союзной системы имело свою узкую специализацию. Сегодня на территории Беларуси действуют два производства, специализирующиеся в этой области: ОАО «Музинструмент-Борисов», выпускающее преимущественно пианино, акустические и электрогитары, и Молодеченская фабрика музинструментов, основной продукцией которой являются гармони, баяны и аккордеоны.



Продукция музыкальной отрасли страны

ОАО «МУЗИНСТРУМЕНТ-БОРИСОВ»

Это предприятие было создано в 1935 году на территории бывшей спичечной фабрики «Виктория». Уже спустя полгода оно смогло выпустить шесть первых инструментов. Благодаря техническому перевооружению и реконструкции выпуск пианино из года в год рос. В 1986 году было произведено уже 22512 инструментов. Фабрика по праву могла считаться одним из крупнейших экспортеров государства: пианино «Беларусь» продавались в 24 странах мира. Показательно, что самым крупным зарубежным заказчиком предприятия являлись США, где и сегодня фабрика имеет официального дистрибьютера в лице фирмы Trocon music Group.

Интерес западного покупателя к белорусской продукции вполне объясним. Дело в том, что такой музыкальный инструмент, как пианино, на Западе не является продуктом серийного производства -- оно, как правило, изготовляется вручную и на заказ с использованием дорогостоящего сырья и материалов. Следовательно, стоимость его очень высока. Цена же отечественных инструментов «Беларусь» значительно ниже ($600-700), и рассчитаны они скорее на массового потребителя.

В целях увеличения ассортимента на предприятии было освоено производство и некоторых других музыкальных инструментов -- акустических и электрогитар (бас и соло), цимбал-прима, группы детских инструментов, доля которых, однако, в общем объеме выпуска сравнительно невелика.

С распадом Советского Союза ОАО «Музинструмент» потеряло не только прежние объемы производства, но и рынки сбыта. Следствием этого стало резкое сокращение штата предприятия с 4 тыс. до 1 тыс. 308 человек. Для того чтобы покрыть производственные затраты, дирекция фабрики была вынуждена значительно увеличить стоимость продукции (пианино -- $1 тыс.). Как следствие, были потеряны многие покупатели как в ближнем, так и в дальнем зарубежье. Склады, переполненные нереализованной продукцией, свидетельствовали о надвигающемся кризисе. Справедливости ради следует отметить, что та же участь постигла и многие российские предприятия музпрома. Отдельные производители, например, ленинградская фабрика музинструментов «Красный Октябрь», вообще переориентировали производство на другие виды продукции. Такие предприятия, как московская «Лира» и ярцевская фабрика музинструментов, не отказались полностью от своей прежней специализации, однако объемы выпуска музыкальной продукции здесь мизерны. Последняя за первое полугодие 1997 года выпустила всего 4 инструмента.

В 1996 году на борисовской фабрике сменилось руководство, спад производства в этот период был очевиден. Проанализировав ситуацию на рынках и на предприятии, дирекция пришла к выводу о необходимости введения в производство новых видов продукции. В частности, был освоен выпуск мебели, что объясняется прежде всего спецификой мебельного производства, которое не требует высоких технологий и допускает лишь частичное перевооружение без скольконибудь серьезных капитальных вложений. И все-таки, несмотря на все усилия руководства фабрики, сегодня «Музинструмент-Борисов» еще далека от того, чтобы считаться рентабельной. Предприятию едва удается покрыть все затраты на производство, 70% которого все же приходится на выпуск основной продукции -- пианино.

Неблагоприятная финансовая ситуация в стране, отсутствие денег у потенциальных покупателей вынудили руководство фабрики почти полностью отказаться от работы на отечественном рынке. К примеру, крупнейший в Беларуси магазин музыкальных инструментов «Музыка», сделав в начале года заказ на 200 инструментов, сегодня взял на реализацию только 20. Помимо США, продукция борисовской фабрики экспортируется сегодня в Германию, Италию, Голландию, Грецию, Турцию и Словакию.

При изготовлении пианино используется более тысячи наименований сырья и материалов. А так как в Беларуси их не производят, борисовчане практически не сотрудничают с отечественными сырьевиками. Фабрика напрямую работает с зарубежными производителями сырья, география которых очень обширна. Такую, например, дорогостоящую породу дерева, как бук, поставляет Словения; резонансная ель -- материал, от которого зависит звучание инструмента, -- закупается в Архангельске. Ранее поставляемая с предприятий Украины и России пластмасса теперь ввозится из Германии, и ее качество значительно выше. С Кореей подписан договор на поставку струн и колковой механики для акустических гитар. С некоторыми западными партнерами заключены бартерные сделки, что позволяет предприятию сохранить валютные средства. Так, Греция взамен на продукцию фабрики поставляет фибро-плиту, применяемую для изготовления корпуса пианино. Недавно был подписан договор с немецкой фирмой о создании на базе одного из цехов совместного предприятия по изготовлению механики и клавиатуры. Тем не менее финансовое положение фабрики сегодня не позволяет осуществлять более весомые инвестиции в развитие. Именно поэтому ее руководство ищет западного партнера, который сможет оказать финансовую помощь для возрождения былой мощи «Музинструмента».

Возможно, с этой целью в апреле текущего года было заявлено об акционировании фабрики. Но из-за отсутствия средств контрольный пакет до сих пор не приобретен. Сегодня государству принадлежит всего 1%(!) акций.

За последние полгода новому руководству действительно удалось вернуть некоторых прежних клиентов, однако сделано это было во многом лишь благодаря снижению цены на пианино практически до его себестоимости -- $600. Для сравнения: вышеупомянутая московская «Лира» реализует его по цене $1200. Около 90% борисовских пианино уходит в дальнее зарубежье, именно этими покупателями и регулируется ценовая политика предприятия. А постоянно растущие цены на энергоносители делают «Музинструмент» неконкурентоспособным на внешнем рынке. Что же касается Беларуси, то из-за нашей всеобщей неплатежеспособности продукцию предприятия можно реализовать лишь по цене, вдвое меньше нынешней. Еще одним из факторов, влияющих на снижение рентабельности предприятия, является сезонный спад спроса на музинструменты, который традиционно приходится на лето. В связи с этим предприятие уже не первый год один из летних месяцев проводит в вынужденном отпуске. Сегодня фабрика работает три дня в неделю.

Вероятно, в такой ситуации единственный выход -- дальнейшее сокращение выпуска музинструментов и переориентация производства на другие виды продукции по примеру российских производителей.

ОДИНОКАЯ БРОДИТ ГАРМОНЬ...

Далеко не лучшим образом обстоят дела с производством музыкальных инструментов и на молодеченской фабрике. Образованная в начале 50-х годов на базе одного из цехов промышленной артели «Красный партизан» и занимающаяся ремонтом язычковых инструментов -- гармоней, баянов, аккордеонов (что и определило ее дальнейшую специализацию), она уже в 1995 году смогла выпустить свою первую продукцию -- гармони «Беларусь» (372 инструмента). Спустя десять лет на фабрике был налажен выпуск популярного в свое время баяна «Молодечно» и детского аккордеона 25х32.

Особенно быстро предприятие развивалось в 60-70-х годах. За это время оно превратилось в одно из крупнейших предприятий республики. По количеству выпускаемых музинструментов фабрика вышла на второе место в СССР после тульского объединения «Мелодия». Ежегодно им производилось более 80 тыс. гармоней «Беларусь», около 10 тыс. баянов и детских аккордеонов на сумму 23 млн. 750 тыс. рублей.

Однако, как это ни парадоксально, несмотря на все успехи, достигнутые предприятием в соцсоревновании, по словам его директора Ивана Лапушинского, оно было убыточным изначально. И если в эпоху социализма государство могло себе позволить такую роскошь, как дотирование убыточного производства, то с переходом экономики на рыночные рельсы фабрика оказалась в сложном положении. Музыкальные инструменты заняли в потребительской корзине одно из последних мест, что не могло не сказаться на объемах реализации. Кроме того, в отличие от борисовских пианино продукция молодечненской фабрики не экспортировалась за рубеж (исключение составлял лишь детский ассортимент: аккордеоны и баяны, которые пользовались большим спросом благодаря возросшему интересу Запада к русско-советской атрибутике), что объясняется прежде всего ее самобытностью. Предприятие было вынуждено по примеру своих российских и белорусских коллег перепрофилировать производство, причем выбран был уже проторенный и надежный путь -- производство мебели.

Что же касается музыкальной продукции, то в 1993 году фабрика перешла на выпуск заказных инструментов. Это концертные баяны и гармони, стоимость которых была очень высока -- $3 тыс. (BLR 8 млн.). Понятно, что основными их заказчиками являются профессиональные музыканты, и доля этих инструментов в общем производстве незначительна -- 0,7%. Из 400 работающих на предприятии человек музинструменты производят всего 19.

Таким образом, реально работающим предприятием музыкальной промышленности Беларуси является лишь ОАО «Музинструмент-Борисов». Однако и его руководство не связывает надежды на выход из кризиса с выпуском музыкальных инструментов. Надеяться же на дотирование отрасли государством сегодня не приходится. Так что смело можно утверждать, что еще одна отрасль белорусской экономики доживает последние дни.

БРАЧНЫЙ БИЗНЕС

СВАТОВСТВО – ХОББИ ИЛИ РАБОТА?

Вероника ЧЕРКАСОВА

Во всем мире государственные структуры к брачному бизнесу относятся отрицательно исходя из того, что граждане в состоянии найти себе вторую половину среди многомиллионного населения собственной страны и не разбавлять национальный генофонд чужой кровью. Но брачный бизнес процветает, считаясь одним из самых надежных и доходных, ибо одиночество -- проблема интернациональная и вечная, что само по себе служит надежной гарантией его успеха.

После поднятия «железного занавеса» Советский Союз стал сущим заповедником для западных женихов. Сначала многие женились на наших женщинах, отдавая дань моде на русских жен. Однако чуть позже в дело пошел трезвый расчет -- русская жена с ее запросами обходится на порядок дешевле. Кроме того, на Западе набрало силу и расцвело феминистское движение. Насколько решительно, твердо, а порой одержимо женщины взялись доказывать, что могут в этой жизни обойтись без мужчин, свидетельствует хотя бы тот факт, что в доброй старой Англии к услугам женщин, которые решили стать матерями, создано около двухсот специальных клиник по искусственному оплодотворению. Неудивительно, что мужчины, отодвинутые в сторону с того места, на которое их поставил сам Бог, почувствовали себя неуютно. И ищут они у нас все то, что потеряли у себя дома.

В Москве брачный бизнес существует уже многие годы, дело поставлено на широкую ногу, многочисленные фирмы издают красочные каталоги, представляют своих клиентов в Интернете, который стал активно использоваться брачными агентствами едва ли не с первого дня своего существования. В Минске брачные агентства и службы знакомств появились почти одновременно с российскими, однако службы эти, как правило, просуществовав некоторый срок, распадались, так и не достигнув московского размаха и стабильности. Одна из немногих служб знакомств, имеющая почти пятилетний стаж работы, -- «Клуб семьи» при производственно-коммерческом предприятии «Ин спайт оф».

Образована служба знакомств была в 1994 году, и тогда одним из первых ее зарубежных партнеров был шериф из небольшого городка в солнечной Калифорнии. Устройство личной жизни его клиентов для шерифа было чем-то вроде хобби, которое помогало в основной работе, поскольку мужчина, «отягощенный» счастливым браком, значительно меньше одинокого холостяка склонен совершать глупости и противоправные поступки. Ознакомившись с присланными фотографиями и анкетами, шериф, наверное, вспомнил легенду о загадочном русском характере и спросил у минских партнеров, куда смотрят наши мужчины, если не замечают такого чуда? Что ему ответить, если это как военная тайна из известного рассказа Аркадия Гайдара: у нас ее знает каждый, но ни одному буржуину понять ее не дано. Сегодня «Клуб семьи» сотрудничает с четырьмя зарубежными агентствами -- двумя американскими, канадским и немецким.

По словам руководителя службы знакомств Натальи Маевской, до 80 процентов приходящих писем приходится выбрасывать. Общеизвестно, что к услугам брачных агентств любят прибегать люди с неуравновешенной психикой. Бывает приходят письма от клиентов, мягко говоря, со странностями, которые присылают свои фотографии в более чем откровенном виде, демонстрируя все свои скрытые и явные достоинства. Часто обращаются мужчины после шестидесяти, которые объясняют, что русская красавица нужна для престижа в качестве своеобразной витрины, которую он будет щедро декорировать и украшать, возить по миру и даже смотреть сквозь пальцы на ее личную жизнь. Есть клиенты, которые пишут, что имеют большой сад и огород, слышали, что русские женщины очень трудолюбивы, и, уважая славянские народные традиции, готовы предоставить им замечательную возможность плодотворно работать на свежем воздухе где-нибудь в штате Колорадо.

Правда, и тут встречаются приятные исключения: в международной службе знакомств «Натали» рассказали про фермера, который в первом же письме подробно описал пожелания к своей будущей жене с перечислением ее прав и обязанностей, вплоть до периодичности посещений родителей, и приложил подробный распорядок дня на ферме с указанием того, что придется делать будущей супруге. Эта информация позволит как ему самому, так и женщине, которая заинтересуется письмом, избегнуть неприятных сюрпризов, к тому же велика вероятность, что какая-нибудь отечественная доярка (а в брачные агентства обращаются и они) решится сменить родной коровник на механизированную и автоматизированную ферму с хозяином-мужем в придачу.

Вообще же, разница в подходе к устройству собственной судьбы западными мужчинами и нашими женщинами поражает диаметральной противоположностью: мужчина, всерьез решивший жениться, идет в агентство у себя на родине, платит до тысячи долларов за то, чтобы определенный период времени для него подыскивали отвечающие его требованиям варианты, оплачивает телефонные разговоры со своей подругой, билеты себе, если он решил приехать посмотреть на нее или её, если вызывает в гости. (Кстати, в одном из агентств рассказали, что после нескольких месяцев оживленных контактов наших женщин с французскими мужчинами зарубежный представитель обратился к владелице агентства с деликатной просьбой предупредить здешних дам, чтобы они не просили денег у его клиентов в первом же письме, ну хотя бы во втором или в третьем...) И если в действиях западных мужчин просматривается трезвый деловой расчет, то наши женщины к устройству судьбы относятся фатально. Лишь единицы знают иностранный язык хотя бы на самом начальном уровне, а, получив письмо, месяц-два носят его в сумочке, собираясь перевести, потом столько же пишут ответ и еще месяц ищут почтовый ящик. Правда, встречаются и прямо противоположные случаи: в одном из агентств рассказали о клиенте, которая, имея шестилетнего сына и благополучную семью, тайком от мужа обратилась в брачное агентство с просьбой подыскать ей мужа за границей...

Как показывает опыт, очень богатых мужчин среди клиентов брачных агентств не встречается, по-видимому, у них и дома достаточно желающих их осчастливить. Очень бедных -- тоже. Обращаются в основном представители среднего класса. В последнее время появилось много компьютерщиков, молодых мужчин в возрасте от 30 до 40 лет, которым нужно устраивать семейную жизнь, но заниматься этим некогда. В свободное от работы в Интернете время они заглядывают в файлы брачных агентств и с помощью электронной почты стремительно устраивают свою судьбу.

Женщины в такие бюро обращаются самые разные: среди них можно встретить преподавателей вузов, референтов, банковских работников. В «Клубе семьи» при ПКП «Ин спайт оф» на просьбу нарисовать типичный портрет их клиентки ответили, что это, как правило, женщина от 28 до 40 лет с высшим образованием, разведенная, с одним или двумя детьми. Есть и шестидесятилетние клиентки, которые, между прочим, вполне успешно устраивают свою личную жизнь. Меньше всего, как показывает опыт, выйти замуж за границу стремятся работники торговли. Лишь немногие женщины могут твердо и целенаправленно сказать, в какой стране хотели бы найти будущего мужа. Большинство в ответ на этот вопрос говорят, что хотели бы туда, где климат потеплее и чтоб не очень далеко от дома. В одном из агентств рассказали,



что долгое время в анкетах и письмах предполагаемым мужьям наши женщины прилежно писали о том, как хорошо они убирают, стирают, готовят и выполняют работу по дому. Директор агентства немало времени потратила на то, чтобы убедить их писать об этом в графе «хобби», потому что за границей такие милые чудачества, как стремление проводить полжизни у плиты или над тазиком, принято относить в разряд «мир наших увлечений».

Многие фирмы названию «брачное бюро» предпочитают более нейтральное -- «международная служба знакомств». Это позволяет: во-первых, расширить сферу оказываемых услуг, а во-вторых, избегнуть трудновыполнимых обещаний, поскольку каких-либо гарантий в деле устройства человеческой судьбы просто не существует. Наиболее профессиональный подход к делу пришлось увидеть в брачном агентстве «ЕвроПлюс», где, помимо анкет, содержащих исчерпывающие сведения не только о росте, весе и цвете глаз клиентки, включены весьма подробные вопросы о состоянии ее здоровья. Там же сразу по обращении в агентство проводится видеосъемка, во время которой ведется синхронный перевод небольшого рассказа женщины о себе и о том, что она ждет от предполагаемого знакомства. Видеосъемка не заменяет обязательных в таких случаях фотографий, а служит дополняющей их информацией, ибо, просмотрев с десяток таких обращений, понимаешь, как много о женщине может сказать то, как она садится, встает, рассказывает о себе.

Теме брачных контактов посвящена и страница в интернет-журнале WWW BELARUS. Идея сделать женщинам подарок к празднику 8 марта пришла в голову его директору, Павлу Сидоренко. Было дано объявление о бесплатном праздничном размещении в Интернете информации о женщинах, они, в свою очередь, не заставили себя ждать. Практически на второй день пошла электронная почта от заинтересовавшихся новшеством мужчин из разных стран мира. Поняв, что услуга пользуется спросом, страницу в сервере сделали постоянной. Сидоренко рассказал, что они пробовали предложить услуги по размещению информации о женщинах в мировой компьютерной сети минским брачным агентствам и службам знакомств, но отклика с их стороны не встретили. Увы, фирмы предпочитают работать сами по себе, не высказывая стремления к взаимодействию даже ради очевидной выгоды, которую может принести модернизация их деятельности. Кстати, на Западе уже давно существуют специальные серверы, объединяющие информацию брачных агентств всего мира.

Вообще же, женщинам, которые обращаются в приличные брачные агентства или службы знакомств, часто стараются объяснить, что мужчины, как, впрочем, и женщины, повсюду одинаковы: сволочи, жадины и садисты встречаются не только на родине, но и за океаном, и брак с иностранцем сам по себе не может являться гарантией счастливой жизни. Более того, уезжая в зрелом возрасте на постоянное место жительства в другую страну, надо быть готовым к тому, что придется столкнуться с иными традициями, привычками, укладом жизни, который ради тебя никто не будет ломать или менять. Как правило, дамы согласно кивают головой, пропуская эти слова мимо ушей, и вспоминают о них, лишь столкнувшись вплотную с новой жизнью.

На вопрос -- может ли сегодня в Беларуси брачное агентство существовать как отдельный вид бизнеса? -- пришлось услышать диаметрально противоположные ответы: одни говорили, что оно может быть лишь отдельной структурой, входящей в состав крупной фирмы, другие же считали, что это -- непаханное поле и золотое дно, поскольку для «раскрутки» этого вида бизнеса надо лишь помещение, небольшой штат и толпы одиноких женщин, мечтающих устроить свою судьбу. Тем не менее на сегодняшний день не удалось найти в Минске ни одного брачного агентства или службы знакомств, которое, существуя самостоятельно, приносило бы своим создателям сколько-нибудь ощутимый доход. Как правило, это одна из составляющих более крупного бизнеса, который в свою очередь по роду основной деятельности имеет прочные контакты с той или иной зарубежной страной. Кстати, довольно часто инициатива создания службы знакомств принадлежит зарубежному партнеру, который, пользуясь здешним «банком невест», берет на себя поиск «женихов» на Западе. Многие фирмы держатся на энтузиазме их создателей -- что может быть интересней для женщины, чем активное участие в устройстве чужих судеб?.. «Развернуться» по-настоящему, используя одновременно анкетирование, видеосъемку, услуги Интернета и электронной почты, пока в Минске не удалось никому. У каждой фирмы имеется свой банк данных, но распространенных во всем мире печатных каталогов, где были бы представлены белорусские женщины, желающие найти себе мужа или друга за рубежом, здесь издавать некому.

Что касается оплаты услуг современных свах, то тут единый подход тоже отсутствует. Так, в международной службе знакомств «Натали» стоимость анкет составляет $10 - 25. Размещение информации в интернет-журнале WWW BELARUS обходится женщинам в 200 тысяч рублей. В эту сумму входит стоимость перевода на английский небольшого письма о себе, сканирование двух цветных фотографий, размещение в Интернете. (Кстати, подобные услуги в Москве стоят около $300).

В «Клубе семьи» при ПКП «Ин спайт оф» клиент в день обращения платит всего 50 тысяч. В одном из агентств, названия которого попросили в этой связи не разглашать, пользуются следующей схемой: здесь с потенциальных невест денег не берут, зато в случае удачного исхода все расходы западному партнеру оплачивает за рубежом счастливый жених. Как потом распределяется прибыль между компаньонами -- производственная тайна.

Можно с полным правом сказать, что брачный бизнес в Беларуси сегодня чувствует себя так же неуверенно, как и любой другой. Однако в отличие от других видов бизнеса спрос и предложение здесь будут существовать всегда, что гарантирует если не процветание, то хотя бы прочное и надежное существование.

КОРОТКО

ДОЛГАЯ ДОРОГА ДОМОЙ

Отдел информации «БДГ»

В федеральном архиве ФРГ состоялась торжественная церемония передачи представителям посольств Беларуси, России и Украины копий фотодокументов, вывезенных в годы Великой Отечественной войны с территории этих бывших союзных республик сотрудниками так называемого оперативного штаба рейхсляйтера Розенберга.

С германской стороны в мероприятии приняли участие представитель правительства Вольдемар Риттер, президент федерального архива Фридрих Каленберг, другие официальные лица, со стороны посольств -- посол Украины Юрий Костенко, временный поверенный в делах Российской Федерации Вячеслав Курников и временный поверенный в делах Республики Беларусь Владимир Скворцов. Президент Федерального архива г-н Каленберг высказал в своем выступлении надежду, что данная акция будет способствовать укреплению атмосферы доверия между Германией и нашими тремя странами. Представители посольств в ответных выступлениях поблагодарили германское правительство за жест доброй воли и отметили позитивное значение, которое имеют подобные акции для дальнейшего развития двустороннего сотрудничества.

О, ВРЕМЕНА, О, НРАВЫ!

Отдел информации «БДГ»

С 1 августа все субъекты хозяйствования, реализующие в Беларуси продукцию или проводящие зрелища, содержащие элементы эротики, должны иметь соответствующее заключение Республиканской экспертной комиссии по предотвращению пропаганды порнографии, культа насилия и жестокости при Министерстве культуры республики. Об этом 6 августа на пресс-конференции сообщил министр культуры Александр Сосновский.

При этом министр подчеркнул, что в задачи комиссии не входит розыск нарушителей -- организаторы зрелищ, содержащих элементы эротики, или торговцы подобной продукцией должны сами обращаться в РЭК за соответствующим заключением. По словам министра, решение комиссии может быть обжаловано в суде. Отслеживать же и наказывать нарушителей новых правил будут правоохранительные органы.

В задачи РЭК входит также контроль за порядком продажи и формой подачи продукции сексуального предназначения в секс-шопах. Высказав понимание того, что эротика является неотъемлемой частью культуры, министр подчеркнул, что *«все должно делаться пристойно»*. Определять же степень пристойности будет РЭК, используя четкие определения понятий эротики и порнографии.

Министр также сообщил о кадровых изменениях в самой комиссии. Новым председателем ее стал доктор искусствоведения Ричард Смольский, изменился и ее состав. Произошло это, по словам г-на Сосновского, потому, что *прежний состав способствовал распространению порнографии, придумав термин «крутая эротика» и позволяя ряду структур распространять подобную продукцию*. По этому факту, сообщил министр, возбуждено уголовное дело.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

ЧИСЛО «ЗЕЛЕНЫХ ФУРАЖЕК» В БЕЛАРУСИ УВЕЛИЧИТСЯ. НЕ БЕЗ ПОМОЩИ ОРТ

Евгений МАКСИМОВ

Как известно, 30 июля вступил в действие президентский указ «О мерах по укреплению охраны Государственной границы Республики Беларусь», в соответствии с которым в структуре Государственного комитета пограничных войск (ГПВК) произойдут существенные изменения. В частности, в дополнение к имеющимся четырем погранотрядам (Брест, Гродно, Сморгонь и Ветрино) создаются еще три, которые будут дислоцироваться в Лиде, Гомеле и Пинске. Кроме того, в составе ГКПВ появятся две мотоманевренные группы (ММГ), предназначенные для действий в случае возникновения кризисных ситуаций на внешних рубежах.

Для большинства политических наблюдателей ясно, что издание Александром Лукашенко этого указа было спонтанным -- оно во многом связано со скандалом, в центре которого оказались сотрудники ОРТ в Минске Павел Шеремет, Дмитрий Завадский и Ярослав Овчинников. Проведя съемки на белорусско-литовской границе, они предоставили многомиллионной телеаудитории истинную информацию о более чем прозрачном пограничном пространстве между Гродно и Браславом. Тем самым журналисты в очередной раз уличили во лжи официальную власть, говорящую о «границе на замке» и выпрашивающую деньги на ее обустройство у россиян. Наверняка понимая справедливость комментариев Павла Шеремета о бардаке на границе, власть предержащие тем не менее пошли отнюдь не по самому разумному пути. Что и говорить, если даже сами представители Комитета госбезопасности уже сейчас осознают бесперспективность возбужденного дела и ломают головы над тем, как бы им выпутаться из этой истории.

Однако инцидент с сотрудниками ОРТ имел не только негативные последствия -- скандальный репортаж сыграл свою позитивную роль: наконец-то Александр Лукашенко, долго не соглашавшийся выделять деньги из бюджета на увеличение численности погранвойск, пошел на попятную. Совету Министров предписано уже в текущем году *«дополнительно профинансировать ГКПВ для формирования пограничных отрядов и пограничных групп»*. Непонятно, правда, почему Беларусь, располагая нужной суммой, выпрашивала у директора ФПС Николаева во время его визита в Минск RUR 20 млрд. для технического оснащения границы?.. Это еще раз подтверждает, что наши политики исповедуют двойную мораль.

Пограничники, КГБ и Министерство обороны должны быть благодарны Павлу Шеремету и его сотрудникам. У ГКПВ появляются прекрасные перспективы: увеличение штатной численности ведомства, а значит, и бюджетных ассигнований, и количества «лампасных» должностей. Комитет госбезопасности, а вернее, его структурная единица в лице управления военной контрразведки, получает возможность создания трех (по числу формируемых погранотрядов) отделов ВКР. Надо же кому-то и за пограничниками присматривать! Минобороны, руководство которого занято сокращением войск, в одночасье решит проблему трудоустройства офицеров. Причем с минимальными затратами -- им останется только нашить зеленый кант на брюки и такого же цвета тулью на фуражку.



«На границе тучи ходят хмуро»

Каких-либо особых проблем с размещением новых погранотрядов тоже не возникнет. Лидский ПО будет дислоцироваться в городке ранее выведенной в Россию дивизии РВСН. Пинский ПО разместится в городке расформированного 1-го учебного отряда ВМФ. В Гомеле тоже предостаточно высвобожденных военных городков, которые, лишившись хозяев, уже приходят в запустение.

Для укомплектования новых формирований военнослужащими срочной службы будет увеличен призыв в эти войска. Сложнее обстоит дело с профессиональными кадрами. По самым приблизительным подсчетам, для обеспечения ими всех трех ПО и двух ММГ требуется около ста двадцати офицеров и прапорщиков. Как известно, на базе Военной академии до нынешнего года готовился лишь один взвод будущих офицеров-пограничников. Только сейчас принято решение об увеличении числа слушателей погранфакультета в два раза. Поэтому окончательно кадровый вопрос в ГКПВ может быть решен лишь в 2001 году.

Некоторые представители ведомства Александра Павловского считают, что особенно хлопотной будет служба у пограничников гомельского и пинского ПО. Дело в том, для охраны в этом направлении нет даже самых примитивных технических средств, а без них уследить за множеством проселочных дорог вряд ли удастся. Кроме того, в отличие от литовцев, старающихся осуществлять контроль с «той» стороны границы, украинская пограничная стража больше нацелена на отлов белорусских контрабандистов. На шалости своих нелегалов она зачастую закрывает глаза. В этой связи шутники из ГКПВ говорят, что не мешало бы сотрудникам бюро ОРТ в Киеве осуществить по примеру Павла Шеремета вояж на украинско-белорусскую границу. Глядишь, и Кучма возьмется наводить порядок. Не исключено, что именно поэтому в последнее время украинское направление стало вызывать тревогу у руководства ГКПВ. Даже президент не удержался, чтобы в свойственном ему стиле не отчитать киевского коллегу. Как известно, во время недавнего посещения столичного авиаремонтного предприятия он заявил о возможности ужесточения таможенного и пограничного контроля.

ТЕНДЕНЦИИ

ИЗВЕСТНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ПОШЛИ ПО ЭТАПУ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

Похоже, правящий режим решил дать последний и решительный бой белорусским предпринимателям, сумевшим выжить и сохранить собственное достоинство при власти рэкета и рэкете властей. Над двумя известными отечественными бизнесменами недавно были проведены показательные судебные процессы. Причем, если раньше власти пытались лишь запугать известных предпринимателей, наказывая их, как, например, в случае с судом над бывшим президентом АО «Фандок» Владимиром Тарановым огромными штрафами, то сейчас режим решил поменять тактику, упрятав неугодных бизнесменов за решетку.

4 августа в Борисовском районном суде Минской области завершился судебный процесс над депутатом Верховного Совета 13-го созыва Владимиром Кудиновым, начавшийся 22 июля.

Напомним историю с обвинением Владимира Кудинова. 4 февраля нынешнего года в Борисовском районе сотрудниками ГАИ была задержана машина, перевозившая партию мяса. Машина принадлежала депутату Кудинову. Милиционеры посчитали, что у водителя не все в порядке с документами, и автомобиль был задержан. Водитель связался с депутатом, который через несколько часов прибыл для выяснения обстоятельств инцидента. Оказалось, что машину у депутата арендовала одна слонимская фирма. Кудинов начал требовать, чтобы вернули автомобиль, а затем, как свидетельствовали милиционеры, предложил им взятку. Стражи правопорядка, по их показаниям, мзду не взяли, а сообщили о попытке подкупа начальству. В итоге депутат был обвинен в попытке дачи взятки должностным лицам и арестован. Следствие длилось полгода, но на суде, кроме аудиопленки, на которой был зафиксирован разговор депута с «гаишниками», более весомых доказательства вины Владимира Кудинова представлено не было. Эксперты же выразили сомнение в том, что запись на пленке не сфальсифицирована. Но суд это обстоятельство во внимание не принял.

Владимир Кудинов признан виновным в нарушении статьи 15 части 2 Уголовного кодекса -- преступление или покушение на преступление, а также статьи 170 части 2 УК. Суд посчитал, что депутат виновен в попытке дачи взятки сотрудникам ГАИ, и приговорил его к семи годам лишения свободы строгого режима с конфискацией имущества.

Наблюдатели Белорусского Хельсинкского комитета, присутствовавшие на процессе, отмечают ряд грубых уголовно-процессуальных нарушений.

Более того, во время вынесения решения, когда судьи удалились в совещательную комнату, туда дважды заходил прокурор, что недопустимо по действующему законодательству.

И хотя адвокат осужденного намерен обжаловать решение Борисовского районного суда в Минском областном суде, вряд ли при нынешней полной зависимости всей судебной системы от президента у Владимира Кудинова есть реальный шанс добиться непредвзятого рассмотрения дела.

Ведь, будучи депутатом, Владимир Кудинов активно выступал за объявление импичмента Александру Лукашенко.

Не лишен политической подоплеки и другой недавно завершившийся процесс над известным в нашей стране и за рубежом могилевским предпринимателем Владимиром Семеновым. Г-н Семенов, возглавлявший АО «Моготекс» и СП «Сопотекс», по информации «БДГ», во время президентских выборов отказался поддерживать кандидатуру своего земляка Александра Лукашенко. Спустя несколько месяцев после победы Александра Лукашенко в отношении Владимира Семенова было возбуждено уголовное дело по обвинению в хищениях. Расследование длилось более двух лет. В уголовном деле замелькало немало известных руководителей крупных предприятий химической и текстильной промышленности Беларуси, которым предъявили обвинения в том, что они, используя государственное имущество, создали коммерческие предприятия и получали прибыль. Собственно говоря, в то время это был довольно распространенный способ разгосударствления.

Тем не менее сейчас спустя почти три года кампаньоны Владимира Семенова по решению суда должны выплатить штрафы в размере от 400 до 500 минимальных зарплат.

А вот сам бывший гендиректор АО «Моготекс» и СП «Сопотекс» приговорен к 3,5 годам лишения свободы с отбыванием срока наказания в колонии общего режима. Владимиру Семенову также запрещено в дальнейшем занимать руководящие должности.

Очевидно, власти все же опасаются, что после выхода на свободу неблагонадежный бизнесмен вновь возымеет желание открыть свое дело в Беларуси и опять начнет подрывать устои социализма с лукашенковским лицом.

КРИМИНАЛ

В Зеленограде застрелен генеральный директор АО «Астра-флора».

По данным милиции, неизвестный из неустановленного огнестрельного оружия нанес четыре ранения в голову, шею и живот находившемуся в своей автомашине «Форд-Сьерра» 34-летнему г-ну Сандлеру, который от полученных ранений на месте скончался. С места происшествия изъято 3 гильзы калибра 7,62 мм.

Проводятся оперативно-розыскные мероприятия.

* * *

В Москве убит заместитель руководителя «Главмосстроя» Юрий Титов.

Как сообщило столичное ГУВД, 52-летний Юрий Титов был обнаружен на лестничной площадке дома, где он жил, на улице Чичерина. Ему было нанесено пять огнестрельных ранений в грудь и живот. Во время перевозки в больницу заместитель главы «Главмосстроя» скончался в машине «Скорой помощи».

В квартире Титова с шестью ножевыми ранениями в грудь и живот был обнаружен труп 44-летнего В.Комиссарова, который работал инженером в АО «Главмосстрой».

С места происшествия изъяты 3 стреляные гильзы и пуля калибра 9 мм, клинок кухонного ножа.

* * *

В Санкт-Петербурге убиты двое руководителей ОАО «Ленинградского порт Северо-Западного речного пароходства». По данным ГУВД Санкт-Петербурга и Ленинградской области, начальник «Ленинградского порта Северо-Западного речного пароходства» Евгений Хохлов 1949 г.р. и его заместитель Николай Евстафьев 1941 г.р. были застрелены днем в парадной управления из неустановленного оружия.

На месте происшествия обнаружено 9 гильз и 4 пули калибра 7,65 мм. Выстрелы, предположительно, были произведены из пистолета марки ТТ.

* * *

Два милиционера погибли и двое были тяжело ранены в перестрелке с вооруженными бандитами, совершившими нападение на офис индийской фирмы «Орбита» в Москве.

В помещение торгово-посреднической фирмы, расположенной на Гончарной улице, ворвалось пятеро вооруженных людей. Сотрудникам «Орбиты» удалось вызвать милицию, и через несколько минут прибыла оперативная бригада.

Прикрываясь заложниками, бандиты попытались покинуть помещение. В ходе завязавшейся перестрелки два милиционера были убиты, еще двое получили ранения. Пострадала также случайная прохожая, находившаяся вблизи места происшествия.

Два преступника были ранены. Один из них задержан. Трем бандитам удалось скрыться на машине «Жигули». Еще один, вооруженный автоматом, убежал во время перестрелки. Ведется розыск.

* * *

В Ташкенте арестованы трое высших чиновников министерства обороны Узбекистана -- начальники медицинского управления министерства обороны, отдела снабжения и медицинского склада.

Они обвиняются в злоупотреблении служебным положением, превышении власти, непринятии мер по охране собственности и в хищении материальных ценностей. В частности, арестованным инкриминируется хищение дефицитных лекарств и препаратов, предназначенных для отдаленных гарнизонов, на сумму полмиллиона сумов ($1 -- 69 сумов).

* * *

В Таджикистане на территории совхоза «Ленинград» (15 км к югу от Душанбе) Ленинского района в кишлаке Дарьябабад неизвестными похищены двое сыновей главы исламского центра Таджикистана (бывший муфтият) Амонулло Негматзода 25-летний Каутбулло и 17-летний Хуршед.

По сведениям, которыми располагают правоохранительные органы, вооруженная группа численностью до 20 человек в масках внезапно ворвалась в дом Негматзоды, разоружила охрану и увела юношей в неизвестном направлении. Самого хозяина в этот момент дома не было. Цель похищения и мотивы неизвестны. Ведется поиск похитителей.

По сообщениям ИА «Интерфакс»

ГЕОПОЛИТИКА

БЕЛОРУССКИЕ РЕГИОНЫ И УГРОЗА

Юрий ШЕВЦОВ,
Центр европейских гуманитарных исследований

(Продолжение. Начало в номере за 4 августа 1997 г.)

То, что мы сегодня имеем в Беларуси, -- в значительной степени сформировано в конце 60-х годов. И структура межрегиональных отношений в Беларуси, сложившаяся в ходе послевоенной индустриализации, имеет свои особенности.

Промышленное производство в Беларуси отличается очень высокой степенью концентрации. На предприятиях, выпускающих экспортную продукцию (а это и есть основа белорусской промышленности), занято около половины всех промышленных рабочих страны, то есть около миллиона человек. При этом среди белорусских заводов выделяется несколько лидеров, которые аккумулируют не менее половины всех рабочих, занятых в экспортном производстве. Это ПО «Минский тракторный завод», самое крупное в Беларуси промышленное производство, Минский автозавод, «Гомсельмаш» и др. Упадок крупных промышленных предприятий, например, из-за неудач на внешних рынках, способен очень быстро довести уровень безработицы в крупных промышленных городах до 50% всех занятых со всеми вытекающими из этого политическими последствиями.

Региональные элиты Восточной Беларуси могут обеспечить политическую стабильность на «своей» территории только за счет успехов промышленных гигантов на внешних рынках. Восточнобелорусские элиты не заинтересованы в эксплуатации аграрных западных областей, ибо ее успех практически никак не влияет на положение промышленных гигантов. Белорусская промышленность слишком велика и слишком зависима от внешних экономических пространств, чтобы провоцировать внутренние конфликты между областями. С другой стороны, рост межрегиональной напряженности в Беларуси мог бы привести к излишним тратам потенциала именно восточнобелорусских областей на ликвидацию политического противостояния в западных регионах. Нечто подобное в Беларуси наблюдалось до конца 1960-х годов, когда восточные области и выходцы из них по сравнению с «западниками» имели привилегированное положение. Эта тенденция особенно заметна в правящих группах элиты. В Западной Беларуси после войны процент руководителей -- выходцев с Востока был очень значительным. Лишь рост промышленного потенциала к концу 1960-х годов позволил уменьшить межрегиональные противоречия благодаря общей заинтересованности в функционировании именно крупного экспортного производства. По сути, восточнобелорусские области делятся с западом страны частью своего дохода в обмен на политическую стабильность и совместное использование потенциалов своих регионов для достижения успеха в деятельности на внешних экономических пространствах.

Особое значение с этой точки зрения имели и имеют планы новой волны индустриализации в Беларуси, которая началась в конце 1960-х годов в западных областях страны. К концу 1980-х годов здесь была подготовлена к быстрому промышленному рывку транспортная инфраструктура и системы образования; спроектированы генеральные планы развития городов и промышленных объектов. Наиболее важными из построенных элементов инфраструктуры были: модернизированная шоссейная дорога Брест--Минск (к 1980 году была построена даже вторая параллельная трасса на территории почти всей Брестской области -- так называемая «бетонка»); электрифицированное движение по всей железной дороге от Бреста до Минска и далее до Москвы; модернизированные Брестский и Гродненский ж/д узлы и ж/д вокзалы, международный аэропорт в Бресте (приспособлен к приему всех типов пассажирских самолетов); новый речной порт в Бресте. Согласно утвержденным тогда же генпланам развития городов Брест и Гродно население этих областных центров должно было возрасти примерно со 150 тыс. человек до 450-500 тыс. При этом более быстрыми темпами предполагалось развивать Брест. В радиусе до 50 км этот город должен был быть окружен городами-спутниками с численностью населения примерно по 100 тыс. человек каждый. То есть Брест предполагалось превратить во вторую после Минска городскую агломерацию Беларуси.

Кроме Бреста и Гродно, намечалось развитие Барановичей, Сморгони, Лиды и некоторых других небольших городов региона. В качестве миграционных ресурсов для роста городов в Западной Беларуси планировалось использовать прежде всего сельскую местность. Если исходить из обычной европейской практики (в Европе в деревне проживает 3-12% населения), то миграционный ресурс западнобелорусской деревни при обычных для Беларуси темпах урбанизации в 1960--1980-е годы (в год доля городского населения росла примерно на 1%) составлял до 3 млн. человек. Их предполагалось разместить не в Минске, а в новых промышленных центрах с тем, чтобы избежать концентрации половины населения страны в ее столице. Естественно, сейчас в связи с экономическим кризисом темпы урбанизации в Западной Беларуси резко замедлились, однако инфраструктура и кадровый потенциал, приспособленные к обеспечению промышленного рывка, сохранились. И самое главное, сохранился миграционный потенциал и даже более того -- миграционное давление деревни на город, которое делает неизбежным разработку новых проектов индустриального рывка в регионе.

И еще одна особенность. В Западной Беларуси наиболее развиты сельскохозяйственные регионы. Основой сельскохозяйственного производства здесь являются крупные животноводческие комплексы, рассчитанные на более чем 50 тыс. голов скота каждый, и земледелие, организованное в единый комплекс в масштабе административных районов (бывшие РАПО).

Специфика сельскохозяйственного производства в Западной Беларуси и стране в целом заключается в том, что примерно 40% посевных площадей находятся в болотистой низменности -- на Полесье. Высокоразвитое сельскохозяйственное производство в этом регионе стало возможным только после проведения грандиозных мелиоративных работ. Поддержание мелиоративных систем в порядке отдельными регионами невозможно. В случае нарушения взаимодействия между центральной властью и полесскими областями или упадка центральной власти в целом остановить заболачивание в Южной Беларуси будет практически невозможно. Заболачивание не может быть процессом лавинообразным, ибо в регионе истощены либо сняты торфяные породы, удерживающие в себе воду. Однако даже ликвидировать последствия разрушительных наводнений, регулярно повторяющихся на Полесье, местные власти сами не в состоянии. Соответственно региональные элиты Южной Беларуси не могут позволить себе культивировать любую форму автономизма по отношению к Минску или резкий антагонизм по отношению к другим регионам Беларуси. В свою очередь ослабление центральной власти в стране до уровня, при котором центр не может оказывать эффективную помощь полесским регионам в поддержании мелиоративных систем и социально-экономической инфраструктуры, неизбежно спровоцирует рост внутренней политической нестабильности в полесских регионах и миграционное давление выходцев из местных деревень на города. Особенно актуальна проблема миграционного давления для Брестской области, которая обладает наибольшим количеством сельского населения, проживающего на ранее заболоченных территориях, и самой высокой долей сельского населения в населении области (см. таблицу).

Население Беларуси (1989 год)

Все население	*10.200*
городское население	*6.676*
сельское население	*3.524*
Брестская область	*1.458*
город	*824*
село	*634*
Витебская область	*1.413*
город	*911*
село	*502*
Гомельская область	*1.674*
город	*1.070*
село	*604*
Гродненская область	*1.171*
город	*670*
село	*501*
Минская область	*1.587*
город	*744*
село	*843*
Могилевская область	*1.285*
город	*845*
село	*440*
Город Минск	*1.612*

Источник: «Население СССР». Госкомстат СССР. М., 1989



Гродненские картинки

Говоря упрощенно, Восточная Беларусь производит экспортную промышленную продукцию, а западные области -- продовольствие для нее и на экспорт. Причем ни промышленное производство на востоке, ни сельскохозяйственное производство на западе невозможны без плотного и последовательного взаимодействия всех региональных элит между собой. Результатом успешного сотрудничества всех региональных элит в последние десятилетия перед распадом СССР должна была стать быстрая индустриализация в Западной Беларуси на базе самых современных технологий.

Распад СССР остановил развитие этих внутренних тенденций. Углубились предпосылки к росту межрегиональных противоречий, которые пока нейтрализуются концентрацией власти в руках силового ядра республиканской политической элиты -- она еще пытается остановить деиндустриализацию за счет активной внешней политики и силового подавления всех дезинтеграционных тенденций внутри общества. В случае неудачного исхода нынешней фазы борьбы белорусской промышленной элиты за спасение промышленного потенциала страны может произойти перекачивание властных полномочий в руки региональных правящих элит, которые в свою очередь будут неспособны справиться с ростом внутренней напряженности на своих территориях.

ДЕМОГРАФИЯ

Принципиально важным фактором для развития межрегиональных отношений выступают в Беларуси демографические тенденции. Выходцы из западной части Беларуси уже к моменту переписи 1989 года составляли около половины численности населения всей страны или несколько больше.

По линии советско-польской границы 1921--1939 годов Беларусь четко делится на два региона, население которых обладает разным историческим опытом и -- в некоторых случаях -- своеобразной региональной субкультурой. Территория Западной Беларуси составляет около 40% площади страны. На западе РБ проживает примерно четыре миллиона человек. Для сравнения: западная часть Украины -- это примерно двадцать процентов территории государства и такая же доля населения.

В послевоенное время в разных частях Беларуси установилась не только разная экономическая специализация, но и разная социально-экономическая структура. В Восточной Беларуси (с учетом Минска) большая часть населения проживает в городах. На деревню здесь приходится около четверти общего количества жителей. Причем до 70% сельчан -- люди пенсионного или предпенсионного возраста.

В Западной Беларуси в городах проживает около половины населения. Деревня на западе лишь в течение последних пяти-семи лет перестала физически самовоспроизводиться. В этом регионе находятся всего два города численностью около 300 тыс. человек -- Гродно и Брест, тогда как на востоке расположены самые крупные города страны.

В Западной Беларуси находятся центры всех трех основных конфессиональных групп страны. Причем больше половины местных церковных общин располагается в деревне и, как правило, многие десятки лет поддерживает общинные традиции. Восточная Беларусь практически нерелигиозна. Церковные общины размещены в основном в городах, и возникли они преимущественно после 1988 года.

Таким образом, Западная Беларусь -- это регион полуаграрный, где сохранилась жизнеспособная традиционная деревенская культура, а Восточная Беларусь -- регион индустриальный, где основой региональных культур являются крупные города.

В послевоенные годы произошел отток значительной части сельского населения Беларуси за пределы республики. Только этнических белорусов в СССР за границами БССР согласно переписи 1989 года насчитывалось до двух миллионов человек. Они концентрировались преимущественно в крупных промышленных центрах России и Украины, в Сибири, Северном Казахстане и Прибалтийских республиках.

Мигрировали в основном выходцы из восточных регионов БССР. В связи с этим, а также из-за более быстрой индустриализации востока Беларуси и более жестокой, чем на западе, немецкой оккупации во время второй мировой войны демографическая структура в восточном регионе оказалась резко искажена. В аграрную Западную Беларусь мигранты с востока практически не проникали. Группы неместного населения концентрируются в западной части государства только в крупных промышленных городах, прежде всего в Бресте и Гродно, где они составляют немногим менее половины населения. В целом доля мигрантов (выходцев не из этого региона) в населении Западной Беларуси не превышает 10%. В то же время на востоке Беларуси в крупных городах проживают многочисленные выходцы из западной части страны. Численность мигрантов с запада в восточнобелорусских городах, и прежде всего в Минске, Витебске, Полоцке и Новополоцке, составляет от одного до полутора миллионов человек. То есть выходцы с запада составляют около половины населения Беларуси.

Среди «западников» как особая культурная группа выделяются поляки. Но этническая идентификация представителей этой группы столь подвижна, что определить численность действительных поляков очень сложно. Согласно переписи 1989 года в Беларуси их было около 400 тысяч. Но реально поляков, вероятно, меньше. В любом случае с учетом поляков и белорусов согласно той же переписи 1989 года коренное местное население Беларуси составляло не менее 82% численности всех лиц, проживавших в БССР. А послевоенные мигранты, сконцентрированные в основном в восточных областях, -- всего лишь 15-18%. То есть доля западных белорусов, даже если не учитывать «паспортных» поляков, уже в 1989 году составляла не только порядка половины населения республики, но и около двух третей численности самих белорусов, проживавших на территории БССР: всего белорусов было около 8 млн. человек, из них около 5 млн. -- «западники».

Однако и это еще не все. Доля людей пожилого возраста в численности «восточников» как культурной группы непропорционально велика и составляет порядка 30-40%. А у «западников» этот показатель колеблется между 20% и 30%.

Если в течение ближайших 10-15 лет не произойдет массового притока в страну белорусов из бывших союзных республик, то после физического угасания ныне пожилых людей соотношение между разными культурными группами стабилизируется. Но при этом доля «восточников» в численности населения достаточно заметно сократится -- у них высок процент пожилых лиц и низок (по сравнению с «западниками») темп физического самовоспроизводства. Вероятно, через 10-15 лет доля «восточников» составит порядка 25-30% населения Беларуси, а доля «западников» вырастет до 55-65% при увеличении доли небелорусов за счет беженцев и нелегальных мигрантов до 20% от примерного тех же 10 миллионов человек населения, которые имеются сейчас.

Фактически перед распадом СССР в Беларуси происходила не только индустриализация ее западной части, но и внутренний культурный переворот. В обществе стали преобладать выходцы из тех регионов, которые достаточно поздно вошли в состав СССР и сохранили высокую степень культурного отличия от населения Восточной Беларуси. Безусловно, с изменением демографического соотношения культурных групп белорусов представители восточных региональных элит постепенно теряют свое былое влияние, а «западники» увеличивают. Этот общий фоновый показатель позволяет оценить степень потенциальной разрушительности межрегиональных отношений в Беларуси как достаточно высокий. К тому же межрегиональная или, иначе говоря, внутренняя культурная трансформация белорусского общества пришлась как раз на время экономического кризиса, связанного с

ГЕОПОЛИТИКА

СТАБИЛЬНОСТИ В ГОСУДАРСТВЕ

распадом СССР, когда консолидирующая роль Восточной Беларуси в связи с сокращением промышленного производства и последствиями чернобыльской аварии заметно ослабла.

Особое значение для межрегиональных отношений в Беларуси имеют последствия катастрофы на Чернобыльской АЭС. Примерно 23% пахотных территорий Беларуси и 18% ее общей площади оказались загрязнены радионуклидами (то есть уровень радиации на этих землях -- свыше 1 кюри на кв. км). На этих территориях сейчас проживает примерно 2 млн. 100 тыс. человек. С земель, где радиация особенно высока, отселены около 200 тыс. человек. С учетом ликвидаторов и других групп населения, которые непосредственно на зараженных территориях не проживают, но оказались облучены, количество людей, непосредственно пострадавших от последствий аварии, составляет в Беларуси порядка трех миллионов человек.

Дополнительным негативным фактором, вызванным катастрофой, является конфигурация загрязненных территорий. Они образуют «пятна», и в число пораженных территорий не входят те земли, которые окружены со всех сторон такими пятнами, но сами не заражены. Проживающее на таких «чистых» территориях население по всем остальным параметрам (употребление преимущественно радиоактивных продуктов, радиофобия и т.п.) может быть отнесено к жителям территорий, считающихся зараженными. С учетом населения таких «чистых» земель, чередующихся с радиоактивными пятнами, количество жителей Беларуси, которые каждодневно находятся под воздействием радиации и пострадали от нее, может достигать 4 млн. человек, причем около 3 млн. постоянно проживают на зараженных территориях или непосредственно вблизи от них.

В региональном плане речь идет о Могилевской и Гомельской областях полностью и значительных частях Брестской и Минской областей. В чернобыльской зоне в ее широком понимании оказались второй и третий по величине промышленные центры республики -- Гомель и Могилев. Области, которые ранее выступали в качестве наиболее мощного промышленного центра Беларуси, ныне оказались в положении просителей -- без внешней помощи они не в состоянии справиться ни с одной из порожденных чернобыльской аварией проблем.

На уровне межрегиональных отношений это обстоятельство создало сложную коллизию. Промышленный и в целом экономический потенциал Беларуси ослабляется не только в связи с естественными проблемами всего постсоветского пространства, но еще и в связи с необходимостью практически самостоятельно ликвидировать на своей территории последствия чернобыльской катастрофы. Тем самым дополнительно усиливается внутрирегиональная напряженность. Тем более, что большая часть Западной Беларуси, особенно регионы с многочисленным католическим (польским) населением, от аварии непосредственно не пострадала. То есть на промышленно отсталую часть страны легло бремя дотирования чернобыльских программ в условиях приостановки индустриализации на западе РБ. Чернобыльские регионы представляют собой мощные региональные элиты, организованные вокруг администраций Гомельской и Могилевской областей. Естественный, хотя и болезненный процесс усиления западнобелорусских региональных элит дополняется стремительным падением реального веса поднепровского региона в системе всех межрегиональных отношений. Это обстоятельство стимулирует поднепровские элиты к более активным действиям на внутриполитической сцене Беларуси, ибо иначе они могут быть очень быстро вытеснены другими элитными группами.

В целом чернобыльская авария в ее региональном аспекте может рассматриваться как экстремальное проявление деиндустриализации, развернувшейся в Восточной Беларуси после начала затяжного социально-экономического кризиса в бывшем СССР. В свою очередь поднепровские элиты под воздействием происшедшей катастрофы превратились в практически единый регион, который вынужден организованно действовать на внутрибелорусской политической сцене. За счет своей массы и чисто территориального веса внутри Беларуси чернобыльская зона имеет значительные шансы на то, чтобы некоторое время удерживать политическое доминирование внутри страны. В свою очередь трансформация поднепровских элит в чернобыльские может угрожать Беларуси дополнительным ростом межрегиональных противоречий. Прекращение дотирования способно очень быстро взорвать межрегиональную стабильность. Важно и то, что интересы чернобыльских элит ныне серьезно расходятся с интересами других частей Восточной Беларуси, прежде всего витебского и минского регионов, которым приходится за свой счет субсидировать ликвидацию последствий аварии, в частности, принимать на своей территории беженцев.

Есть еще два фактора, которые в последние 10-15 лет имеют принципиальное значение для системы межрегиональных отношений в Беларуси: процесс европейской интеграции и сокращение возможностей для миграции населения северо-западной Беларуси в страны Балтии (в Ригу и Вильнюс прежде всего).

ЕВРОПЕЙСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

Создание Европейского союза коренным образом изменило геополитическую ситуацию, в которой развивается Беларусь. Во-первых, с Запада к границам Беларуси приблизился самый мощный в Евразии социально-экономический организм. Экономическое притяжение нашей страны к нему вполне естественно. Но в первую очередь соседство со столь мощным образованием выгодно жителям Западной Беларуси и особенно ее приграничной полосы. Часто своего рода посредником между Беларусью и ЕС выступает Польша. В этом смысле показательна часто цитируемая в польских СМИ официальная статистика: на протяжении не менее пяти лет граждане Беларуси занимают третье место среди граждан других стран по количеству посещений Польши (после граждан Германии и Чехии). Беларусь также занимает третье место по общей сумме потраченных в Польше денег на одного посетившего гражданина. Около 80% всех покупок белорусы совершают на территории, расположенной на расстоянии до 20 км от совместной границы. То есть даже на уровне мелкой торговли соседство с богатым Западом обогащает в первую очередь западных белорусов. Соответственно именно Западная Беларусь менее всего пострадала от распада СССР и начавшегося на постсоветском пространстве экономического кризиса: промышленных предприятий здесь было не так много, как на Востоке; население сохранило очень тесные связи с окрестными деревнями; негативные последствия упадка сельскохозяйственного производства крестьяне ощущают позже, чем рабочие безработицу в случае остановки их завода. Чернобыльская авария затронула в первую очередь восток. Близость Запада позволила уменьшить остроту постперестроечных проблем и обеспечить в Западной Беларуси относительную политическую стабильность.

Особенность белорусской ситуации заключается в том, что не вся линия белорусско-польской границы является одинаково сильным стимулятором экономической активности на белорусской территории. Приграничная полоса четко делится Беловежской пущей на две части: регион Бреста и регион Гродно. Со стороны Гродно к Беларуси примыкает самый отсталый в экономическом плане регион Польши. Примерно столь же отсталой, утерявшей промышленный потенциал является и расположенная поблизости часть Литвы, а также Калининградская область России. Пока ни в северо-западной Польше, ни в Литве, ни в Калининградской области даже не предполагается промышленный рывок. А значит, в регионе Гродно вряд ли возникнут предпосылки для концентрации промышленного производства и стремительного роста города.

Иная ситуация сложилась близ Бреста. Этот белорусский город оказался на линии самого важного коммуникационного проекта Европейского союза на востоке Европы. Согласно решениям конференции стран ЕС на о.Корфу и о.Крит в 1994 году было решено развернуть строительство целой сети трансевропейских коридоров в сторону России и от Балтийского моря к Черному. Четыре наиболее важных проекта из этой серии должны пройти через Беларусь близ Бреста: железнодорожная и шоссейная магистраль Мадрид--Берлин--Минск--Москва, два газопровода из полуострова Ямал в Германию, линия сверхмощной ЛЭП в рамках проекта «Балтийское Кольцо» (из России в Германию) и линия оптико-волоконной связи. Кроме того, Беларусь должны пересечь еще два «критских» коридора: Рига (Санкт-Петербург)--Витебск--Гомель--Киев (Одесса) и Клайпеда--Вильнюс--Минск--Гомель--Киев (Одесса).

Брест и сегодня обладает очень развитыми коммуникационными возможностями по пяти направлениям (на Берлин, Гданьск, Львов, Москву, Краков) и мощными погранпереходами. Дальнейшее же развитие транспортных потоков через него создает еще более благоприятные условия для быстрого экономического роста. Тем более, что именно в Брестской области расположены, вероятно, самые крупные в Беларуси миграционные ресурсы для пополнения городов деревенскими жителями. Сельчане Брестской области являются одной из наиболее подвижных групп населения: в ряде районов здесь заметна аграрная перенаселенность (регион Пинска); в сельской местности высока скрытая безработица; деревня относительно молода; часть области оказалась в зоне радиационного загрязнения; перед регионом стоит проблема заболочивания. Надо также учитывать, что схожие тенденции, подстегивающие миграцию в города, наблюдаются и в прилегающих районах Украины. А своего городского центра, способного соперничать с Брестом по притягательности для деревенской молодежи, близ белорусской границы в Украине нет.

Рост Бреста запрограммирован благоприятными геополитическими предпосылками, сложившимися в этом регионе. Но в системе межрегиональных отношений развитие этого города влечет за собой сложную внутреннюю перестановку сил и чревато межрегиональными осложнениями:

1. Рост Бреста подстегивается сегодня не развитием восточнобелорусских промышленных областей, как это предполагалось незадолго до начала перестройки, а новыми факторами, прежде всего -- европейской интеграцией. Формируются предпосылки для возникновения феномена белорусского Львова -- альтернативного Минску проевропейского по геополитической ориентации регионального центра.

2. Система трансевропейских коммуникаций стимулирует не только рост Бреста, но и создание относительно благоприятного экономического климата именно в тех регионах, через которые эти коммуникации пройдут. В частности, в Минске, в Витебской области и в районе Молодечно, который превращается в город-дублер Вильнюса, в ворота Беларуси к портам Клайпеды и Калининграда. Тем самым европейская интеграция ломает существовавшую во времена СССР внутрирегиональную структуру. Вместо сочетания индустриального востока и аграрного запада в Беларуси в качестве ведущей формируется своего рода ось из региональных элит Брестской, Минской и Витебской областей. Тем самым образуются потенциальные противоречия между интересами чернобыльских элит и элит «оси». Превращение именно западнобелорусского Бреста в своего рода аналог Гомелю времен существования СССР, перетягивание именно в Западную Беларусь жизнеспособных элементов промышленности и экономики вообще -- все это может дополнительно осложнить взаимодействие остающихся восточнобелорусскими элит чернобыльского региона со всей Западной Беларусью и Минском.



... только внешне не отличаются от гомельских

3. Рост именно Бреста ухудшает перспективы католического и особенно польского движения в Западной Беларуси, так как именно в Брестской области расположен базовый массив православных общин в Беларуси, а местное население сохранило традиционно настороженное отношение к польской идеологии и католицизму. Кроме того, в случае роста Бреста произойдет усиление уже сегодня влиятельных в этом регионе протестантов за счет переселения в город множества их молодых единоверцев из полесских деревень. На второй план отходят католические регионы и особенно Гродно. Могут усилиться противоречия между этими двумя областями Западной Беларуси. Брест вполне способен превратиться в центр антикатолических сил в масштабе всего государства, а антикатолицизм в разных формах -- в одну из идеологических доминант местной элиты.

4. Наконец, рост именно Бреста может не стыковаться с интересами национально-ориентированной части белорусского общества, так как этот город имеет шанс увеличиться за счет небелорусскоязычной части белорусов, к тому же в основном православных по вероисповеданию и живущих за счет удачного расположения города на транзитном пути с Запада в Россию. Местная элита не может быть проводником последовательной антироссийской идеологии и политической ориентации. В случае недостаточного внимания к Бресту со стороны национально ориентированных сил в столице в этом регионе могут получить развитие как промосковские тенденции, так и местные сепаратистские идеологии украинского или местного (ятвяжского, как было в конце 1980-х годов) типа. Хотя, вероятнее всего, местная элита останется опорой той власти, которая будет подавлять национально-ориентированные силы, не предлагая взамен какой-то четкой и самодостаточной идеологии.

Проблема адаптации прежних советских тенденций межрегиональных отношений к новым тенденциям, вызванным падением экономического значения восточнобелорусских областей относительно западных регионов, осложняется проблемой Вильнюса и Литвы в целом.

Традиционно население прилегающих к Литве районов Беларуси мигрировало из своих деревень в Вильнюс. После второй мировой войны появилась еще и возможность отъезда в Клайпеду и Калининград. Сейчас миграция в Вильнюс и другие города Литвы практически невозможна, а миграционный потенциал в деревне остался. Причем речь идет в основном о католических деревнях. Вариантов решения этой проблемы мало. Миграция из этих деревень может развернуться на юг, в сторону Минска, Барановичей, Бреста, Витебска. Тогда этот поток встретится с потоком мигрантов из чернобыльской зоны и сельских районов Брестской области. Результатом будет неизбежное столкновение клановых группировок, рост преступности, безработицы и религиозного фундаментализма всех трех основных конфессиональных групп западных белорусов. Другой вариант -- миграция католиков продолжится на север, но теперь уже минуя Литву, на Калининград. Третий вариант -- католическая миграция распределится по небольшим городам северо-западной Беларуси, и в результате Гродно, Лида, Молодечно станут примерно одинаковыми по влиянию в значительной мере католическими центрами. Тогда могут сформироваться предпосылки к развитию местного автономистского движения, например, в виде движения за укрупнение Гродненской области или восстановления Молодечненской области.

В конечном итоге то, как будет решаться эта коллизия, зависит от внешнего фактора: будут Литва и Польша способствовать формированию близ северной границы мощного промышленного очага, к которому станут тяготеть сельские католические районы РБ, или нет. Если нет, то миграция из этих районов сконцентрируется в Беларуси. В этом случае белорусское руководство, вероятно, стимулирует переселение чернобыльцев в некоторые крупные города этого региона с тем, чтобы уменьшить предпосылки к формированию здесь католического автономистского движения. В любом случае только северо-западная Беларусь является более-менее реальным источником некоего сепаратистского движения в РБ, хотя и это движение пока может быть нейтрализовано путем заблаговременного социально-культурного планирования.

Таким образом, система межрегиональных отношений в Беларуси сегодня находится в динамичном движении. На смену прежней, опирающейся на восточнобелорусский промышленный очаг, постепенно приходит новая, в которой ведущей осью становятся регионы, расположенные вдоль трассы Брест--Орша. Поднепровские элиты сливаются в единую чернобыльскую элиту, а регион Северной Беларуси трансформируется в комплекс экономически отсталых по сравнению с другими частями страны районов, которые вряд ли смогут выступать на республиканском уровне консолидированно. Ведущей культурной доминантой Беларуси постепенно становится городская форма западнобелорусской культуры. Именно западные белорусы берут на себя функцию сохранения очага высококонцентрированной экспортной промышленности, необходимого для всеобщей стабильности.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

PROCTER & GAMBLE ПРОГРЕССИРУЕТ

Отдел информации «БДГ»

Компания Procter & Gamble, крупнейший мировой производитель товаров потребления, опубликовала данные о 13-процентном увеличении своих чистых доходов на акцию во втором квартале текущего года. Доходы P&G на акцию составили 97 центов, что на 10 центов выше по сравнению с тем же периодом 1996 года и на 2 цента выше, чем предсказывали аналитики.

Общая чистая прибыль компании P&G достигла во втором квартале $611 млн., увеличившись на 10% в сравнении с аналогичным показателем прошлого года. Точных данных об оборотах компании приведено на было, однако некоторые аналитики убеждены, что дела у P&G идут весьма неплохо. Г-н Джон Пеппер, президент компании, сделал особый акцент на увеличении объемов продаж и на «весьма значительных» денежных поступлениях компании.

Однако в некоторых регионах, особенно в Азии, сильный доллар негативно сказался на доходах P&G. В то время как объем продаж компании увеличился в течение года (с июня по июнь) на 3%, чистая выручка от реализации возрасла лишь маргинально -- на $500 млн. до $35,8 млрд. Северная Америка была для P&G самым успешным регионом, где ее чистая выручка от реализации увеличилась в течение года на 2% до $17,7 млрд. при 4%-ном росте объемов продаж.

Самые слабые результаты были отмечены группой P&G в Азии -- 7-процентное падение объемов продаж в течение года и 8-процентное снижение оборотов до $3,57 млрд. Главную роль здесь сыграли валютные колебания. Особенно безрадостным был бизнес P&G в Японии, хотя он и был компенсирован двузначным ростом объемов продаж в Индонезии и на Филиппинах.

Переход P&G к «эффективному потребительскому ответу» -- кампании, направленной на вознаграждение торговых потребителей в целях повышения эффективности продаж и устранения ненужных рекламных расходов -- также сказался на объемах.

ОСЛАБЕВШАЯ ИЕНА УДВОИЛА ДОХОДЫ *SONY*

Отдел информации «БДГ»

Группа Sony, занятая в производстве электроэнергетики и в сфере развлечений, укрепила свою позицию в Японии, более чем удвоив прибыль в первом квартале.

Резкое снижение иены по отношению к доллару и фунту стало одной из главных причин 110-процентного увеличения консолидированной прибыли компании Sony без вычета налогов до 92 млрд. иен ($780 млн.), а за три месяца с апреля по июнь при 22-процентном росте оборотов -- до 1430 млрд. иен. В течение этого квартала значительным подспорьем компании Sony был успех ее видеоигровой системы PlayStation, а также восстановление позиций некогда проблематичного киноподразделения, которое выпустило целый ряд кассовых хитов, включая такие фильмы как «Женитьба моего лучшего друга», «Анаконда» и «Пятый элемент».

Компания Sony пересмотрела свои прогнозы на нынешний финансовый год в сторону увеличения. Она предполагает, что ее прибыль без вычета налогов вырастет за весь год на 14% до 356 млрд. иен (ранее называлась цифра в 340 млрд.) при 9-процентном увеличении оборотов до 6180 млрд. иен (предыдущий прогноз равнялся 6100 млрд.).

Благоприятные обменные ставки способствовали также росту прибыли после вычета налогов до 35 млрд. иен и удвоению чистых доходов на акцию компании Sony до 76,3.

Обороты электронного подразделения Sony увеличились на 22%, что отражает оживленный спрос на цифровую продукцию, такую как комкордеры и системы PlayStation, которых было продано 17,6 млн. единиц -- более чем на 4 млн. единиц больше, чем в предыдущем квартале. Телевизионное подразделение Sony отметило значительное увеличение объемов продаж компьютерных дисплеев, что компенсировало снижение спроса на телевизоры.

Базирующееся в Нью-Йорке музыкальное подразделение Sony добилось 10-процентного увеличения квартальных оборотов до 133,41 млрд. иен. Альбом «Люди в черном» продается довольно бойко. Кроме этого, Sony ожидает оживленный спрос на третий альбом «Оазиса» -- «Побудь здесь сейчас», который поступит в продажу в следующем месяце.

UNILEVER БЬЕТ ВСЕ ПРОГНОЗЫ

Отдел информации «БДГ»

Unilever, англо-голландская группа, занятая производством товаров потребления, опубликовала свои результаты за второй квартал, которые превзошли все рыночные ожидания.

Продажа группой Unilever в мае своего химического подразделения фирме ICI довела ее прибыли без вычета налогов до 4,4 млрд. фунтов стерлингов за первое полугодие в сравнении с аналогичным показателем 1,11 млрд. фунтов стерлингов годом ранее. Если исключить доход от этой сделки в размере 3,02 млрд. фунтов стерлингов, прибыли группы Unilever увеличились в первом полугодии на 24% до 1,37 млрд.фунтов стерлингов. При этом во втором квартале данное увеличение составило более 37% до 836 млн. фунтов стерлингов. Обороты группы выросли за первые шесть месяцев года на 3% до 16,8 млрд. фунтов стерлингов, включая всего лишь 1%-ное увеличение во втором квартале до 8,83 млрд. фунтов.

По мнению аналитиков, эти результаты отражают ту пользу, которую принесли компании несколько последних лет ее реструктуризации. Однако слабые обороты показывают, что достичь роста было очень непросто, особенно во Франции и Германии.

Найалл Фитцджеральд, президент компании Unilever, считает, что рост оборотов останется скромным и во втором полугодии отчасти по причине продолжающейся «портфельной» рационализации.

В Европе текущая прибыль компании выросла во втором квартале с 385 млн. до 484 млн. фунтов стерлингов. Однако в то время как размеры прибылей Unilever увеличились здесь с 9,5 до 12%, обороты лишь немногим превысили 4 млрд. фунтов стерлингов. В Северной Америке поступления от реализации продукции группы Unilever составили 1,48 млрд. фунтов при увеличении текущей прибыли с 86 млн. до 100 млн. фунтов. Несмотря на более высокие инвестиции и маркетинговые расходы, прибыль группы в Азиатско-тихоокеанском регионе возросла с 82 млн. до 105 млн. фунтов стерлингов, правда, в Латинской Америке она упала с 81 млн. до 70 млн. Доходы на акцию компании Unilever поднялись с 36,5 фунтов до 150,19 фунтов.

ПРОЕКТЫ

ШВЕДЫ НАМЕРЕНЫ ПРОЛОЖИТЬ ЛИНИЮ ЭЛЕКТРОПЕРЕДАЧ В ПОЛЬШУ

Отдел информации «БДГ»

Шведское правительство одобрило планы строительства SKr 2,5-миллиардной ($320 млн.) подводной линии электропередач, связывающей Швецию и Польшу, что станет шагом на пути интеграции скандинавско-балтийского энергетического рынка.

Данная линия, которая будет проложена по дну Балтийского моря, впервые предоставит возможность прямого обмена электроэнергией между дерегулированным скандинавским энергетическим рынком и этой бывшей коммунистической страной на Балтийском побережье. Компания SwePol Link, оператор предполагаемой линии электропередач, принадлежит двум шведским государственным электрическим компаниям -- Svenska Kraftnat и Vattenfall, а также на 1% польскому государственному электрическому предприятию PPGC.

Этот проект сталкивается с яростным противодействием со стороны защитников окружающей среды, которые опасаются, что электрическое поле проложенного под водой кабеля окажет негативное влияние на миграцию рыб. Однако Андерс Сюндстрем, министр промышленности Швеции, утверждает, что использование этого кабеля будет ограничено во время миграций с тем, чтобы минимизировать подобное вредное воздействие, если его наличие будет доказано.

Данная линия будет возведена шведско-швейцарской электрической и машиностроительной группой ABB к 1999 году. Ее пропускная способность составит 600 мегаватт, и она станет дополнением подобной кабельной линии, проложенной между Швецией и Германией три года назад.

В настоящее время общее потребление электроэнергии в Швеции с населением 9 млн. человек находится на том же уровне, что и в Польше, население которой составляет 39 млн. Однако ожидается, что в ближайшие пять лет потребление электроэнергии в Польше увеличится с 136 тетраватт часов в год до 149. Швеция надеется быть чистым экспортером, продавая Польше почти 1,5% своей производимой ежегодно электроэнергии. В свою очередь и поставки польской электроэнергии в Швецию станут возможными после того, как Швеция начала процесс «списания» своей атомной электрической отрасли, которая удовлетворяет половину потребности этой страны в электричестве.

ВОЗРОЖДЕНИЕ ВЕЛИКОГО ШЕЛКОВОГО ПУТИ

Отдел информации «БДГ»

Уникальность евразийской ситуации на рубеже веков заключается в возрождении в третий раз с интервалом в 500 лет Великого шелкового пути. Существует международный проект железнодорожной магистрали Стамбул -- Пекин через Центральную Азию (Мары, Ташкент, Алма-Ата) с ответвлением в Афганистан и Индию.

К трассе тяготеют свыше сорока государств. В 1996 году произошло историческое событие -- осуществлено строительство железной дороги Мары (Туркменистан) -- Мешхед (Иран), которая замкнула стальную колею на протяжении всей трассы.

Китай создал особую экономическую зону в Ланьчжоу -- крупнейшем по численности населения и важнейшем транспортном узле на западе страны, откуда в прошлом брал начало Великий шелковый путь.

В Стамбуле наряду с введенными в эксплуатацию уникальными висячими автомобильными мостами через Босфор планируется строительство транспортного тоннеля под проливом проектной стоимостью $1 млрд.

Наибольшую активность по созданию трансазиатской магистрали проявляют страны, где осознается стратегическая роль коммуникаций в мирохозяйственной интеграции. Международное соглашение о сотрудничестве по реализации проекта было заключено в 1991 году, однако региональные этнонациональные и этноконфессиональные конфликты сдерживают этот процесс. Пока наиболее реальное воплощение в конце XX века получает средний вариант маршрута ВШП через Черноморье, Закавказье, Каспий в Центральную Азию.

В XXI веке произойдут кардинальные изменения в воздушном пространстве Евразии. В период «холодной войны» были созданы навигационные системы «Навстар» (США) и «Глонас» (СССР). Первая особенно успешно функционировала близ экватора и в тропической зоне, другая -- над Арктикой и Антарктидой. В ближайшем будущем предстоит мировая революция в воздушном пространстве, часть которого длительное время закрыта над Северным полюсом, Ледовитым океаном и дальневосточными морями в зоне российской ответственности. После открытия неба России международные авиационные маршруты свяжут через Северный полюс США, Канаду, Скандинавские страны с Юго-Восточной Азией, Индией, Китаем и Австралией. По прогнозным оценкам, к середине XXI века 75% мировых воздушных перевозок будет осуществляться над Арктикой. Экономические выгоды только России могут составить $500 млрд. в год.

Эксперты выделяют и определенные тенденции развития коммуникаций в евразийских полюсах экономического и технологического развития -- Западной Европе и АТР. Европейский союз приступил к осуществлению долгосрочной программы создания мультимодальных коридоров. В 1994 году девять транспортных коридоров, связывающих Западную и Восточную Европу, были названы приоритетными проектами в деятельности ЕС. Для их реализации требуется $50-70 млрд.

Самым крупным и важным является коридор из варяг в греки, предусматривающий транспортную связь между портами Белого, Балтийского и Черного морей с Восточным Средиземноморьем. Основная транспортная магистраль будет формироваться в направлении Хельсинки--Санкт-Петербург--Москва--Киев--Кишинев--Бухарест--Димитровград--Афины.

БИРЖИ и БАНКИ
БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 52 (395) 11.8.97

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Полиграфическое обеспечение и распространение: Леонид ЦЫБУЛЬСКИЙ
Начальник рекламной службы: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51
ФАКС: (017) 236-53-62

КОРПУНКТ В РИГЕ: тел. (0132) 428-188 (Вадим ШЕРШОВ)
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ: тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by

Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в ЗАО "Летувос ритас" 2001, Вильнюс, проспект Гедимино, 12а
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1605
Подписано в печать 9.8.97 в 20.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю